

INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE DE EQUIPO CAMINERO EQUICAM COMPAÑIA LIMITADA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS CORRESPONDIENTE A LA GESTION REALIZADA EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2013.

Señoras, Señoritas y señores socios:

Según estimaciones oficiales, en el 2013 la economía ecuatoriana mostró nuevamente un crecimiento en sus principales indicadores. Los sectores más dinámicos, según fuentes gubernamentales fueron: transporte, comunicaciones y construcción; siendo la construcción en particular uno de los que más ha contribuido a dicho crecimiento, entre otros motivos gracias al encadenamiento productivo que genera junto con otros sectores.

Para nosotros EQUICAM CIA. LTDA. el 2013 fue un año de muy intensos logros, experiencias y aprendizajes. Es un deber resaltar la importancia del esfuerzo diario y sostenido de todos quienes conformamos EQUICAM para alcanzar las metas propuestas y plantearnos muchas más para los años venideros, para afianzarnos así como líderes en la comercialización de equipo caminero en la región central del país.

1. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2013

Para el ejercicio económico 2013 nos planteamos los siguientes objetivos:

1. Incrementar las ventas en el 20% con relación al año 2012.
2. Obtener una rentabilidad sobre el patrimonio del 30%.
3. Generar información financiera mensual.
4. Establecer un sistema dinámico para disminuir los retrasos de la cartera de clientes.
5. Incrementar la oferta de productos.
6. Cumplir con oportunidad las obligaciones tributarias.
7. Cumplir con los requerimientos de los organismos de control y supervigilancia.

Los objetivos planteados se han cumplido, para una mejor comprensión se explican individualmente:

1.1. INCREMENTAR LAS VENTAS EN EL 50 % CON RELACIÓN AL AÑO 2012.

En el 2013 las ventas netas alcanzaron \$ 754.613, que representa un incremento del 23,52% en relación al año 2012, que corresponde a la venta de 18 máquinas, se cumplieron las expectativas a pesar del retraso de las importaciones, en el mes de diciembre recién se desembarcó una importante adquisición de equipo caminero.

1.2. OBTENER UNA RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO DEL 30 %.

En el ejercicio económico se obtuvo una rentabilidad sobre el patrimonio del 52%, que es superior al objetivo propuesto. Mientras las ventas e incrementaron en el 23,52%, los gastos se incrementaron en 14,59%, ocasionando un incremento significativo en la utilidad neta. En conclusión el incremento de la rentabilidad es consecuencia de un mejor apalancamiento de los costos fijos.

1.3. GENERAR INFORMACIÓN FINANCIERA MENSUAL.

El sistema contable automático utilizado por la empresa permite obtener balances de comprobación mensuales, sin embargo el flujo de los documentos fuente tanto de los proveedores como los relacionados con las importaciones, han retrasado el cumplimiento de este objetivo.

1.4. ESTABLECER UN SISTEMA DINÁMICO PARA DISMINUIR LOS RETRASOS DE LA CARTERA DE CLIENTES.

La cartera de clientes ha disminuido en el 42% , el sistema de cobranzas ha permitido recuperar dentro de los plazos convenidos con los clientes los valores correspondientes a las ventas a crédito.

1.5. INCREMENTAR LA OFERTA DE PRODUCTOS.

Inicialmente la empresa comercializaba equipo caminero liviano, a partir del 2013 se incursionó en el equipo caminero pesado, que permiten obtener una mayor rentabilidad bruta.

1.6. CUMPLIR CON OPORTUNIDAD LAS OBLIGACIONES TRIBUTARIAS.

Durante el año 2013, se declararon y pagaron oportunamente las declaraciones del IVA, retenciones en la fuente, e impuesto a la renta con sus respectivos anticipos. La empresa se encuentra al día en el cumplimiento de las obligaciones tributarias.

1.7. CUMPLIR CON LOS REQUERIMIENTOS DE LOS ORGANISMOS DE CONTROL Y SUPERVIGILANCIA.

La información requerida por el servicio de rentas internas relacionada con el Anexo transaccional simplificado, y con el anexo RDEP, se presentó oportunamente por internet. De igual manera la empresa se encuentra al día en el cumplimiento de las obligaciones con la superintendencia de compañías, incluido todos los requerimientos relacionados con la implementación de las NIIF.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Se han cumplido sin contratiempos todas las resoluciones emanadas en las juntas generales de socios celebradas en el presente ejercicio económico.

3. HECHOS EXTRAORDINARIOS.

Durante el ejercicio económico no ha sucedido ningún hecho relevante, que incida significativamente en el cumplimiento de los objetivos empresariales.

4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA.

4.1. RENTABILIDAD .

La empresa en el 2013 generó una rentabilidad del 52%, que es aceptable para los actuales inversionistas y atractiva para nuevos inversionistas, comparado con el ejercicio económico 2012, se obtiene una mejora notable.

4.2. LIQUIDEZ

Para el desenvolvimiento de sus actividades normales la empresa tanto en el año 2012 como en el año 2013, para cumplir las obligaciones con los acreedores especialmente del exterior ha recurrido a préstamos de socios, la empresa mantiene unos índices bajos de liquidez corriente.

4.3. ENDEUDAMIENTO

En el 2013 se incrementó el endeudamiento como consecuencia del incremento de las importaciones financiadas con préstamos de socios.

5. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES.

Luego de deducir los costos y los gastos de los ingresos la empresa obtiene en el 2013 una utilidad de \$ 24.748,73, que de acuerdo a las disposiciones legales vigentes en el Ecuador debe repartirse según el siguiente cuadro:

UTILIDAD ANTES DE 15% DE PARTICIPACION LABORAL	\$ 24.748,73
MENOS 15% PARTICIPACION LABORAL	3.712,31
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA	21.036,42
IMPUESTO A LA RENTA	4.653,25

UTILIDAD NETA	16.383,17
RESERVA LEGAL	819,16
UTILIDAD A REPARTIR	15.564,01

La utilidad a repartir debe declararse como dividendos para los accionistas en proporción al capital aportado.

5. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

1. Autorizar la elaboración e implementación de un plan estratégico.
2. Delinear políticas de ventas.



DR. JORGE CHICO NUÑEZ
GERENTE