

Puerto Ayora, 29 de Enero de 2016

Informe del Gerente General
Galápagos Blue Center SDC. Qc. cata.
Año 2015

De mis consideraciones:

En 2015 la compañía cumplió operaciones como agencia de viajes. Adicionalmente a los ingresos por renta de trajes de Scubafit, en 2015 se realizaron actividades como los cursos de buceo, agencia de viajes y asesoría técnica en temas de buceo.

Las ventas en 2015 fueron menores que el año anterior. Particularmente el segundo semestre del año presentó una muy baja facturación, teniéndose en cuenta que a los ingresos producidos por los programas de asesoría técnica en temas de buceo, los ingresos de 2015 fueron 14% menores que los de 2014.

La baja en las ventas se produce por el fortalecimiento del dólar a nivel internacional, factor que a su vez tiene complejidad a las operaciones de Galápagos Blue a la competencia en Ecuador continental y en el resto de la región.

Otro factor importante en la pérdida de ingresos se genera con la inestabilidad del Noreste del Pacífico, factor extremadamente importante para los aficionados al buceo, principal fuente de ingresos de la empresa.

Adicional a los factores externos sobre mencionados, es importante destacar que la reducción del local comercial en el que la empresa desarrollaba sus funciones produjo una disminución en el número de presentes turistas, hecho que también afectó las ventas de CDE recaudada.

2015 fue un año que a su vez produjo un incremento en los gastos. Dicho incremento se observa básicamente en los sueldos y salarios del Instituto de buceo contratado en Febrero de 2015 y el mayor costo de arriendo y otros costos de mantenimiento y servicios básicos del local en el que se desarrollaría empresas desde Julio de 2014.

Como medida paliativa para la reducción de los ingresos y el aumento de los costos de la empresa, durante el tercer trimestre de 2015 se hicieron ligeros algunos cambios personalables, particularmente inspección y equipos. Entre estos se incluyeron varios materiales y equipos para buceo técnico que se encontraban sub-utilizados, motivo de

Itinerarios que se encontraban en stock y que no restaban a el vehículo comprado en 2004 para servicios de logística turística.

A finales de 2005 la empresa realizó una revisión detallada de los materiales, insumos e inventarios existentes a fin de conseguir otros activos para su posterior liquidación a fin de balancear los ingresos y egresos. Como resultado de dicha revisión se encontraron varios materiales, insumos y equipos que se encontraban deteriorados, obsoletos, caducados y por lo tanto inutilizables. Dichos elementos fueron dados de baja por un proceso control técnico y dispuestos acorde a las regulaciones del manejo de Residuos y Reciclaje del Comité Sanitario Cesa.

Como resultado de lo antes mencionado, el Estado de Pérdidas y Ganancias de la empresa presenta pérdidas considerables en 2005. Si bien los ingresos y los egresos no representan un problema en el flujo de efectivo debido a la liquidación de activos personalizables, los gastos de no efectivo como la depreciación y baja de materiales e insumos si afectaron considerablemente el resultado de resultados. La pérdida en 2005 supera los \$ 90,000.

Para 2006 se ha planteado renunciar el contrato con el local comercial en el que actualmente Ruedas de la empresa y contratar un local más liviano. Se realizará a partir de Marzo. Adicionalmente, no se le renovará el contrato al Instructor de buses contratado y a partir del 2 de Febrero dejará de trabajar para la empresa. Ambas roturas consideradas representarán una reducción superior a \$100,000 al año en los costos.

A pesar del plan de reducción de costos antes mencionado, en 2003 la empresa registró pérdidas por cerca de \$ 9000 y en 2004 fue utilizada para liquidación por la Superintendencia de Comercio. Se presume que las pérdidas en 2005 son también causal de liquidación y es probable que las acciones decididas salen el futuro de la sociedad.

Responsable:

Adm. Antonio Matheus Vilches

Cel 3713958058

Gobernador Gómez Centro SDC. Cde. Lata