

INFORME DE GERENCIA

Este Informe de Gerencia corresponde a la empresa INPOLPLAST CIA. LTDA. al cierre del primer Ejercicio Fiscal de la empresa al 31 de Diciembre de 2009.

ANTECEDENTES

INPOLPLAST CIA. LTDA. se constituyó como persona jurídica en Mayo de 2009 e inició sus operaciones en el área de Fabricación de Asientos mediante Inyección de Poliuretano. Los aportes iniciales de los socios permitieron la adquisición de dos líneas de inyección las cuales posteriormente se acondicionaron para trabajar en las instalaciones que arrienda la empresa.

En octubre de 2009 se incorpora al Ing. Henry Salinas a la empresa como Gerente General y Representante Legal. Desde ese momento se retoman los contactos con potenciales clientes, quienes habían manifestado su interés en desarrollar juntos un proyecto para que INPOLPLAST sea el proveedor de esponjas para los asientos de los vehículos que ellos proveen. Siguiendo adelante con este proyecto, es necesario iniciar el proceso de elaboración de moldes, y asimismo la implantación de un Sistema de Gestión de Calidad, actividades que se iniciaron a fines de año con la respectiva asignación de recursos.

ANÁLISIS DE ESTADOS FINANCIEROS

Las ventas totales alcanzadas en el ejercicio fiscal 2009 son de US\$ 41.742,58 el 80% de lo cual corresponde a Construcciones Valencia, de Rafael Valencia quien es accionista de esta empresa.

Maquinaria, Materia Prima, Mantenimiento, Reparaciones y Moldes constituyen los rubros más importantes a los cuales se le han destinado los aportes de capital. Cabe resaltar que al tener capacidad instalada ociosa, los costos son más altos que los precios de venta, lo cual ha contribuido marginalmente a los resultados negativos del período.

El Balance General del período arroja una pérdida de US\$ 18.577.10 lo cual se explica señalando que es una empresa nueva y que las principales actividades en este año se encaminaron a poner a punto la maquinaria y equipos y realizar todas las adecuaciones en la planta para estar en capacidad de responder a una alta demanda de los clientes como en el caso del proyecto mencionado.

CONCLUSIONES

Con las adecuaciones realizadas a la maquinaria, a la planta, así como con la capacitación y entrenamiento brindado al personal, las perspectivas que se presentan para el año 2010 son excelentes con la posibilidad de proveer de esponjas de calidad que cumplan normas y estándares establecidos por los clientes, así como tener la capacidad de desarrollar nuevos productos para incursionar en otras áreas del mercado.

ING. HENRY SALINAS

GERENTE GENERAL Y REPRESENTANTE LEGAL

