

INFORME DEL GERENTE ING. MANUEL ALEXANDER PARDO REPRESENTANTE LEGAL DE LA CIA. PARVAL S.A. SOBRE LA GESTION REALIZADA DURANTE EL PERIODO ECONOMICO DOS MIL DIEZ

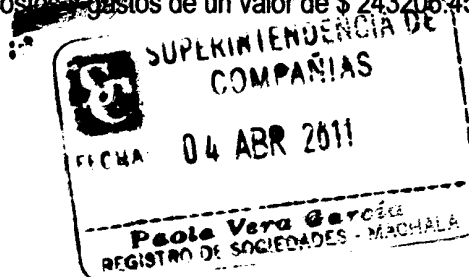
He cumplido con todas las disposiciones legales, informe sobre los siguientes aspectos.

ASPECTOS GENERALES.- La Compañía fue creada para la Compra de equipos y programas de o para comunicación, electrónicos, de Sistemas, de o para comunicaciones, la compra, venta, productos, programas de software, instrumentos principales, accesorios partes y piezas; complementarios de informática y telecomunicaciones, representación de casas comerciales nacionales y extranjeras, investigación y asesoramiento e instalación de servicio técnicos y de mantenimiento conformación de centros de enseñanza y aprendizaje de informática y telecomunicaciones en general. La compra, venta, consignación, distribución o representación de cualquier producto o servicio usando Internet como medio de comercialización y los métodos convencionales, la difusión de información mediante el uso de las páginas web, tal como un medio de comunicación escrito mediante el uso de portales en internet. La comercialización interna o externa, importación, exportación, compra venta, elaboración, transformación, consignación, representación, distribución pro cuenta propia o por terceros de los productos y subproductos sean estos de la activación de teléfonos celulares bajo modalidad de prepago, planes tarifarios sub control y otros como comisionistas, distribuidor o sub distribuidor, a la compra de venta de equipos y accesorios de telefonía celular, a la importación, exportación, comercialización y venta de equipos y accesorios de telefonía celular, importación de equipos y accesorios y repuestos de teléfonos convencionales y satelitales la mercadería fue vendida con normalidad tanto las ventas al por mayor y al consumidor final todo esto se desarrolló en forma normal durante el periodo 2010.

METAS Y OBJETIVOS.- En lo que respecta a la actividad económica alcanzamos en parte los objetivos para lo que fue creada la Cia. , esperamos que este año próximo tengamos metas y objetivos buenos para así poder alcanzar los rendimientos positivos para poder solventar todos los gastos.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES.- Como Gerente he cumplido todas las disposiciones de las Juntas Generales Ordinarias de Accionistas. Así mismo en el aspecto Administrativo se ha cumplido a cabalidad con todas las obligaciones no existiendo problema alguno en el campo administrativo, laboral ni comercial.

ASPECTOS ECONOMICOS.- Las ventas alcanzando un valor de \$ 247132.58 más un rubro mínimo de Otros Ingresos de \$ 341.34, contra los costos y gastos de un valor de \$ 243206.45.



Sobre estos rubros hemos alcanzado una utilidad de \$4267.47, esperando que el próximo año tengamos resultados mayores, y así cumplir las metas propuestas.

Siendo un total de gastos de:

Gastos de Venta y Gastos de Administración que es \$ 56864.05

Gastos de Ventas:

Sueldos \$ 4114.56, Beneficios Sociales \$ 835.20, Aporte a la Seguridad Social \$ 1565.5, Arriendos Inmueble de \$ 3214.26, Publicidad \$ 5952.77, Comisiones \$ 2356.26, Servicios Públicos \$ 1202.16, Servicios Varios \$ 1271.13 .

Gastos de Administración:

Sueldos \$ 11910.16, Beneficios Sociales \$ 2374.25, Aporte a la Seguridad Social \$ 1449.55, Servicios Públicos \$ 1659.28, Servicios de Otros Bienes \$ 2659.26, Arriendos del Local \$ 3214.26 la diferencia son por valores muy bajos.

Gastos Financieros es de \$ 5863.51

Las Compras fueron por \$ 237706.54 más el Inventario Inicial de \$ 12500.03, mercadería que fue disponible para la venta y menos el Inventario Final de \$ 63864.17, siendo un costo de venta de \$ 186342.4, reflejando un utilidad en venta de \$ 60790.18 contra un general de ventas de \$ 247132.58.

SITUACION FINANCIERA.- La situación financiera de la empresa logrará obtener mejores resultados, seguiremos con más empeño para lograr las propuestas que nos pusimos al formar la Cia.

RECOMENDACIONES.- Los costos trataremos de revisarlos permanentemente para así tener mejores resultados, claro está que siempre debemos ser positivos, ser muy específicos, mantenemos siempre al límite de los gastos pero esto no debe afectar al comercio para así tener mejores rendimientos enfrentándonos a una competencia masiva y también y luchar muy duro con la situación difícil que enfrenta actualmente nuestro país.


Ing. Manuel Alexander Pardo
GERENTE DE PARVAL S.A.

