

INFORME DE GERENCIA DE ELECTROBAHIA CIA. LTDA. AÑO 2009.

El 16 de Enero del 2007 se realiza la firma para la constitución de la Cía., Electroventas La Bahía Electrobahía Cía. Ltda., con un capital suscrito de \$ 100.000,00, divididos en 100.000 participaciones de \$ 1 cada una; siendo los socios las siguientes personas: Dra. Myrian Janeth Vizuete Machado con un capital suscrito de \$ 47.970 dando un porcentaje del 47.97%, el Ing. Luis Walter Vizuete Machado con un capital suscrito de \$ 30.130 dando un porcentaje del 30.13%, el Tlgo. Guido Martínez Chico con un capital suscrito de \$13.310 dando un porcentaje del 13.31% y el Ing. Washington Jhony Vizuete Machado con un capital suscrito de \$ 8.590 dando un porcentaje del 8.59%. Una vez obtenidos los resultados vemos que en el 2009 se ha facturado una cantidad de \$ 5'713.195,26, lo que significa el 98% de lo facturado en el año anterior y que resulta ser exitoso ya que en este año por la crisis mundial el objetivo del año anterior fue de mantenerse y prácticamente se lo ha logrado, así mismo presentamos una pérdida del ejercicio económico de \$ 88.576,89, debido a las fuertes inversiones tecnológicas y de compra de bienes realizadas durante el 2009.

Para el año 2010 se proyecta un crecimiento del 15% en las ventas realizadas en el 2009, así como también se proyecta reducir los gastos en un 5%, para en este año lograr una mejor utilidad. El incremento de las ventas lo vamos a lograr reforzando las ventas para las instituciones públicas, para los convenios institucionales que mantenemos y que vamos a incrementar, así como también vamos a realizar un plan de marketing organizado para todo el año, implantar la página web, la tarjeta de descuento electrobahia, insertos en las tarjetas de crédito y muchos servicios más para nuestros clientes, así como también estableciendo de mejor manera los presupuestos generales de ventas, gastos y controlando los flujos de caja.

Además se proyecta a consolidarnos en los lugares que estamos con nuestros almacenes y brindar como siempre los mejores precios con el mejor servicio, así como también seguir mejorando los porcentajes de descuentos y realizar mejores negociaciones con nuestros proveedores.

Se presenta a continuación un resumen de las principales negociaciones y actividades que se ha realizado durante el 2009 para incrementar las ventas y utilidades de la empresa, las mismas son las siguientes:

17 DE ENERO DEL 2009: Se realiza la rifa del segundo vehículo Chevrolet Spark y varios electrodomésticos entre todos nuestros clientes con la transmisión en vivo y en directo por los canales locales TVS y ECUAVISION, logrando plasmar la idea de llegar a la mayor parte de clientes ya que pudieron disfrutar de la rifa cómodamente es sus hogares con la presencia de las autoridades de la provincia y de los directivos de Electrobahía y Mabe Ecuador.

09 DE FEBRERO DEL 2009.- Se realiza el contrato con el Ing. Wladimir Díaz para la programación del Sistema Kohinor de acuerdo a las necesidades de la empresa en todos los departamentos y para que sirva de acuerdo a las políticas de nuestra empresa.

08 DE MARZO DEL 2009.- Se realiza el contrato con el Ing. Omar vaca para la capacitación y profesionalización de la fuerza de ventas, que comprende de 8 módulos, con el único objetivo de que nuestros Ejecutivos estén capacitados correctamente y puedan rendir de mejor manera en nuestros almacenes.

16 DE MARZO DEL 2009.- Por tercer año consecutivo somos auspiciantes de las fiestas de Riobamba, con lo que seguiremos posicionando nuestra empresa en la mente de nuestros clientes y del público en general.

29 DE MARZO DEL 2009.- Se realiza la negociación con Chaide y Chaide mejorando los descuentos para poder distribuir la marca.

02 DE ABRIL DEL 2009.- Se realiza la negociación con Mabe para el año 2009, el descuento se mantiene y además habrá descuentos especiales de acuerdo a las temporadas del día de la Madre y de Navidad.

16 DE ABRIL DEL 2009.- Se realiza la cuarta rueda de Negocios en la ciudad de Riobamba, con una acogida total, ya que contamos con la presencia de clientes de Riobamba, Ambato, Pelileo, Quero, Cevallos, Píllaro, Salcedo, Latacunga y Quito. Se realiza la venta de \$ 140.000,00.

