

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE PRODURENTING S.A.**Correspondiente al ejercicio fiscal año 2014**

Señores accionistas y miembros del directorio:

De acuerdo a las disposiciones legales vigentes en la república del Ecuador y conforme disponen los estatutos de PRODURENTING S.A., me permito poner en su consideración el presente informe de gestión, correspondiente al ejercicio fiscal del año 2014.

1. Entorno macroeconómico.**Entorno internacional.**

De acuerdo con el FMI el estimado de crecimiento para la economía mundial al finalizar el año 2014 es de 3.30%, cifra cercana a la alcanzada en los dos periodos inmediatamente anteriores. El mismo organismo se refiere a la economía de América Latina con un moderado 1.3%.

Como es bien conocido, América Latina basa gran parte de su economía en la comercialización de materia prima, hecho que ha impulsado su crecimiento en los últimos años. Sin embargo, la caída en los precios de materias primas sumada a la volatilidad en el flujo de capitales, han generado una reducción en el ritmo del crecimiento de sus cifras. Economías de países como Brasil, Chile y Perú, han mostrado una desaceleración en sus índices de crecimiento en el año 2014.

Por su parte, la disminución importante del precio del petróleo, ha jugado un papel importante en las cifras económicas, beneficiando a las economías de los compradores como la zona euro y perjudicando a las economías de los vendedores como el caso de la economía ecuatoriana.

Entorno Nacional

En lo que respecta a la economía de Ecuador, su crecimiento según el BCE se ubicaría en alrededor de un 4%, la cifra más baja en los últimos 4 años.

El bajo precio del petróleo, la principal fuente de ingresos dentro de la proforma presupuestaria del gobierno nacional, avizora un fuerte déficit fiscal para el año 2015. Mientras que el gobierno nacional apostó en su presupuesto del 2015 por un precio para el barril de petróleo de \$79.70, al cierre de marzo 2015 el precio del barril WTI fue de \$ 47,77.

En cuanto a la inflación al cierre del 2014, según datos del BCE, se ubica en 3.9%, una cifra mayor 0.4 a la del año 2013.

El mercado laboral ha permanecido relativamente constante en los últimos dos años, la tasa de desempleo al cierre del 2014 fue de 4.7% según el INEC.

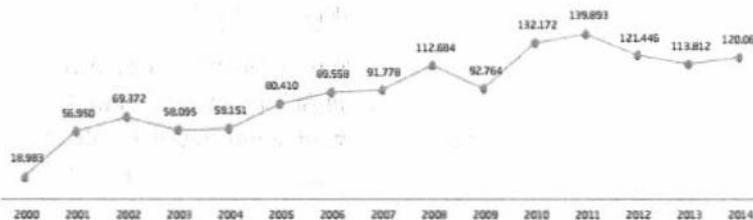
Las proyecciones de crecimiento para el Ecuador en el año 2015, se situaban en cifras cercanas al 4%. Sin embargo en el transcurso de este año organismos como el Cordes y el ex ministro de finanzas Fausto Ortiz han bajado las previsiones de crecimiento a cifras que oscilan entre 1.5 y 1.7% por la baja del precio del crudo¹.

2. Situación Industria Automotriz.

En el año 2014, se comercializaron 120.060 vehículos nuevos, esta cifra representó un crecimiento del 5.5% respecto al año 2013. En un escenario en donde el Comex redujo los cupos para vehículos de una manera substancial en el año 2014, esta cifra se explica en las ventas atípicas realizadas en el último trimestre del 2014, producto del adelantamiento en la decisión de compra de los usuarios ante la incertidumbre generada en torno a posibles medidas gubernamentales que repercutan nuevamente en el precio y disponibilidad de los vehículos. ²

Ventas de vehículos por año / 2000 - 2014

AÑO	UNIDADES
2000	18.983
2001	56.950
2002	69.372
2003	58.095
2004	59.151
2005	80.410
2006	89.558
2007	91.778
2008	112.684
2009	92.764
2010	132.172
2011	139.893
2012	121.446
2013	113.812
2014	120.060



Fuente : Anuario 2014- AEADE

Como parte de una serie de medidas del gobierno nacional destinadas a cubrir el desequilibrio en su balanza comercial, mediante resolución 049-2014 del COMEX, de diciembre de 2014 se realiza una nueva disminución al cupo de importaciones para vehículos y de sus partes y piezas, que se aplicó desde el 1 de enero de este año.

