

DISTRIBUIDORA GUTVAL S.A.

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento de las disposiciones Legales y Estatutos pertinentes, me permito presentar a ustedes, el informe correspondiente a las operaciones del periodo terminado al 31 de Diciembre de 2004.

1.- ENTORNO SOCIO ECONOMICO DEL PAIS

El año 2004 el problema para el Ecuador continua, la pequeña industria y comercio ven un futuro negro debido a la falta de gobernabilidad del Presidente de la Republica, la cual repercute en los factores económicos del País.

Si bien es cierto que la inflación a disminuido notablemente con respecto a la del año 2003. Los problemas han aumentado, ya que la disminución no se debe a mejoras económicas. Si no a la falta de poder adquisitivo de los habitantes para la compra de producto. Lo cual implica que las empresas vean estancadas sus ventas.

Sin embargo sus gastos fijos y variables han aumentado debido a diferentes factores. En los momentos actuales las grandes empresas monopolistas son las que dominan el mercado destruyendo al pequeño empresario que lucha por sobrevivir en un mundo de gigante.

A esto se suma la falta de crédito para importar materia prima por parte de los bancos, para lo cual la pequeña industria se ha visto obligada a comprar localmente a precios mas elevados. Esto a su vez hace que sus costos se eleven y no pueda competir con los grandes empresarios, ya que su margen de ganancia es mínimo y en peores de los casos negativos.

Los siguientes son algunos de los principales indicadores del comportamiento de la economía Ecuatoriana al término del año 2004 en relación con 2003.

	2003	2004
Inflación anual	6.07 %	1.95 %
Tasa de Interés Dólar	17.70 %	12.05 %

2.- CUMPLIMIENTO CON LOS OBJETIVOS PREVISTOS

La compañía Distribuidora Gutval S.A. a pesar de los problemas socio-económicos que se ha dado durante el año 2004 ha logrado cumplir con sus objetivos de ventas. A continuación presento a ustedes el nivel alcanzado de los elementos más importantes de la actividad de la empresa, con el año infraccionado según el movimiento económico en el año 2003:

	HISTORICO	AJUSTADO POR INFLACION DEL 1.95 %
Ventas Netas 2003	US \$ 1.320.881,31	US \$ 1.346.638,50
Ventas Netas 2004		US \$ 1.607.634,88
Variación más (menos)		(US \$ 260.996,38)
Utilidad Neta 2003		US \$ 20.137,35
Utilidad del Ejercicio 2004		US \$ 4.513,85
Variación más (menos)		US \$ 15.623,50

De lo expuesto, podemos decir que si bien es cierto las ventas son superiores a las del año 2003, la utilidad neta disminuyó. Esto se debe a al aumento de cierto gastos y a la reducción del precio de venta para poder competir con las grandes empresas.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Cumpliendo las disposiciones de la Junta General de Accionistas, la compañía tratara de aumentar su capital a US \$ 30.000,00, durante en el siguiente ejercicio económico. Esto se dará capitalizando las utilidades no distribuidas

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y DE VENTAS DEL AÑO 2004

La política y estrategia dada durante el año 2004 nos han permitido recuperar la totalidad de la cartera en el tiempo previsto de crédito, lo que nos ha permitido cumplir en forma favorable con nuestros proveedores y con los empleados. Para el próximo año las metas se cumplirían en igual o mejor forma siempre que la economía se estabilice.

Entre las estrategias propuestas tenemos la de reducir los plazos de cobros sobre cartera de clientes, ampliar el campo de venta de combustible especialmente el diesel y el bunker.

También tenemos la de incrementar la venta de sacos especialmente los de arroz, esperando que no ocurra ningún fenómeno natural que obligue a disminuir las ventas, cambiando totalmente lo que esta presupuestado.

Esto nos ayudaría a reorganizar nuestro sistema de producción y pago cumpliendo con nuestro objetivo de crear fuentes de trabajo y cumplir con nuestras obligaciones.

5.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS LABORALES

Debo informar señores que la compañía Gutval no posee personal propio afiliado, sino más bien de servicio contratado, pagándoles a todos y cada uno de ellos todos los beneficios de ley y las remuneraciones correspondiente, canceladas sin ningún retraso.

