

DISTRIBUIDORA GUTVAL S.A.

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

En cumplimiento de las disposiciones Legales y Estatutos pertinentes, me permito presentar a ustedes, el informe correspondiente a las operaciones del periodo terminado al 31 de Diciembre de 2003.

1.- ENTORNO SOCIO ECONOMICO DEL PAIS

Debido al trauma que guardamos como efecto de la congelación de dinero y el inicio de la dolarización que se dio en el año 2000. Las pequeñas y mediana empresa están colapsando. Esto se debe a que en un país dolarizado como el nuestro, el porcentaje de inflación es sumamente elevado e inestable. Provocando que productos similares de países vecino ingresen con precios menores a los de fabricación nacional. Otros de los factores es la falta de crédito para reactivación por parte de los bancos privados. Estos para otorgar un crédito ponen una serie de trabas que dejan fuera al mediano y pequeño empresario quien al no tener capital para trabajar y una fuerte competencia desleal, se ve obligado a cerrar sus puertas dejando a una buena de trabajadores que engrosan las filas de desempleados.

La razón fundamental para la incompetividad de la producción ecuatoriana no esta en la rigidez del sistema de dolarización aunque es evidente la disciplina que exige, sino en la ineficiencia y altos costos de los servicios públicos. También debemos considerar como punto principal las erradas políticas de un presidente cuya palabra es sinónimo de duda. Así como la pugnas políticas por falta de gobernabilidad.

Otro problema grave es el alto nivel de corrupción tanto de las empresas estatales como del congreso y del gobierno en sí. Todo esto conlleva a que la economía no se reactive, que los precios de la materia prima varíen de un día para otro, que a pesar de que el petróleo se eleva de precio y de la fuerte recaudación que hace el SRI, no exista dinero para cancelar a los servidores públicos. Si revisamos los índices económicos del año 2003 nos damos cuenta que la tasa de desempleo subió a 9.3 % mientras que el producto interno bruto subió al 3 %.

A pesar de todo y cada uno de los problemas, esta compañía a logrado la expectativa propuesta y es la de duplicar sus ventas, y a pesar de que los costos se han elevado paulatinamente nosotros hemos cumplido con la meta que es la obtención de utilidades.

Los siguientes son algunos de los principales indicadores del comportamiento de la economía Ecuatoriana al término del año 2003 en relación con el año 2002.

	2002	2003
Inflación anual	9.4 %	6.07 %
Tasa de Interés Dólar	18.0 %	17.70 %

2.- CUMPLIMIENTO CON LOS OBJETIVOS PREVISTOS

Con el propósito de ofrecerles una apreciación adecuada del cumplimiento de los objetivos previstos, presento a ustedes el nivel alcanzado de los elementos más importantes de la actividad de la empresa, esta información es comparada con el año infraccionado según el movimiento económico en el año 2003.

	HISTORICO	AJUSTADO POR INFLACION DEL 6.07 %
Ventas Netas 2002	US \$ 651.720,21	US \$ 691.279,63
Ventas Netas 2003		1.320.881,31
Variación más (menos)		US \$ 629.601,68
Utilidad Neta 2002	US \$ 2.401,21	US \$ 2.546,97
Utilidad del Ejercicio 2003		23.691,00
Variación más (menos)		US \$ 21.144,03

De lo expuesto, podemos decir que los resultados son satisfactorios, pero todo se debe a los aspectos nombrados anteriores y a los cambios de las políticas salariales que se dieron. Esperamos que en el año 2004 se estabilice la economía, los precios se mantenga y podamos superar las ventas del presente año. Lo que nos permita obtener resultado favorables que a su vez nos sirva para reinvertir en capital de trabajo, contratar personal creando de esta forma una fuente de ingreso para nuevas familias ecuatorianas.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Cumpliendo las disposiciones de la Junta General de Accionistas, la compañía incrementara el capital social en el año 2004 mediante reinversión de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico 2003, así como también mediante aporte de accionistas.. Actualmente el capital social de la compañía asciende a US \$ 1.500,00 capitalizando las utilidades y nueva aportación el capital social se incrementaría en US \$ 30.000,00.

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y DE VENTAS DEL AÑO 2004

La política y estrategia recomendable para el cumplimiento de las obligaciones es la cumplir con las metas propuestas de ventas el próximo año, metas que se cumplirían siempre que la economía se estabilice.

Entre las estrategias propuestas tenemos la de incrementar la cartera con la obtención de nuevos clientes, incremento en el plazo de crédito evitando tener cartera vencida. Otra de las metas es ampliar el campo de venta de combustible así como el de venta de sacos plásticos.

