## INFORME DE GERENTE

## **Estimados Socios:**

Por medio del presente cumplo con informar a los Socios de CESCONET Cía. Ltda. de las actividades realizadas durante el año 2011, que se resumen en lo siguiente:

En el año 2011 hemos tenido ventas por \$259.386,93 producto de ventas de dispositivos, materiales de instalación, visitas técnicas, instalaciones, y, fundamentalmente por servicios de Internet, lo que representa el 25,81% de crecimiento respecto de las ventas del año anterior, en el que las ventas llegaron a \$206.165,45.

Los costos y gastos durante el año fueron de \$233.454,07 lo que genera una utilidad del ejercicio de \$25.932,86. El saldo de Caja-Bancos que queda al 31 de Diciembre de 2011 es de \$4.900,82.

Como se podrá apreciar en los Estados financieros que adjunto, puedo informar que la compañía ha experimentado un crecimiento del 25.81 % en las ventas con un decrecimiento de 16,80% en las utilidades del ejercicio con respecto al año anterior, debido a las inversiones que se debieron realizar en equipamiento de oficina, así como la adquisición de tres computadores de mesa y dos portátiles, una impresora multifunción Wifi, teléfonos lp, adquisición de dos enlaces punto a punto y dos puntos de acceso para nuestros nodos de acceso de la Roldós y Puerto Bolívar, implementación de enlace de fibra óptica desde el punto de acceso de Triónica al nuevo punto de acceso abierto en el sitio Las Acacias, adquisición de una moto para soporte técnico, kit de video-vigilancia para las oficinas, equipos de comunicación para el equipo de instaladores, mejora de sistema de refrigeración de la sala principal de equipos, inversión en la definición de una nueva imagen corporativa, así como la consecución del permiso de la Senatel para operar como proveedores de servicio de valor agregado, y la adquisición de 156 módulos de servicio Motorola completos, y cinco Ubiquiti, entre otras actividades, mejoramiento y adecuación del sistema administrativo-contable, capacitación para la implementación de las nuevas normas contables internacionales NIIF, las cuales, siendo impostergablemente necesarias han representado una inversión que supera los \$38.000,00 financiados con recursos generados de nuestra propia operación, y, que debe de continuar en la implementación de sistemas de suministro ininterrumpido de energía en línea e incremento de equipos de acceso en nuestros nodos de la Roldós, Las Crucitas y Las Acacias, continuación hasta cerrar el anillo de fibra óptica, adquisición de switch capa 3 giga-ethernet, y cortafuegos de protección, así como servidores caché de video para dar serviços agicionales que permitan dar mayor penetración a nuestra propuesta de mercado,  $u^{i} = K_{i} \frac{M_{i}}{N_{i}}$ 

ABR 2012

Durante el 2011 tuvimos un crecimiento sostenido hasta el mes de Julio, en que entró a nuestro mercado la propuesta de servicio de Internet de CNT, la cual por un 28,00% menos ofrecía un servicio 266% mas veloz que el nuestro, lo cual nos afectó sobremanera y empujó a apuntalar nuestra propuesta mejorando nuestro servicio ininterrumpido de soporte técnico para lo cual se tuvo que contratar a un nuevo técnico a nivel de ingeniero de sistemas, se logró mejoras en las tarifas en un 23,33% de nuestros proveedores de Internet lo cual nos ha permitido mas elasticidad en nuestra oferta de mercado y que, están ingresados en nuestra tabla e análisis de costos para el relanzamiento de nuestras ofertas del 2012 que nos permitirán el crecimiento requerido.

Dejo manifiesto mi agradecimiento a todos y cada uno de los miembros del equipo de trabajo de CESCONET Cía. Ltda., a los socios, pues sin su apoyo se nos habría hecho imposible continuar nuestro proceso de crecimiento, el cual, nos ha permitido reafirmarnos y asumir la visión de crecimiento que nos conduzca a alcanzar toda clase de éxitos en el presente año.

Atentamente,

ing. El. Tite Antonio Aguirre Quevedo.

Gerente General
CESCONET Cía. Ltda.