# TOTALCAR C. LTDA.

## INFORME DEL GERENTE DE TOTALCAR C. LTD. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2003

#### Señores Socios:

En cumplimiento con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y de correspondiente al año 2003

### 1. Cumplimiento de objetivos

Lamentablemente tenemos que mencionar que la apertura de puntos de ventas en distintos sectores de la ciudad no ha terido el resultado positivo que se esperaba y peor aún éstos han ocasionado más pérdidas para la empresa debido principalmente a la imposibilidad de implementar controles basados en un sistema informàtico integrado por el alto costo del mismo. Como consecuencia de esto nos hemos visto en la obligación de cerrar tres de los seis establecimientos que estaban funcionando.

#### 2. Resoluciones de Junta General

Se ha cumplido con todas y cada una de las reschiciones que los socios han decidido en sus juntas generales.

### 3. Aspectos Laborales

Totalear ha cumplido con todas las obligaciones laborales como son afiliación al IESS del personal contratado, pago de las remuneraciones de acuerdo a la tabla sectorial vigente así como pago de las liquidaciones pertinentes por cese de las actividades de los puntos de ventas cerrados.

#### 4. Bituación Financiera

Los resultados negativos de la gestión realizada en el ejercicio fiscal del año 2003 se pone de manifiesto en las cifras de los estados financieros que continuación se mencionan.

- ACTIVO.- El total del activo de la empresa sufrió una baja del J.M. 2014 \$-73,433 descendió a \$67,968
- PASTVO.- El pasivo bajó en 8.48%
- PATEIMONIO. El patrimonio se incrementó en 41.14%
- Respecto del Estado de Resultados se observa lo siguida
- VENTAS NETAS.- Se aprecia una disminución importante de las gentas d \$76,701 que representa el 27.05%

COSTO DE VENTAS.- El porcentaje del costo de las ventas de en el 200 en 4.43%.

# TOTALCAR C. LTDA.

GASTOS DE OPERACIÓN.- Los gastos operativos de la empresa se mantuvieron en el mismo nivel que el año anterior ya que apenas subieron en el 0.41% sin embargo el porcentaje de estos respecto de las ventas es sumamente alto, 49%, contra 36% del año anterior.

RESULTADO OPERATIVO.- La disminución de las ventas, el aumento del costo de ventas y la alta cifra de los gastos dan como resultado una pérdida operativa demasiado elevada para la empresa, \$35,578, es decir el 17% de las ventas.

OTROS INGRESOS.- Afortunadamente se ha podido compensar la pérdida 🚉 🚾 operativa con ingresos excepcionales por bono de galonaje de lubricantes así como bono por las compras anuales hechas a nuestro principal proveedor, Amver Cia Ltda.

- UTILIDAD DEL EJERCICIO.- Las cifras antes citadas dan como resultado final un beneficio de \$864 antes de participación de empleados y de impuesto a la renta.

#### Destino de las Utilidades

Como siempre la propuesta de la distribución de la utilidad es que el remanente después del pago a trabajadores y del Impuesto a la Renta sea llevado a la reserva facultativa.

## 6. Objetivos para el 2004.

En vista de como se están presentado las cosas y no teniendo la empresa el capital suficiente para realizar inversiones que permitan ampliar el volumen de los negocios-se plantea para el 2004 cerrar los dos puntos de ventas restantes y quedarnos únicamente con el local matrix. Esperamos además poder calificar como importadores de aceites y grasas para intentar comercializar productos de Colombia. Se intentarà también vender en las cooperativas de transportes productos tales como llantas, baterías y filtros.

#### 7. Comentario General

Esperamos que las acciones que se tomen en el 2004 sean positivas en resultados y poder sostener la empresa como fuente de trabajo para el persona que labona en ella. B 344: 2004.

Atentamente.

ing. Hugoffiguila firguello

Gerente General

Guayaquil, 07/07/2004.

Portete N°. 2501 y Tungurahua Pta. Baja • Telefax: 2374109 - 2367548 - 2365679 • Casilla: 09-01-8839 Guayaguli - Ecuador