

## SEÑORES ACCIONISTAS:

Cumpliendo con la Ley y el estatuto pongo en consideración de ustedes el informe administrativo y los estados Financieros generados en el ejercicio fiscal correspondiente al año 2.008, los mismos una vez analizados serán puestos a su consideración para su aprobación.

## ANTECEDENTES

Cada año que concluye nos deja resultados tanto positivos como negativos. la capacidad de asimilar estos resultados es la diferencia que nos hace sostenernos en el mercado, los resultados positivos son consecuencia del ejemplo de nuestro gran líder GUILLERMO PUEBLA SALAZAR, ejemplos que hemos decidido ponerlos en práctica y esto es el resultado de esas enseñanzas, el tomar la firme decisión de constituir una nueva compañía lo hacemos en honor a él y nuestra guía ALBA CHAVEZ VALLEJO, tener un trabajo planificado y constantemente controlado; y los resultados negativos son aquellos que nos enseñan a corregir errores y revisar los procesos que al final deberán servir como guía para un mejor toma de decisiones en el tiempo y el espacio.

Nuestra principal tarea es una vez construida la empresa es el de sostenerla y verla proyectada a un crecimiento sostenido; para cumplir este objetivo hay que tener identificados varios competencias que sustentan el crecimiento empresarial en el mundo. Plenamente identificadas estas competencias vemos que las mismas tienen que ver con liderazgo, trabajo en equipo, motivación, comunicación, creatividad, planificación, innovación y desarrollo, entre otros. El empresario exitoso es aquel que aplica su talento creativo para crear su empresa o fortalecer una ya existente generando un ambiente favorable para el incremento de la competitividad y las nuevas oportunidades de negocio que se irán planteando en el camino. En el Ecuador tenemos la capacidad de crear empresas pero no todos tienen la capacidad de sostenerlas o mantenerlas a flote más de 3 años, uno de los principales factores es la falta de conocimientos empresariales y la capacidad gerencial de los propietarios, la mayoría de negocios exitosos empezaron desde abajo fundar una empresa

exitosa involucra muchos elementos. Desde el temperamento y carácter de sus fundadores hasta el momento y la oportunidad del mercado detectados, muchas veces por intuición o suerte. Sin embargo hacer que la empresa perdure y sea exitosa a lo largo del tiempo, deberá ser el resultado de un plan cuidadosamente elaborado desde la madurez del liderazgo que requiere tener cabeza fría y visión de futuro, y el adoptar de parte de sus dueños esta visión como una necesidad compartiendo la toma de decisiones. Para lograr este objetivo se debe profesionalizar al negocio.

### **CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

A finales del año 2008 se detecta el peligro de ser golpeados por una crisis mundial, lo que seguramente ocasionara una recesión económica sin nuestra Compañía hace lo que corresponde para empezar con el objeto para el cual se constituyo.

- a) Se realiza el respectivo registro en la Superintendencia de Compañías.
- b) Se realiza la estructuración administrativa-contable de la Compañía
- c) Se mantiene conversaciones con empresas similares para ver la posibilidad de adquirir alguna empresa de iguales características.

### **CUMPLIMIENTO A DISPOSICIONES**

Dando cumplimiento a las disposiciones de la Junta General, debo manifestarles que la compañía ha salido adelante con sus propios recursos, ya que hasta cerrar el año 2008 no se a empezado con la labor comercial por lo que por el momento no se ha requerido capital ajeno para cumplir los objetivos antes mencionados,

- a) Se empieza a buscar al personal necesario para el cumplimiento de sus labores en el área administrativa.
- b) Se abre las cuentas corrientes necesarias para su funcionamiento.

### **RECOMENDACIONES**

Me permito dejar ciertas recomendaciones para que sean analizadas por ustedes señores accionistas.

- a) Que se realice la compra de los activos y pasivos de la Sociedad Puebla Chavez Asociados por la similitud del objeto de las empresas.
- b) El poder adquirir un bien (terreno) para poder ubicar las oficinas y bodegas de la cía.

- c) Que se vea la posibilidad de endeudamiento para la construcción del edificio de la compañía.

Hasta aquí mi informe señor Presidente, y el agradecimiento a ustedes señores accionistas por la comprensión y confianza que me han dispensado, mi compromiso siempre el de trabajar incansablemente por el crecimiento de esta novel compañía, gracias.

  
**Ing. Giovanni Puebla CH.**  
**GERENTE**

**P. CH. & AS. CIA. LTDA.**  
PUEBLA CHAVEZ ASOCIADOS  
DISTRIBUIDORA DE LUBRICANTES, LLANTAS  
MATERIALES PARA LA CONSTRUCCION  
VENEZUELA Y MARIANA DE JESUS ESQ.  
TELF: 03-2981393 / RIOBAMBA

Rbba, 28 de Marzo de 2009

 **SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS**  
VENTANILLA UNICA EMPRESARIAL  
RIOBAMBA  
**30 ABR 2009**  
Ing. Carmen Patarón  
ESPECIALISTA DE CONTROL