



VERDERAZ CIA LTDA

INFORME DE GERENCIA DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE 2011

Ambato, 28 de Abril del 2012

Señores
SOCIOS
Presente.-

De mi consideración:

En mi calidad de Gerente de la compañía "VERDERAZ CIA.LTDA.." y dando cumplimiento al Art. 273 de la Ley de Compañías y su reglamento, pone a consideración de la Junta General Ordinaria de Socios mi informe de actividades cumplidas entre el 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2011, el mismo que ha sido elaborado basándose en lo estipulado en la Resolución No.92.1.4.3.0013 del Reglamento para la presentación de informes Anuales de los administradores a las Juntas Generales emitidos por la Superintendencia de Compañías con fecha Agosto 11 de 1992, el mismo que consta de los siguientes puntos:

1.1. CONSIDERACIONES GENERALES:

Una vez concluido el ejercicio fiscal al 31 de diciembre del 2011, vemos que este año hemos incrementado las ventas en un 10% aunque la utilidad se ha mantenido debido a que hemos tenido mayores gastos especialmente en el personal y una multa pagada por error en una importación.

1.2. COMPARACIÓN DE LAS METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS CON EL CUMPLIMIENTO REAL ALCANZADO:

El principal objetivo en este año ha sido el buscar nuevos mercados, es por esto que se ha incursionado en las importaciones para obtener productos con un mejor margen de utilidad.

1.3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL:

La Junta General de Socios es el máximo organismo de la Compañía cuya función principal es supervisar el desempeño de la administración como de las decisiones tomadas dentro de sus atribuciones y comparar los resultados obtenidos; Indicando que todas las resoluciones



tomadas en juntas se han ejecutado de acuerdo como constan en las actas. Por tal motivo se deja constancia de que la gerencia ha dado cumplimiento de todas las disposiciones emanadas de Junta General de Socios, sean estas ordinarias o extraordinarias.

1.4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

La administración se mantiene tratando de seguir adelante en cuanto a ventas y mejorar los costos de adquisición de los productos.

1.4.1. LABORALES

En cuanto a los aspectos laborales a habido cambios en el personal y el incremento de este.

1.4.2. LEGALES

Las obligaciones con las entidades de control como el SRI, la Superintendencia y el IESS. Han sido canceladas en la fecha que corresponde.

1.5. ANALISIS DE ASPECTOS OPERACIONALES RELACIONADOS CON LA COMERCIALIZACIÓN

A fines del año 2010 se inicio con un nuevo almacen en Ficoa PINTACASA con el apoyo de Pinturas Ecuatorianas Pintuco y en el año 2011 ha tenido un incremento considerable en ventas lo que nos ha ayudado a aumentar nuestro volumen de ventas asi como también nos ha ayudado las ventas de importaciones.

1.6. SITUACIÓN FINANCIERA:

Para analizar de mejor manera la situación financiera de la empresa analizaremos algunos índices financieros.

ÍNDICE DE LIQUIDEZ

a) Solvencia o Liquidez

Activo Corriente / Pasivo Corriente

$$493536.16 / 237121.75 = 2.08$$

Esta razón mide la capacidad del negocio para pagar sus obligaciones en el corto plazo.



Una razón corriente ideal puede ser de 1.5 a 2; o sea que por cada dólar que se debe en el corto plazo se tiene 2.08 dólares como respaldo. Es decir que la empresa tiene un alto nivel de solvencia o liquidez.

b) Pago inmediato o prueba de ácido

$$\begin{aligned} &\text{Activo Corriente - Inventarios / Pasivo Corriente} \\ &493536.16 - 185444.41 / 237121.75 = 1.30 \end{aligned}$$

Esta razón supone la conversión inmediata de los Activos Corrientes más líquidos en dinero, para cancelar las obligaciones del Pasivo Corriente.

Una razón ácida ideal puede ser entre 1 y 1.5 es decir que por cada dólar que se debe en el corto plazo se tiene 1.30 dólares fácilmente convertibles en dinero.

c) Capital de Trabajo

$$\begin{aligned} \text{Capital de trabajo} &= \text{total activo corriente} - \text{total pasivo corriente} \\ \text{Capital de trabajo} &= 493536.16 - 237121.75 \\ \text{Capital de trabajo} &= 256414.41 \end{aligned}$$

MARGEN DE UTILIDAD BRUTA

$$\text{Margen de utilidad Bruta} = \text{Ventas} - \text{Costo de ventas} / \text{Ventas}$$

$$\begin{aligned} \text{Margen de utilidad Bruta} &= 1\,199\,152.81 - 1\,013\,903.37 / 1\,199\,152.81 \\ \text{Margen de utilidad Bruta} &= 15.45\% \end{aligned}$$

Mide el porcentaje de cada dólar de venta que queda después de que la empresa ha pagado todos sus productos

En este caso el margen de utilidad bruta es del 15.45%

RENTABILIDAD SOBRE LAS VENTAS.

$$\begin{aligned} &\text{UTILIDAD NETA / VENTAS NETAS} \\ &35886.83 / 1\,199\,152.81 = 2.99\% \end{aligned}$$

Nos muestra la utilidad sobre las ventas obtenidas por el negocio que es del 2.99%

RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS

$$\begin{aligned} &\text{UTILIDA NETA / TOTAL ACTIVOS} \\ &35886.83 / 499787.09 = 0,0718 \end{aligned}$$



Nos muestra una utilidad del 7,18% con respecto a los activos.

RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO

UTILIDAD NETA / TOTAL PATRIMONIO

35886.83 / 54080.63 = 0.6635

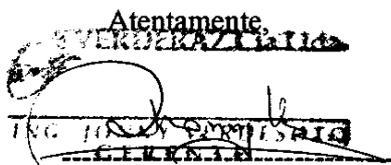
Si relacionamos la utilidad frente al patrimonio vemos que ha sido del 66.35% Esto se debe a que la compañía no cuenta con patrimonio considerable puesto que se trabaja en un local propio de los accionistas.

1.7. - PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO Y CUENTAS PATRIMONIALES:

De los resultados obtenidos se propone como hemos hecho todos los años reinvertir en la misma empresa para poder aumentar las importaciones.

1.8.- RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES PARA ALCANZAR EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EN EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO:

- 1.- Mantener un porcentaje de utilidad superior a nuestros gastos para los almacenes del grupo
- 2.- Presionar en cuanto a los cobros de facturas que no pasen de 60 días
- 3.- Capacitar a nuestro personal.

Atentamente,

Ing. Jonny Verdesoto
GERENTE

