

INFORME DE GERENCIA PERIODO ECONÓMICO 2018

Señores Socios de BLAH BLAH ECO AVENTURA EXPEDICIONES BLAECOAVEX CIA. LTDA.:

Sírvanse encontrar un resumen administrativo y económico de los hechos ocurridos durante el año 2018, tiempo que en lo posible se ha dirigido como establece la ley:

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2018

Nuestro principal objetivo fue realizar nuevas estrategias de venta considerando como una oportunidad el cambio de la dirección de la compañía, realizar un control operativo estrictamente del desarrollo de las actividades que se vayan realizando para así lograr un resultado positivo de la situación financiera de la compañía, incrementar las ventas con proyección al turismo nacional, es decir incentivando a la clientela a conocer primero las maravillas de nuestro país y de esta manera ser los pioneros a nivel nacional.

Puedo decir, que nuestros objetivos se lograron, los mismos que reflejan en el resultado económico de la compañía

2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA DE GENERAL

En base a las obligaciones de la Junta General que se han dado cumplimiento dentro de esta compañía me permito manifestar lo siguiente:

- a) Se redujo los costos y gastos comparados con el año 2017 en un 57% gracias el estricto control operativo.

3. ACONTECIMIENTOS ADMINISTRATIVOS, LEGALES Y LABORALES

3.1 ADMINISTRATIVOS

En el año 2018 hemos cumplido las estrategias de ventas que se ha planificado, logrando obtener una reconocida imagen hacia nuestros clientes, me permito manifestar que la empresa pudo solventar las cuentas por pagar es decir para terminar este año enceramos, así como también con los clientes hemos venido trabajando con un porcentaje como pago anticipado para la reserva y la diferencia a la fecha de hacer uso el servicio, evitando tener cuentas por cobrar y mejorando la rentabilidad de la empresa.

3.2 LEGALES

En lo que respecta al cumplimiento de obligaciones con el Servicio de rentas Internas, se ha tratado en lo posible de cumplir cabalmente en el tiempo estipulado con las obligaciones que respecta con dicho organismo de control, como son: declaraciones mensuales, presentación de anexos, pago de impuestos y con la emisión de comprobantes de venta.

3.3 LABORABLES

Se ha mantenido el personal de trabajo necesario con su respectivo contrato y seguridad social debidamente legalizado.

4. SITUACION FINANCIERA Y RESULTADOS ANUALES

El siguiente informe presenta la situación financiera con la que se cerró el ejercicio económico 2018.

1. Al término del año 2018 se obtuvo una utilidad por un monto de \$ 1.990,65 cabe manifestar que dicho valor reflejado al cierre del ejercicio económico se consiguió como rubro principal a la disminución de los costos, representando una mejora comercial para fines financieros, sin duda alguna se espera que el siguiente periodo de la compañía sea de gran énfasis para seguir mejorando el servicio otorgado a nuestros clientes.

Por otro lado, se puede observar que durante el año 2018 habido una disminución en el costo de ventas más del 50% en comparación del año anterior, por lo tanto la recuperación de dicha pérdida será considerable para el año 2018, reflejando una utilidad; para su mejor comprensión, a continuación, se muestra en un cuadro comparativo del resultado obtenido:

CUENTAS DE RESULTADOS	2017	2018
Ventas	\$ 89.234,79	\$ 80.140,12
Costo de Ventas	\$ 100.467,61	\$ 43.494,00
Gastos Operacionales	\$ 59.401,66	\$ 34.655,47
Pérdida(Utilidad) del Ejercicio	\$ 47.835,60	\$ (1.990,65)

5. POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO SIGUIENTE

Para el año en curso se han planteado los siguientes objetivos:

1. Incrementar nuestras ventas con atención personalizada a nuestros clientes
2. Seguir con la metodología de la planificación de estrategias de mejora
3. Abarcar el mercado nacional

Es todo cuanto puedo expresar mediante un breve resumen de lo acontecido durante el periodo 2018, esperando que las decisiones tomadas y las que vendrán a futuro, sea en bienestar de nuestra empresa.

Atentamente,



Ing. Lenin Villalba
Gerente General