

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS ACCIONISTAS DE
"PROMOGEN" Cía. Ltda. POR EL EJERCICIO ECONOMICO
COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE
DEL AÑO 2001**

Señores Accionistas:

Como es de su conocimiento el objetivo de PROMOGEN Cía. Ltda es generar camarones seleccionados con alto rendimiento, resistente a enfermedades específicas y adaptados a condiciones locales.

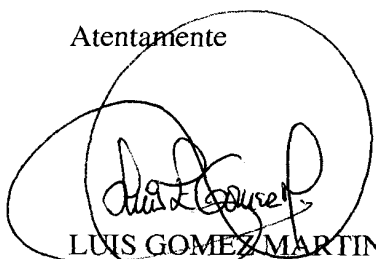
Basándose en este objetivo fué diseñado nuestro plan de trabajo para el año 2001, los procesos más importantes se encuentran en forma detallada en el informe Técnico que se adjunta.

Las aportaciones entregadas por ustedes para la investigación han sido utilizadas de acuerdo al cronograma de actividades aprobado por la Junta de Accionistas.

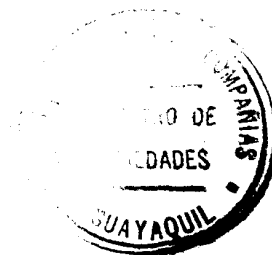
Pongo a vuestro conocimiento y aprobación el presente informe para que se sirvan tomar al respecto las resoluciones que estimen más convenientes.

Agradeciendo la confianza depositada en la Gerencia a mi cargo, me suscribo de ustedes.

Atentamente


LUIS GOMEZ MARTINEZ
Gerente General

16 ABR. 2002



INFORME TÉCNICO DEL AÑO 2001 AL DIRECTORIO DE PROMOGEN

Enero 2, 2002

En enero se inicia la generación de cruces según los resultados de la selección de la 1ª generación esto es 4 familias por crecimiento (44, 49, 16 y 40), dos familias por supervivencia (46 y 24), y una familia por la combinación de las dos variables (2). El objetivo era obtener 50 cruces de las 10 combinaciones entre las familias seleccionadas.

Se realizó 3 tipos de cruces: superseleccionados (SS), sobrevivientes (Sv) y comerciales (CM). Los camarones utilizados en la maduración de los cruces fueron para los SS 128 camarones (69 hembras y 59 machos), para los Sv. 600 camarones y los controles (CT) con 20 hembras y 10 machos de 6 familias (18,12,4,16,9,5). La maduración se realizó en Cenaim y Acuesemilla.

El cultivo de larvas para SS, Sv y CM se dieron en 6 ciclos con un total de: 56 familias SS, 120 familias Sv, 4 familias CT y 56 familias CM (Enaca y Lanec).

Para determinar la calidad o resistencia de las familias de camarones levantados, se adapta un protocolo de las pruebas de desafío (challenge test) en estadios tempranos, la infección con papilla vía oral (músculo de camarón previamente infestado con extracto de WSV) resultó ser el más adecuado. Los primeros resultados encontrados indican diferencias estadísticas en supervivencia en familias expuestas a mancha blanca lo que indicaría una perspectiva adecuada para la selección genética.

Todas las familias (SS, Sv y CM) se sometieron a pruebas de desafío (Challenge test) en estadios de Pl35 y pl 55 (Pl75 en ciertos casos), 20 camarones por frasco por cuádruplicado, recibieron músculo de camarón infectado con WSV al tercer día. El día 15 se seleccionaron las mejores familias de los cruces sobrevivientes y comerciales.

La etapa de post larva a juvenil realizada con anterioridad en encierros en las piscinas comerciales fueron efectuadas en tanques plásticos con capacidades de 500, 1000 y 2000 litros en las instalaciones del Cenaim. Se estableció un protocolo para levantamiento de camarones en dichos tanques, lo más sobresaliente fue la mortalidad severa por la mancha blanca a partir de la tercera semana, aspecto similar a los eventos en piscinas comerciales.

Los juveniles marcados se enviaron en 5 lotes a las camaroneras: 64.616 juveniles de SS de 40 familias, 29.843 juveniles de 11 familias seleccionadas sobrevivientes más controles y 19.865 juveniles de 6 familias seleccionadas comerciales más controles.

16 ABR. 2002



La selección de las mejores familias en la fase de pre-engorde se realizó según los pesos individuales y supervivencia obtenida entre los 12 y 15 gramos. Los animales seleccionados se transportaron al Cenaim. Los camarones no seleccionados y controles son llevados a tamaño de reproductor en las piscinas comerciales.

En diciembre se inicia la maduración comercial en Somicosa con reproductores de la 2ª generación, el objetivo es generar nuevos ingresos con la venta de nauplios y larvas.

Para continuar con la generación de nuevos cruces se tiene que culminar la selección de los mejores crecimientos y supervivencias de SS en la piscina de Acuaespecie y el back up en Somicosa.

A fines del mes de abril se iniciará la próxima maduración de Superseleccionados, el objetivo programado es realizar 50 nuevos cruces. Para la generación de nuevos cruces de sobrevivientes y comerciales depende de los ingresos que puedan darse con la venta de reproductores.

Según el cronograma original el presente programa se encuentra de las etapas establecidas.


Luis Gómez Martínez
Gerente General

16 ABR. 2002

