

# PLASTISACOS S.A.

## INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento de las disposiciones Legales y Estatutos pertinentes, me permito presentar a ustedes, el informe correspondiente a las operaciones del periodo terminado al 31 de Diciembre de 2004.

### 1.- ENTORNO SOCIO ECONOMICO DEL PAIS

El año 2004 el problema para el Ecuador continua, la pequeña industria y comercio ven un futuro negro debido a la falta de gobernabilidad del Presidente de la Republica, la cual repercute en los factores económicos del País.

Si bien es cierto que la inflación a disminuido notablemente con respecto a la del año 2003. Los problemas han aumentado, ya que la disminución no se debe a mejoras económicas. Si no a la falta de poder adquisitivo de los habitantes para la compra de producto. Lo cual implica que las empresas vean estancadas sus ventas.

Sin embargo sus gastos fijos y variables han aumentado debido a diferentes factores. En los momentos actuales las grandes empresas monopolistas son las que dominan el mercado destruyendo al pequeño empresario que lucha por sobrevivir en un mundo de gigante.

A esto se suma la falta de crédito para importar materia prima por parte de los bancos, para lo cual la pequeña industria se ha visto obligada a comprar localmente a precios mas elevados. Esto a su vez hace que sus costos se eleven y no pueda competir con los grandes empresarios, ya que su margen de ganancia es mínimo y en peores de los casos negativos.

Los siguientes son algunos de los principales indicadores del comportamiento de la economía Ecuatoriana al término del año 2004 en relación con 2003.

	2003	2004
Inflación anual	6.07 %	1.95 %
Tasa de Interés Dólar	17.70 %	12.05 %



## 2.- CUMPLIMIENTO CON LOS OBJETIVOS PREVISTOS

La compañía Plásticos S.A. a pesar de los problemas socio-económicos que se ha dado durante el año 2004 ha logrado cumplir con sus objetivos de ventas. A continuación presento a ustedes el nivel alcanzado de los elementos más importantes de la actividad de la empresa, la cual no va a poder ser medido con el año infraccionado 2003 debido a que la compañía recién comenzó a operar a partir del mes de Septiembre el año 2004.

	HISTORICO	AJUSTADO POR INFLACION DEL 1.95 %
Ventas Netas 2003	US \$ -0-	US \$ -0-
Ventas Netas 2004		US \$ 38.503,76
Variación más (menos)		( US \$ 38.503,76 )
Utilidad Neta 2003		US \$ -0-
Utilidad del Ejercicio 2004		US \$ 1.295,86
Variación más (menos)		US \$ 1.295,86

De lo expuesto, podemos decir que si bien que las ventas son bajas. Esto se debe a que recién estamos conociendo el mercado. Esperamos que el el año 2005 podamos mejorar notablemente nuestra situación.

## 3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Cumpliendo las disposiciones de la Junta General de Accionistas, la compañía tratara de aumentar su capital a US \$ 30.000,00, durante en el siguiente ejercicio económico. Esto se dará mediante entrega de accionistas.

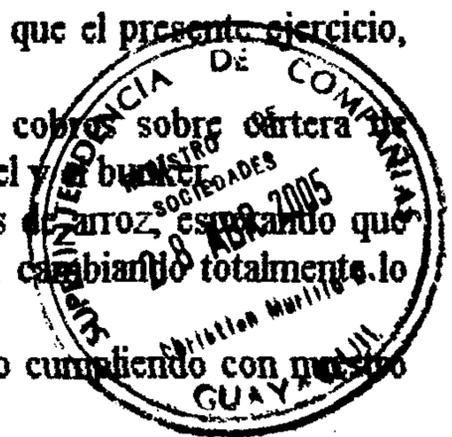
## 4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y DE VENTAS DEL AÑO 2004

Sobre este punto puedo decir tanto las políticas en el aspecto administrativo como el de venta se encuentran en proceso de formación, ya que la compañía recién comenzó sus operaciones a mediado del mes de septiembre del año 2004.

Espero que para el próximo año las metas se cumplan en mejor forma que el presente ejercicio, siempre que la economía se estabilice.

Entre las estrategias propuestas tenemos la de reducir los plazos de cobros sobre cartera de clientes, ampliar el campo de venta de combustible especialmente el diesel y el bunker. También tenemos la de incrementar la venta de sacos especialmente los de arroz, esperando que no ocurra ningún fenómeno natural que obligue a disminuir las ventas, cambiando totalmente lo que esta presupuestado.

Esto nos ayudaría a reorganizar nuestro sistema de producción y pago cumpliendo con nuestro objetivo de crear fuentes de trabajo y cumplir con nuestras obligaciones.



## 5.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS LABORALES

Debo informar señores que la compañía Plastisacos S.A. no posee personal propio afiliado, sino más bien de servicio contratado, pagándoles a todos y cada uno de ellos todos los beneficios de ley y las remuneraciones correspondiente, canceladas sin ningún retraso.

De lo que se trata es de mantener la estructura administrativa laboral y financiera de la empresa a través de medidas que sean favorables para todos.

Se ha realizado los incrementos de sueldos como lo estipula la ley y el código laboral. También se ha efectúa la unificación de la parte que le corresponde al componente salarial.

De esta forma cumplimos con los parámetros de salario básico general.

Espero que en el año 2005 podamos comenzar a afiliar a nuestros trabajadores otorgándoles los beneficios del IESS.

## 6.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA

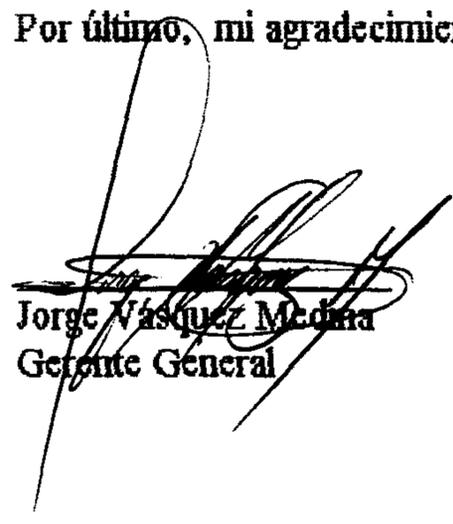
A continuación presento a ustedes un cuadro de los elementos básicos del Balance y Estado de Pérdidas y Ganancias, según lo establece la Ley y el Servicios de Rentas Internas:

2004

---

Activo Corriente	US \$	32.140,09
Activo Fijo		67.800,78
Pasivo Corriente		98.168,98
Patrimonio		1.771,89
Ventas Netas		38.503,76
Costo de Ventas		32.018,11
Gastos Administrativos y de Ventas		4.961,11
Utilidad del Ejercicio		1.524,54

Por último, mi agradecimiento a la Junta de Accionistas.

  
Jorge Vásquez Medina  
Gerente General

