

Quito, 30 de marzo del 2015

Señores Socios  
**ARIADNAECU CIA. LTDA.**  
Presente.-

De conformidad con los Estatutos de la empresa, y como obligación determinada en las Leyes ecuatorianas a través de la Superintendencia de Compañías, y como obligación propia mía, me permito poner a consideración de la Junta General de Socios el presente informe de gerencia, sobre las actividades más importantes que se han desarrollado durante el ejercicio económico del 2014 y que han incidido directamente en sus resultados.

Para tener un ordenamiento del presente informe lo dividiré en tres temas que considero los más importantes.

- 1. - Administrativo**
- 2. - Económico**
- 3. - Comercialización**

**1. - ADMINISTRATIVO:** Durante el año 2014 la empresa estaba conformada por 22 personas en el área administrativa y de producción. Es importante señalar, que en todos los departamentos de la empresa se mantienen los archivos perfectamente organizados y foliados, por lo que cualquier documentación que se requiera por parte de los socios de la empresa, principalmente de los documentos contables que sirven de soporte a los Estados Financieros que fueron entregados por la secretaría a cada uno de los socios, se encuentran a su disposición en nuestra oficinas.

**2. - ECONOMICO:** Durante el ejercicio económico 2014 se generaron ingresos por el valor de US\$861.191,28 teniendo una utilidad neta del ejercicio US\$3.468,11. Esta utilidad más la generada en el ejercicio 2013, sugiero que no sea distribuida y se la mantenga en la cuenta de utilidades acumuladas.

**3. - COMERCIALIZACION:** La empresa durante el año anterior se aseguró de atender a través de un adecuado de servicios a nuestro principal socio estratégico que fue Norlop JWT.

Conjuntamente con Norlop cumplimos varios proyectos importantes de los cuales se destacan las cuentas de:

- 1) Adidas
- 2) Ecuatoriano Suiza

Como cuentas directas, Ariadna participó en varias licitaciones de las cuales fuimos adjudicados en las siguientes:

- 1) Movistar: Administración de Portal Web
- 2) Movistar: Hosting
- 3) Movistar: Desarrollo del portal Intranet
- 4) Movistar: Desarrollo del portal Administrativo
- 5) Movistar: Desarrollo del portal Service Desk
- 6) Movistar: Desarrollo del portal de Transacciones
- 7) KIA Motors: Manejo de Redes Sociales
- 8) KIA Motors: Manjo de Medios Digitales
- 9) KIA Motors: Desarrollo del portal Web
- 10) KIA Motors: Desarrollo de Intranet
- 11) KIA Motors: Desarrollo de Plataforma de Ventas
- 12) KIA Motors: Desarrollo de Plataforma de Pos Venta
- 13) KIA Motors: Desarrollo de Plataforma de Call Center
- 14) KIA Motors: Desarrollo de Plataforma de Usuarios

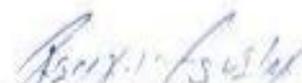
Con el trabajo realizado en la parte comercial logramos obtener Utilidad en el ejercicio del año 2014

Adicional, hemos logrado posicionar a la Empresa como Expertos Digitales en el mercado ecuatoriano, siendo catalogados así por la Principal Revista de Negocios América Economía en su edición No 102 del mes de Junio que nos colocó entre las 3 mejores empresas digitales.

Finalmente, por la gestión comercial alcanzada en el 2014, se abrió la oficina de Ariadna Guayaquil, a cargo de Fabiola Chiang como Directora de Cuentas Guayaquil.

Es todo cuanto tengo que informar, cualquier aclaración y/o ampliación al presente informe favor comunicarme y procederé inmediatamente a satisfacer sus requerimientos.

Atentamente,

  
Ricardo Aguilar Gangotena  
GERENTE

