

INFORME DE GERENCIA

Señores
Socios de la Compañía
MI SERVICOMPRAS CIA. LTDA.,

Estimados Socios

De conformidad a lo estipulado en la Ley de Compañías Vigente del Ecuador y por disposiciones estatutarias tengo a bien informar a ustedes mi gestión como Gerente de la compañía durante el ejercicio fiscal del año 2007.

Las condiciones económicas del sector peninsular no han sido las mejores en estos últimos años, por consiguiente la actividad comercial donde nosotros nos desenvolvemos, ha sido muy afectada, por los precios muy competitivo que existen en el mercado, la competencia desleal, la invasión de otras compañías en nuestro nicho de mercado, la baja productividad pesquera del medio, etc., y así pasaríamos muchas horas hablando de los problemas de la colectividad, que en realidad son los mismo del año anterior, pero en vista de muchos factores la empresa ha salido adelante y mejorando en forma muy paulatina su crecimiento en ventas, las misma que ha mejorado en relación al año 2006 en un 15%, y con relación a su rentabilidad prácticamente no se ha incrementado, mas aun ha decrecido con relación a las ventas totales.

Estos cambios se deben al incremento de precios se ha venido efectuando en diferentes líneas debido a la alza a nivel mundial, por consiguiente nuestras ventas numéricamente han crecido, pero en unidades han decrecido considerablemente.

Para el ejercicio económico del 2008, la meta de la empresa es el incremento del margen bruto de venta, para de esa manera manejar mejor la situación financiera de la empresa, ya que en los últimos meses del año 2007 se tuvo un grave problema de liquidez, ocasionado por el retraso en el pago de nuestros clientes y con la baja rentabilidad del negocio, es difícil superar un problema de esa índole, pero esta administración tuvo que recurrir a la experiencia del negocio para salir adelante, es por esta razón que las metas han variado para no volver a tener otros inconvenientes como el antes mencionado

Todo esto se debe al trabajo de equipo que poco a poco va cosechando los frutos y cada día va mejorando cambiando los paradigmas que cada uno tiene con respecto al trabajo grupal y la meta que la empresa tiene




Las ventas totales ascendieron a 4,835.364, 81 nuestros costos operativos incluidos gastos administrativos llegaron a 4,810.069.57 quedando una utilidad operacional de \$ 25.295.24, también se ha logrado mejorar la rotación de la cartera de nuestros clientes con crédito corriente tenemos un 96% mas de 30 días 2% y el saldo a mas de 60 días, por ende todos los valores son fáciles de recuperación, a excepción de un crédito de mas de 10.000.00 que, posiblemente se torne incobrable.

Como ustedes pueden apreciar en los números la empresa no ha mejorado su utilidad operacional en relación al ejercicio económico del 2006, por lo expuesto en los párrafos anteriores, además la empresa se esta posesionando en el mercado

Para mejor información les ruego a ustedes revisar con lujo de detalle los estados financieros presentados con anterioridad para su análisis y revisión.

Agradeciéndole la confianza depositada en mi persona y deseando que el próximo año sea mejor para el bienestar de todos.

Atentamente,



Marcelo Yáñez Moreno
Gerente

