

Cuenca, 30 de Marzo del 2017

Señores

**JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE AMGRUFAR CIA. LTDA.**

Ciudad.-

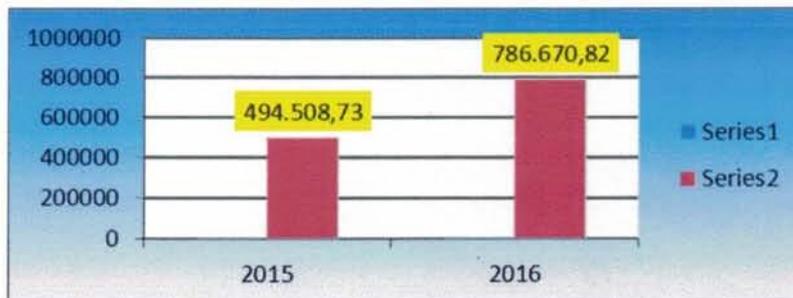
De mi consideración:

Como Representante Legal de Amgrufar Cia. Ltda., y en cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias que rigen a la misma, pongo en su conocimiento los resultados alcanzados por la presente administración en el período 2016.

Los ingresos obtenidos por la venta de tiras reactivas para la diabetes, en este año ascienden a \$786.670,82 monto superior al registrado en el año 2015 que fue de \$494.508,73, valor que supero todos los pronósticos esperados ya que a pesar de la situación económica del país se tuvo un incremento en ventas del 59,08%.

### VENTAS

2015	2016
494.508,73	786.670,82



Los costos y gastos operacionales del 2016 alcanzan la suma de \$ 732.471,27. La compañía registró un valor de utilidades antes de impuestos y pago a trabajadores de \$ 54.226,15 en el año 2016, mientras que el año 2015 la utilidad antes de impuestos fue de \$ 37.988,22, también existe un incremento elevado del 42.744%

Para compensar el decremento de las ventas al inicio del año 2016, solicitamos a Roche Ecuador S.A., nos permita visitar nuevas zonas de trabajo como Quito, y así logramos captar nuevos clientes y muy importantes como el Hospital Carlos Andrade Marín, el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social de San Francisco de Quito y nuevos distribuidores de la capital.

Adicionalmente realizamos un trabajo direccionado en los principales hospitales de nuestra zona, por lo que nos permitió ganar el 100% de procesos de subasta inversa que se presentaron en el portal de compras públicas.

Se ejecutó campañas de mantenimiento técnico a equipos y campañas de detección de Glicemia y además se realizó cobertura en todos los Hospitales del IESS y Dispensarios de Atención Ambulatoria de nuestra zona de trabajo, Azuay, El Oro, Moronas Santiago y Loja.

La gestión de ventas fue extraordinaria en el año 2016, esperamos poder mantener el mismo nivel en este año, pues se seguirá trabajando arduamente por conseguir los mejores costos para poder volver a ganar estos procesos de contratación pública, en la ciudad de Quito.

En el año 2016, se adquirió dos vehículos para la empresa, los mismos que serán utilizados en las diferentes giras que realizan nuestros vendedores por la Zona Austral y en las diferentes entregas de pedidos locales.

Propongo a la Junta General, que las utilidades no sean distribuidas para tener la liquidez necesaria para cumplir con las ventas proyectadas.

Espero de esta forma señores socios, haber dado cumplimiento a mis labores como Gerente General.

Atentamente,



Carlos Ávila Muñoz  
GERENTE GENERAL