De lo que se trata es de mantener la estructura administrativa laboral y financiera de la empresa a través de medidas que sean favorables para todos.

Se ha realizado los incrementos de sueldos como lo estipula la ley y el código laboral. También se ha efectúa la unificación de la parte que le corresponde al componente salarial.

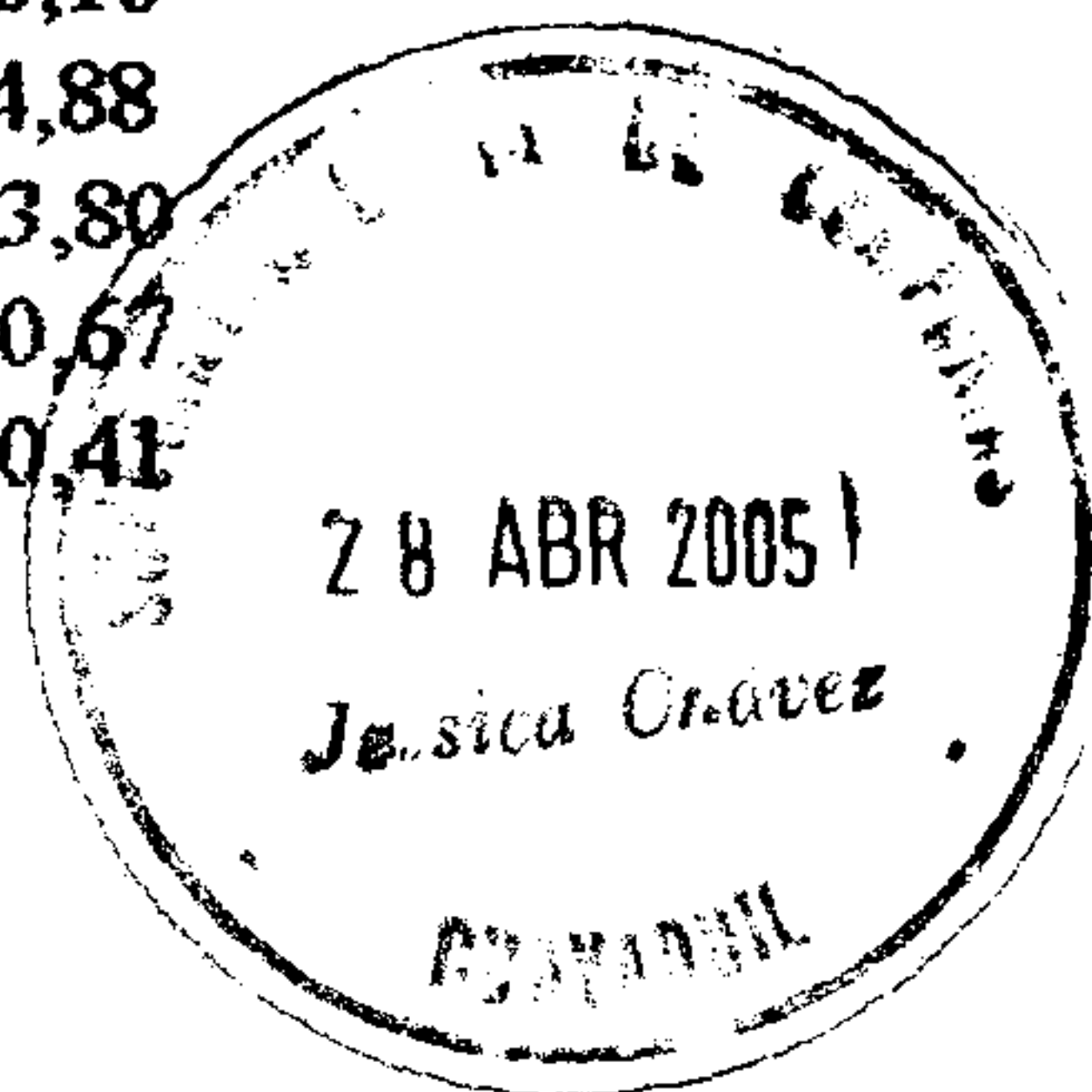
De esta forma cumplimos con los parámetros de salario básico general.

