INFORME DE GERENCIA

Quito, Abril 15 del 2018

INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS Y ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA RENTA CAR CUNAFLOWERS S.A. POR EL EJERCICIO 2017

Señores Accionistas:

En cumplimiento de con lo dispuesto por la Ley de Compañías en mi Calidad de Gerente General , Representante Legal , pongo a su consideración en Informe de Gestión realizada por la Administración de DE LA COMPAÑÍA RENTA CAR CUNAFLOWERS S.A. POR EL EJERCICIO 2017

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Los objetivos propuestos en el año 2017 no fueron cumplidos en su totalidad ya que de acuerdo al manejo y operatividad de la Compañía no se ha logrado captar clientes como se esperaba los ingresos han sido muy apretados ; se está planificando los cambios en las diferentes áreas , así como también en el control y gestión empresarial.

HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS

En este año no se producido ningún hecho extraordinario, solo señalar que los Estados financieros de este año ya están expresados en NIIF habiendo pasado ya por el período de transición y sus diferentes aplicaciones.

SITUACION FINANCIERA

El presente periodo refleja:

ACTIVOS CORRIENTES	950,45
ACTIVOS NO CORRIENTES	2.546,65
TOTAL ACTIVOS	3.497,10

PASIVOS CORRIENTES	
PASIVO NO CORRIENTE	
TOTAL PASIVO	

CAPITAL Y RESERVAS	900,000	
RESULTADOS	1.392,11	
RESULTADO EJERCICIO	261,01	
PATRIMONIO	2.553.12	

Los resultados obtanidos en este año:

VENTAS CLOBALES	21.675,00
INGRESOS NO OPERACIONALES	
TOTAL INGRESOS	21.675,00
COSTUS	2.537,79
GASTOS	18.876,20
GASTOS NO OPERACIONALES	
TOTAL COSTOS Y GASTOS	21.413,99
OTROS GASTOS	
RESULTADO GANANCIA	261,01

METAS Y OBJETIVOS PARA EL PROXIMIO AÑO

- A partir del próximo año la Administración tiene objetivos y metas muy optimistas pero puntuales:
- Crear procesos de control y gestión
- Crear procesos administrativos
- Incrementar las ventas
- Mejorar las estabilidad y apoyo al personal siendo uno de los elementos de vital importancia en la empresa.
- Seguiremos con las MHF apuntando siempre a mejorar y ser más exactos en los costos de los productos que ayuden a tomar decisiones futuras.
- Buscar la mejor aceptación del mercado para satisfacer las necesidades y superar las expectativas de calidad de todos los clientes , incrementando la participación en el mercado.

Access and the

SEGUNDO ELIAS CUALCHI CABASCANGO

Carente General