CAU

INFORME ANUAL DE LAS JUNTAS GENERALES

PERIODO 2008

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.- La Compañía Globatrail, de acuerdo a los Objetivos planteados para el año 2008, excedió en un 10% sus objetivos anuales en lo que se refiere a cumplimientos de presupuestos de ventas, teniendo en cuenta que comenzamos a comercializar nuestros productos desde el 19 de Junio-2008, nuestros objetivos comerciales se han cumplido.

Los Objetivos administrativos se han cumplido en un 75%, esto se debe a la rotación de personal que la empresa ha tenido que soportar desde el inicio de sus actividades, de todas formas se han implementado nuevos procesos y procedimientos para que el próximo periodo se cumpla a cabalidad y que nuestros clientes se encuentren totalmente satisfechos con el trabajo por nosotros realizado teniendo como meta estandarizar los procedimientos y normas internas para todo el personal de tal manera que podamos organizar y controlar al recurso humano existente.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO.

La Junta General, ha planteo seguir al pie de la letra con los reglamentos del la compañía, y que sus presupuestos se cumplan a pesar de las circunstancias exógenas que puedan intervenir en el cumplimiento de las mismas, esto se ha cumplido en el 100%.

HECHOS EXTRAORDINARIOS PRESENTADOS EN EL PERIODO 2008.

No han existido hechos de magnitud que la compañía haya tenido que soportar.

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y SUS RESULTADOS ANUALES

La situación financiera de GLOBALTRAIL CIA LTDA es la siguiente:

1. Al analizar la cuenta caja-bancos podemos darnos cuenta que siempre hemos estado solventes operativamente.
2. No mantenemos créditos con instituciones financieras
3. Nuestros pasivos son mínimos en comparación a giro del negocio
4. Nuestros ingresos por ventas, son moderados
5. En nuestros egresos vemos que hay un gasto excesivo en pago de comisiones externas por el modelo de negocio que manejan este tipo de empresas (competencia)

6 La Estructura Financiera es adecuada porque el Patrimonio financia el 46% de los activos de la empresa

7 En el estado de perdidas y ganancias se registra un total de ventas netas son $71.714,97 cuando nuestro objetivo financiero para el primer año era un promedio de $63.238,43.

8 Existe una pérdida en el ejercicio 2008 por $31.832,47, esto se debe a que comenzamos a operar 5 meses después de haberse creado la compañía, esto significo que incurriéramos en gastos administrativos, y de tecnología.

9 La empresa creció en el indicador de capital de trabajo, sin embargo es insuficiente

10 La empresa esta en un proceso de crecimiento solido

11 Ciclo de Capital Operacional. Mejoró el esquema de recuperación, mejoro el cobro de cartera, mejoro el esquema de negociación con los proveedores, hay mas tiempo en crédito a proveedores

El capital de trabajo se sustenta con el de Operaciones por el equilibrio que tienen.

El indicador de la prueba ácida nos da como resultado superior a $1,00

UTILIDADES. No existieron en este período

RECOMENDACIONES: Los indicadores de Disponibilidad Operativa Diaria nos reflejan que es necesario solventar las ventas a corto plazo para tener mayor liquidez.

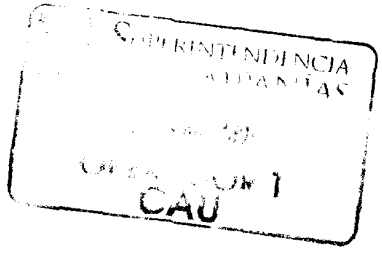
*Nuestro índice de cobros, tiene que bajar es decir acortar los plazos de crédito

+La Rotaciòn del Activo Total, es buena pero obligatoriamente se tendría que subir los presupuestos de ventas para el próximo período

*El Indice de pagos nos refleja que tenemos que ampliarnos en nuestros créditos con proveedores

- El margen de ganancia tiene que ser revisado para el próximo periodo
- Atentamente.

Ing. Javier Garcès C

GERENTE GENERAL

GLOBALTRAIL CIA LTDA