

**COMALGAR CIA. LTDA.**

**INFORME DE GERENCIA**

**A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2009**

Señores Socios:

Cumpliendo con lo estipulado en el artículo 124 de la ley de Compañías y en el estatuto vigente de Comercial Alvarado Garzón Comalgar Cía. Ltda., en mi calidad de Gerente General, pongo a vuestra consideración el resumen de las actividades que se han desarrollado durante el ejercicio económico 2009 y cuales serán las perspectivas económicas para el año fiscal 2010

**I.- ANTECEDENTES Y ENTORNO ECONOMICO**

Iniciamos operaciones en el 2008, lo que nos coloca como una empresa joven, pero con experiencia, en la que se ha ido captando el mercado en la ciudad de Ambato.

**II ACTIVIDADES DESARROLLADAS**

**Cumplimiento De Objetivos**

Fue una empresa solvente hacia el entorno por cuanto es una empresa recién creada, logrando captar un número de clientes nuevos, dando servicio de calidad y asesoramiento técnico.

**Mejora en nuestra empresa**

El crecimiento sostenido de nuestra empresa se genera gracias a la obtención de un vehículo para aumentar ingresos de servicios como fletes, y mejoramiento

continuo de la atención a nuestros clientes, la motivación del personal y el asesoramiento técnico al cliente.

### **Capacitación**

#### **A empleados : Cursos,**

Se capacito en el ámbito tributario, en la potencia de trabajo en equipo, y en el ámbito de recursos humanos.

### **Relaciones Institucionales y Cumplimiento de obligaciones**

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS, se ha cancelado USD 70.16 del año 2008 a favor de este órgano de control.

PERMISOS DE FUNCIONAMIENTO Se ha cumplido con las disposiciones legales de entidades como el Ministerio de Salud Pública, Cuerpo de Bomberos, Servicio Ecuatoriano de Sanidad animal y Municipio.

ADMINISTRACION TRIBUTARIA Hemos Cumplido lo relacionado a las declaraciones mensuales, hemos retenido en el año por concepto de retenciones en la fuente del impuesto a la renta USD 3.044,94 de igual manera se ha cumplido con la presentación de los anexos transaccionales.

### **III.- CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES JUNTA GENERAL**

Todas las disposiciones que se han emitido de la Junta General de Socios han sido cumplidas.

### **IV.- INFORMACION DE HECHOS EXTRAORDINARIOS**

**Endeudamiento, créditos bancarios**

El crédito otorgado por el Banco del Austro fue para obtener un camión y dar servicio al cliente, y el crédito del Banco Bolivariano para obtener un vehículo para movilización de Gerencia.

El crédito de Unifinsa fue para adquirir un tráiler para tener otros ingresos, y el crédito de CFC Morelle fue para adquirir un vehículo para movilización de Presidencia.

**V.- SITUACION FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO**

El resultado al final del ejercicio es el reflejo de las gestiones comerciales, realizadas durante el año.

Las ventas netas en el año fueron de USD 1`323.161,66 (2008: 228.319,39), aun costo de USD 1`065.607,94(2008: 195293.30), arrojando una utilidad bruta en ventas de USD 49611.75 (2008: -11.618.83), se debe considerar que en el año 2008 la empresa fue creada en julio, pero inicia sus actividades a partir del mes de octubre. La constitución de la compañía a mediados de año, influyó mucho para captar el mercado de la ciudad de Ambato. En este año se adquirió un tráiler para obtener otros ingresos adicionales, y se aumento la demanda en el mercado.

Los gastos operacionales dentro de los que se consideran los incurridos en las actividades administrativas y de ventas ascienden a USD 207.941,97(2008:44644.92)

**VI.-RECOMENDACIONES A LA JUNTA, POLITICAS ESTRATEGIAS Y METAS PARA EL AÑO 2010**

La meta principal para el año 2010 es elevar el nivel de ventas a través de la puesta en marcha de nuevos puntos de venta y nuevas líneas comerciales a fin de cubrir el mercado cautivo, y la adquisición de un nuevo vehículo, para aumentar otros ingresos.

---

Adquirir otro vehículo para incrementar otros ingresos

Buscar nuevos negocios a fines o no a la rama.

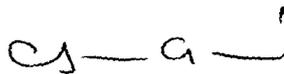
**VII.- CONCLUSIONES**

Sin duda el año 2009 ha sido un buen año para Comalgar, un año de incansable trabajo, llevado a cabo con la convicción de tener una importante cobertura de mercado, sustentada por el desarrollo de aliados fieles como son nuestros clientes

Quiero terminar mi informe expresando mi más profundo y sincero agradecimiento a los señores socios, por la confianza depositada en mi.

Debo dejar constancia del apoyo y respaldo brindado por el personal Administrativo, y de ventas considero que cada una de estas personas están cada días más conscientes de sus responsabilidades y de lo importante que son en el proceso de funcionamiento de la compañía.

Ambato, febrero de 2010



Consuelo de Lourdes Garzón Garzón  
GERENTE GENERAL  
COMALGAR CIA. LTDA.

