

INFORME GERENCIAL AÑO 2015

Quito, a 20 de Abril de 2015

Señores SOCIOS DE COMERCIALIZADORA MEGAHOGAR CIA.LTDA. Presente.

Tengo a bien presentar el informe de gerencia que corresponde al ejercicio económico 2015, en el que se refleja todo el movimiento económico y financiero de nuestra empresa.

Los indices financieros han sido los siguientes:

La tasa de inflación fue de 3.38, más alta a la del 2014 que fue de 3.23 %

El salario mínimo se aumento de \$ 338.00 a \$ 354.00 en el año 2.015 que representa un 4,52% más que el año 2.014,

Las importaciones decrecieron en un 70,81 % en nuestra empresa.

Nuestra empresa siempre ha sido innovadora, y estamos siguiendo paso a paso todas las acciones para seguir compitiendo en el mercado a pesar de las dificultades, este año nos tocó buscar mercadería en el mercado local con precios de oportunidad, ya que nuestras importaciones bajaron ostensiblemente, esto implica bajar el margen de utilidad.

De acuerdo a nuestros niveles operacionales; en la empresa hemos obtenido los siguientes resultados: Cerramos el año con un patrimonio neto de \$ 80.744.97 un total de activos que asciende a \$ 258.871,33, los pasivos ascienden a \$ 178.126.36

Las ventas operacionales fueron de 2.652.041.37 en relación con las ventas del 2.014 se incrementaron en un 2,19 % los costos fueron 1987.180,71 con relación al año 2.014, se incrementaron en un 3,50%.

Como fue nuestro propósito hemos trabajado con inventarios justo y a tiempo es por ello que tenemos un inventario de \$ 147.383,07.

Rendimiento. La utilidad bruta del ejercicio, es de \$81.623,41



Perspectivas para el 2.016. Para ser objetivos en las ventas buscaremos mantenernos con las mismas ventas del 2015

ESTRATEGIAS:

- *Trataremos de realizar unas dos importaciones más que el año anterior importaremos la cantidad de \$ 400.000.00.
- *Manejaremos cuidadosamente los inventarios, evitaremos tener capital inactivo.
- *Realizaremos compras locales con precios de oportunidad.
- *Trataremos de ampliar nuestra linea de mercaderia nacional.
- *Controlaremos diariamente cada uno de los procesos administrativos y financieros para cumplir a cabalidad.

LOGISTICAS:

- *Implementaremos el nuevo sistema contable y de ventas
- *Capacitación y mativación constante a nuestro personal.
- *Realizaremos constantemente estudios de mercado.
- *Esperamos cumplir con nuestra capacidad y entusiasmo todo el plan comercial que nos hemos propuesto.

Atentamente.

Dra. María Teresa Espinosa

GERENTE GENERAL