

Quito, 27 de Abril del 2014

INFORME DE GERENCIA

Conforme a las disposiciones estatutarias y mandato legal a continuación presento el informe de las actividades realizadas por la empresa durante el ejercicio 2013.

La empresa inicio sus actividades de comercialización de productos en el mes de Abril 2011, por lo cual debemos indicar que durante todo el ejercicio 2013, la empresa se encuentra en un período de posicionamiento al igual que el año anterior.

Durante el periodo 2013, se ha logrado ir posicionando las ventas logrando un incremento de ventas totales a diciembre del 2012 de US\$680.887 a diciembre del 2013 de US\$1.831.436, lo que representa un 269% de incremento, cabe señalar que este incremento confirma que se esta logrando ganar mercado y posicionar la marca, de manera progresiva.

La confianza que hemos generado en nuestros clientes ha sido parte fundamental de este crecimiento lo que representa un mayor reto para nosotros en este 2014, en el cual el objetivo es mantener los clientes actuales e incrementarlos para tener un crecimiento igual o superior al de este año.

Se ha logrado a diciembre del 2013 tener un aproximado de 1.500 órdenes mensuales y el objetivo para el año 2014 en el mismo mes es tener un incremento mínimo del 50% con relación a este año

A continuación hacemos un análisis de ingresos, costo y gastos del periodo 2012

	2013
Ventas (incremento en relación al año anterior)	275%
Costo de Ventas / Ventas	65.59%
Margen Bruto / Ventas	34.41%
Gastos Operacionales / Ventas	66.16%
Gastos Administrativos / Ventas	29.55%
Gastos Ventas / Ventas	35.76%
Gastos Financieros / Ventas	0.85%
Perdida Neto / Ventas	31.75%

En el análisis realizado y los índices expuestos podemos ver que este tercer año para la empresa ha sido un año de fortalecimiento de la marca y a pesar que la empresa tuvo que la misma es inferior a la del año pasado y se continua con el proceso de formación de la misma, se ha incrementado la incursión de mercado y posicionamiento de la marca, lo que permitirá a futuro obtener resultados positivos.

En espera de que este informe satisfaga sus inquietudes me despido con un cordial saludo.

Atentamente,



Rolando Xavier Tinajero Oliva

GERENTE GENERAL