

QUIROGA SECURITY CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA GENERAL

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias, presento a consideración de los Señores Socios de QUIROGA SECURITY CIA. LTDA., el siguiente informe de labores desarrolladas durante el año 2013.

1. ACTIVIDADES DESARROLLADAS

La actividad económica principal de la compañía es la prestación de actividades económicas de vigilancia y protección privada, la compañía es una empresa recién constituida por lo que se ha recurrido a préstamos con socios y terceras personas, con el objeto de ponerle en marcha.

Durante este año la compañía no ha concretado ningún contrato de prestación de servicios de vigilancia y protección privada, lo que significa que no se ha generado ingresos, pero si movimientos de gasto para mantener la compañía abierta, como impresión de comprobantes de venta, permisos de funcionamiento, pago al Instituto de Seguridad Social y pago al Servicio de Rentas Internas. Se espera obtener contratos que permitan iniciar la actividad económica de la empresa en el año 2014.

2. RESULTADOS ECONOMICOS DEL AÑO 2013

El balance general al 31 de Diciembre de 2013 presenta cifras negativas desde el punto de vista financiero, debido a que la compañía no ha generado ingresos económicos durante el año 2013, el activo corriente representa el 100.00% del total del activo.

El pasivo corriente representa el 87.55% y el patrimonio alcanza al 12.45% del total pasivo más patrimonio.

Cabe indicar que la pérdida del año anterior que mantiene la empresa ha disminuido considerablemente el patrimonio que asciende al 12.45%.

Según el balance de resultados, las ventas asciende a \$ 0,00 durante el año 2013, la empresa no mantuvo movimientos económicos de ingreso por lo que se generó una inminente perdida. Los gastos administrativos ascienden a \$ 4786.65, los gastos de venta \$ 377.447, mientras que los gastos no deducibles \$ 297.36 y los gastos financieros a \$4,20. El resultado del presente año representa una pérdida de \$5465.68.

Esta pérdida se origina porque la compañía no ha implementado un sistema de ventas adecuado para atraer potenciales clientes, los cuales darían movimiento a la empresa generando ingresos considerables. Además, no se obtuvo buenos resultados al participar en el portal de compras públicas, lo que género que no haya movimiento económico de ingresos. En relación al año 2012 los gastos se han reducido, pero cabe recalcar que fue porque la compañía ya no tuvo movimiento de compra y venta. Finalmente se debe tomar en cuenta que en la actualidad existe una gran competencia en el mercado de seguridad y protección.

3. PERSPECTIVAS

De acuerdo a la experiencia obtenida, en este año debemos aplicar la política de ampliar el mercado, mediante estrategias de venta para captar nuevos

clientes tanto con el sector público y privado, y de ese modo lograr incrementar las ventas a nivel nacional.

Aspiramos que el año 2014, se capte clientes y mejore la rentabilidad económica de la empresa, basando en un buen servicio de prestación de vigilancia y protección privada. Lo que conlleve a tener liquidez, los resultados del ejercicio sean favorables para la compañía y lograr un aumento de capital.

Finalmente quiero dejar constancia de mi agradecimiento a la señorita Presidente de la empresa y a todos quienes trabajan en ella, por el apoyo y colaboración brindados, para llevar adelante esta gestión, y por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,



Tglo. Edwin Rocha

GERENTE GENERAL

AMBATO, 28 de Marzo del 2014