Esto nos va a ayudar a reorganizar nuestro sistema de ventas y cobros, así como también el de pago.

5.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS LABORALES

Cabe informar señores que aún siendo crítica la situación económica, hemos cumplido con los estándares de pago así como de los beneficios correspondientes, todo ello cancelado sin ningún retraso.

De lo que se trata es de mantener la estructura administrativa laboral y financiera de la empresa a través medidas que sean favorables para todos.

Se han realizados los cambios salariales dentro de los parámetros de ley, cumpliendo así con todos los trabajadores.

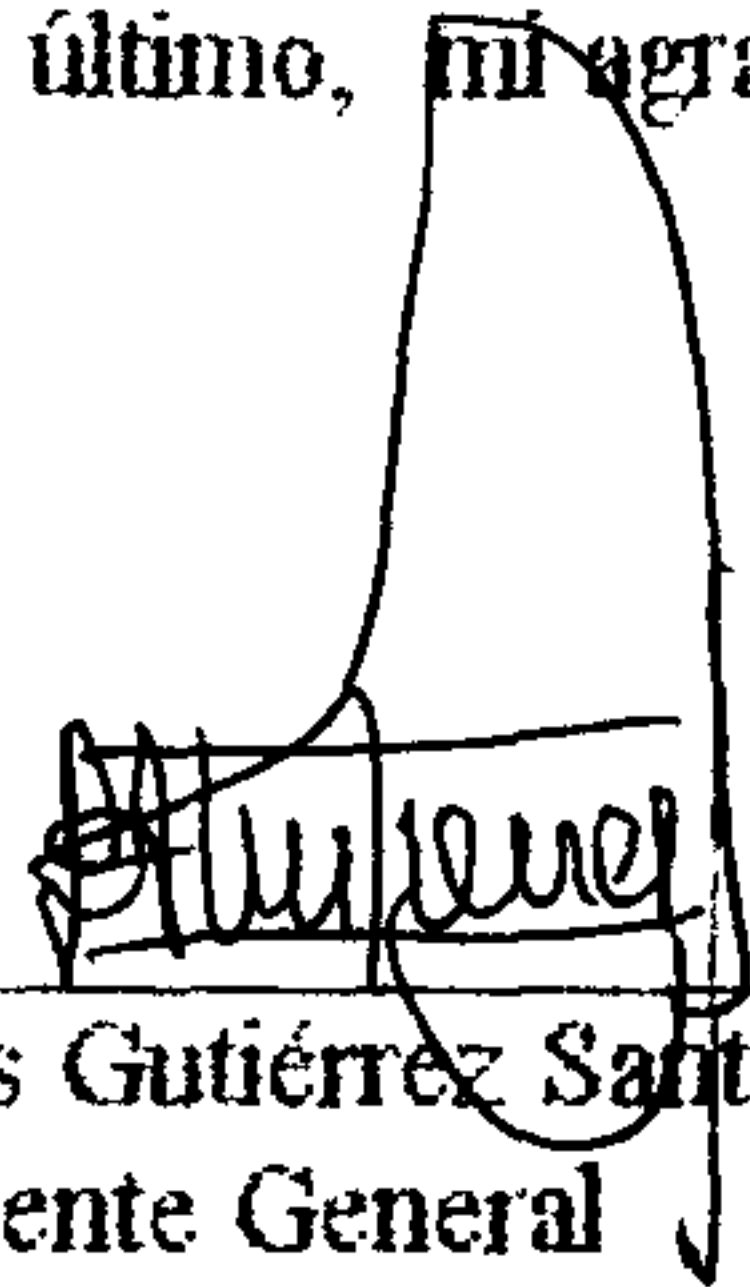
6.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA

A continuación presento a ustedes un cuadro de los elementos básicos del Balance y Estado de Pérdidas y Ganancias una vez cumplido las normas contables, según lo establece la Ley y el Servicios de Rentas Internas:

2003

Activo Corriente	US \$ 97.485,20
Activo Fijo	1.837,42
Activo Diferido	605,41
Pasivo Corriente	65.737,26
Patrimonio	34.190,77
Ventas Netas	1.320.881,31
Costo de Ventas	1.264.230,58
Gastos Administrativos y de Ventas	32.959,73
Utilidad del Ejercicio	23.691,00

Por último, mi agradecimiento a la Junta de Accionistas por la confianza recibida.


Luis Gutiérrez Santos
Gerente General