6.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA

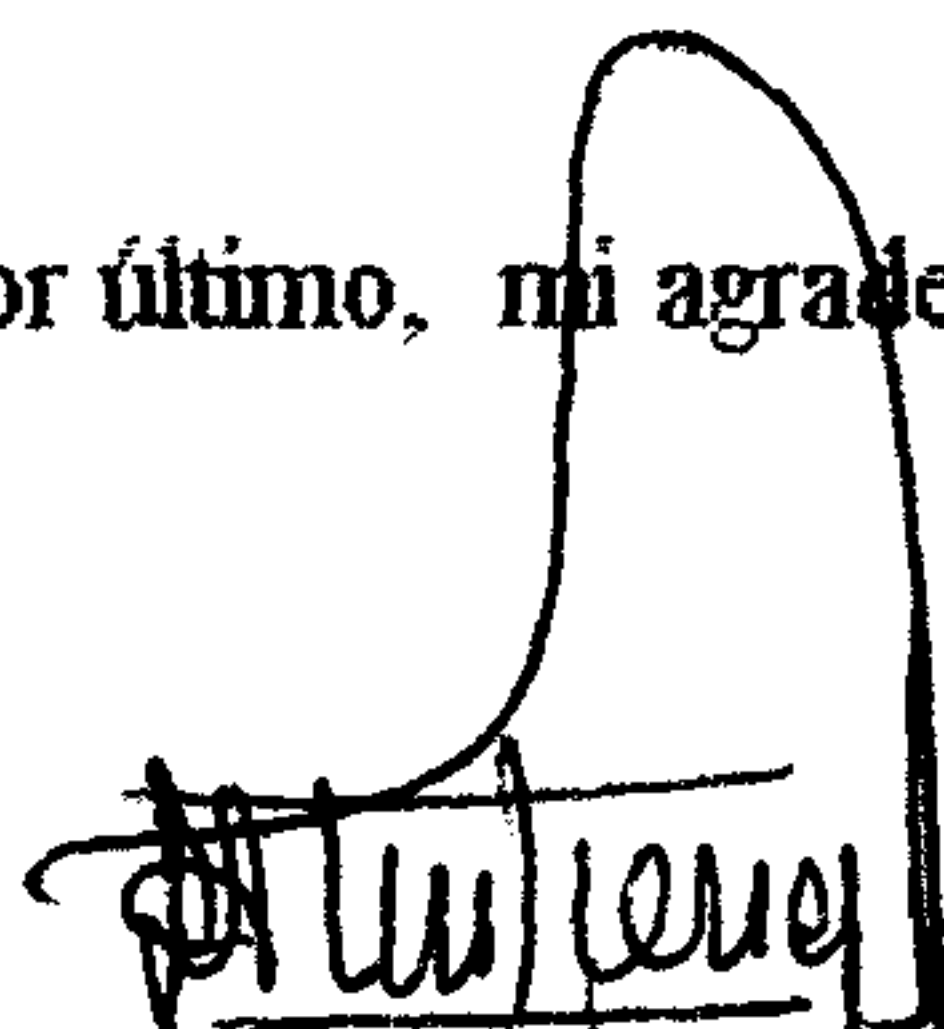
A continuación presento a ustedes un cuadro de los elementos básicos del Balance y Estado de Pérdidas y Ganancias, según lo establece la Ley y el Servicios de Rentas Internas:

2004

Activo Corriente	US \$ 96.953,50
Activo Fijo	1.653,67
Activo Diferido	419,19
Pasivo Corriente	61.450,20
Patrimonio	37.576,16
Ventas Netas	1.607.634,88
Costo de Ventas	1.570.243,80
Gastos Administrativos y de Ventas	32.080,67
Utilidad del Ejercicio	5.310,41



Por último, mi agradecimiento a la Junta de Accionistas.


Luis Gutiérrez Santos
Gerente General