¹ Diario EL Universo, Previsiones de crecimiento para 2015 ya se ajustan, 2 de marzo 2015.

² Anuario AEADE 2014, página 22



Elaboración: Daniel Ruiz / Fuente : COMEX

3. Hechos Relevantes:

El año 2014 transcurrió para PRODURENTING con muchos cambios y hechos relevantes, los principales, se resumen a continuación:

- Comunicación a clientes cambio de accionistas
- Traslado a nuevas oficinas
- Renuncia del Gerente General.
- Implementación de facturación electrónica en cumplimiento con normativa del SRI.
- Cambio de sistema contable.
- Gestiones para formalización de cambio de nombre o razón social.

4. SITUACIÓN EMPRESA

Organización y Recurso Humano.

Como siempre, el recurso humano constituye una pieza fundamental en toda organización, y en la nuestra al estar enfocados en el servicio lo es mucho más aún, por tanto en este año hemos incrementado nuestro personal en 9 personas distribuidas en las diferentes áreas comercial, operativa y administrativa financiera.

Resultados y Cifras 2014

Cumpliendo con nuestro objetivo planteado el año pasado hemos diversificado nuestro portafolio de clientes vinculando este año a nuevos clientes.

Además con la finalización de algunos contratos y con el afán de mejorar el tiempo de entrega en vehículos de sustitución, optimizando además los costos en arrendamiento, se ha decidido conservar una flota de vehículos para utilizarlos como sustitutos en diferentes segmentos.

El Balance General de Produrenting al cierre de 2014 comparado con los años anteriores se resume a continuación:

BALANCE GENERAL	2014	2013
Activos	10,584,125	9,242,335
<i>Activos Corrientes</i>	<i>1,147,358</i>	<i>1,578,326</i>
<i>Activos No corrientes</i>	<i>9,436,767</i>	<i>7,664,009</i>
PASIVOS	7,863,373	6,947,860
<i>Pasivos Corrientes</i>	<i>3,530,216</i>	<i>2,732,025</i>
<i>Pasivos No Corrientes</i>	<i>4,333,157</i>	<i>4,215,835</i>
PATRIMONIO	2,720,752	2,294,475

De la misma manera el Estado de Resultados presentó las siguientes cifras:

ESTADO RESULTADOS	2014	2013
Ingresos	4,964,947	3,516,493
Egresos	4,323,430	3,078,524
UTILIDAD ANTES IMPUESTOS	641,518	437,969
15% Participación trabajadores	96,228	65,695
Impuesto a la renta	119,013	78,660
UTILIDAD DESPUÉS IMPUESTOS	426,277	293,614

5. CONCLUSIONES FINALES.

A pesar de que las proyecciones de la economía mundial y nacional se muestran poco alentadoras para el periodo 2015 y 2016, podemos identificar en este escenario oportunidades interesantes para nuestro negocio.

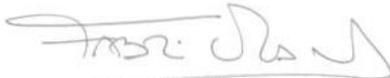
Como riesgos latentes, tenemos a la escasez de vehículos que se prevé se acentuará en el segundo semestre del 2015, además de un escenario recesivo en el sector empresarial debido a las condiciones generales de la economía expuestas anteriormente.

Ante este escenario, constituye para nosotros un reto el mantener los niveles de crecimiento de años anteriores. Nuestra estrategia para este 2015 será afianzar nuestras relaciones con nuestros proveedores estratégicos como los concesionarios de autos y talleres, además mantener para nuestros clientes un servicio de calidad, estrategia diferenciadora frente a nuestra competencia.

Finalmente, un agradecimiento especial a Ustedes señores accionistas por el apoyo y la confianza recibida durante los meses de mi gestión.

Quito, 31 de marzo de 2015

Atentamente,



Galo Vega Naranjo

Presidente del Directorio