



Comercializadora MegaHogar Cía. Ltda.

Quito, 7 de Mayo de 2012

Señores
SOCIOS DE
COMERCIALIZADORA MEGAHOJAR
Presente.

Como Gerente General nombrada por el Directorio de la empresa COMERCIALIZADORA MEGAHOJAR CIA. LTDA., presento a ustedes el Informe de Labores correspondiente al ejercicio económico 2011 en el que se refleja la situación financiera del ejercicio 2011.

El Ecuador en el 2011, mostró un crecimiento económico proyectado por el 7% real. La tasa de inflación fue del 5.4% superior a la del 2010. El salario mínimo también ha crecido a \$ 264.00 en Enero de 2011, un 10% con respecto al año anterior.

Comercializadora Megahogar Cía. Ltda., en una empresa nueva que empezó su actividad comercial en el mes de febrero de 2011 y hemos logrado cumplir con la metas propuestas.

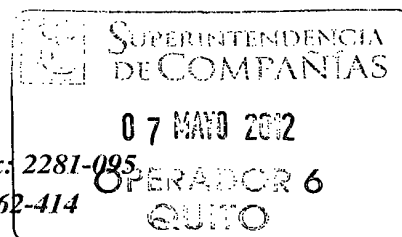
La situación financiera.- La situación Financiera de la Compañía está de acuerdo con el nivel de operaciones que hemos realizado en el transcurso del ejercicio económico, el patrimonio de la empresa al 31 de Diciembre de 2011 es de \$ 35.537.19 y está respaldado principalmente por los inventarios que ascienden a \$ 50.115.39. El total de activos es de \$ 211.302.22.

Las ventas fueron de \$ 1.764227.25, los costos sumaron \$ 1.381.975.11 y los gastos son de \$ 340.838.35.

Rendimiento.- La utilidad del ejercicio fue de \$ 41.877.78, antes de la participación de trabajadores e impuesto a la renta.

Perspectivas para el año 2012.- Las Ventas para el año 2012 las proyectaremos únicamente tomando en cuenta el índice de inflación del año anterior, porque, sin ser

García Moreno N5-72 y Mejía • Teléfono: 2281-701 Telefax: 2281-095
Sucursal: Edmundo Carvajal Pasaje "C" • Telefax: 2462-414
Quito - Ecuador





Comercializadora MegaHogar Cía. Ltda.

pesimistas se advierte un decremento en las ventas porque en el Centro Histórico, donde se ubica la matriz y una de las sucursales se harán una serie de adecuaciones y empezará la peatonización, desde el mes de junio como es de conocimiento público.

Estrategias.- Las estrategias que nos hemos planteado en junta de directorio son las siguientes:

- 1.1 Logísticas.-** *Deberemos buscar otros sitios para abrir una sucursal en el Sur de la ciudad o en los valles*
- 1.2 Financieras.-** *Mantenernos con inventarios justos y a tiempo para tener liquidez y evitarnos sobregiros en los bancos, evitar los costos financieros que representa mantener mercaderías altas en bodegas.*
- 1.3** *Reducir moderadamente los gastos sin que esto implique una disminución de la calidad en el servicio al cliente.*
- 1.4** *Conseguir de los proveedores un descuento extra para bajar los costos de la mercadería.*
- 1.5** *Utilizar eficientemente la capacidad de los recursos humanos, evitando la rotación del personal, sobre todo en la época navideña donde tenemos personal para la temporada.*

DRA. MARIA T. ESPINOSA
GERENTE GENERAL