23 DE ABRIL DEL 2009.- Se realiza una capacitación de las marcas Durex, Mabe y G.E, para los vendedores de nuestros clientes minoristas de la provincia del Chimborazo en el Resaurant Bonny de la ciudad de Riobamba. Asisten los Ejecutivos de ventas de nuestros clientes minoristas, así como también los Ejecutivos de ventas de nuestra empresa.

24 DE ABRIL DEL 2009.-Se realiza una capacitación de las marcas Durex, Mabe y G.E, para los vendedores de nuestros clientes minoristas de la provincia del Tungurahua y Cotopaxi en el Resaurant Kafé de Marcelos de Ambato. Asisten vendedores.

24 DE ABRIL DEL 2009.- Se llega al presupuesto trimestral de Chaide y Chaide lo que nos hacen una nota de crédito de \$ 5.972,21.

01 DE MAYO DEL 2009.- Se inicia la promoción con la tarjeta Diners Club que es a 3, 6 y 12 meses sin intereses, además cuando es a 12 meses se dará 2 meses de gracia, compra en Mayo y empieza a pagar en Julio. También con la tarjeta VISA y MASTERCARD Banco del Pichincha se realiza lo mismo a excepción de los dos meses de gracia. Esta promoción será hasta el 16 de Junio del 2009. Debido a la crisis a nivel mundial, con Diners, Visa y Mastercard Banco del Pichincha se reduce el tiempo de financiamiento solo hasta 12 meses.

01 DE MAYO DEL 2009.- Se realiza el contrato con la Ing. Verónica Pérez para la implementación de la seguridad y salud ocupacional de la empresa ya que por el número de colaboradores estamos obligados a tenerlo y más que todo para salvaguardar la seguridad profesional de nuestros colaboradores.

01 DE MAYO DEL 2009.- Se inicia también la promoción con la tarjeta VISA y MASTERCARD del banco del Pacífico a 3, 4 o 6 meses sin intereses más dos meses de gracia, compra en mayo y paga en Julio. Esta promoción será válida hasta el 31 de Mayo del 2009.

01 DE MAYO DEL 2009.- Se inicia la campaña para ofertar los productos en los almacenes con regalos por cada compra, se espera tener la aceptación total de nuestros clientes.

30 DE JUNIO DEL 2009.- Se realiza el contrato con Nawes Corp para tener el servicio del servidor virtual y poder tener una mejor comunicación con todos nuestros clientes y colaboradores.

10 DE JULIO DEL 2009.- Se realiza el contrato para la seguridad de nuestra red con la empresa GMS para la instalación del paquete ASTARO para cuidar la red y con el antivirus Kaspersky, para las 55 máquinas existentes en Electrobahía Cía. Ltda.

16 DE JULIO DEL 2009.- En Indurama se llega al presupuesto del trimestre Enero del 2009 – Junio del 2009 por lo que nos hacen una nota de crédito de \$ 8.049,60.

16 DE JULIO DEL 2009.- En Chaide y Chaide llegamos al presupuesto trimestre lo que nos hacemos acreedores a una Nota de crédito de \$ 7.834,51.

16 DE JULIO DEL 2009.- Nos confirman que de Mabe Ecuador el precio del vehículo ganado el año anterior nos van a hacer un depósito directo de \$ 23.990,40, lo cual lo hacen en nuestra cuenta corriente.

26 DE AGOSTO DEL 2009.- Se adquiere el servidor HP, para que sirva de *Backup*, dentro de la empresa.

07 DE SEPTIEMBRE DEL 2009.- Se realiza el contrato con la empresa CEDEL S.A para la auditoría externa y para el asesoramiento en la parte legal, laboral y tributaria.

08 DE SEPTIEMBRE DEL 2009.- Se realiza el contrato con el Ing. Martín Yáñez para la implementación del sistema de código de barras en nuestros productos, con el objetivo de bajar el tiempo de facturación, así como también tener los datos del producto y el número de series sin equivocación desde la recepción hasta la entrega al consumidor final.

10 DE SEPTIEMBRE DEL 2009.- Se realiza la adecuación para tener al departamento financiero independiente de los otros departamentos, así como también se realiza el contrato para el mobiliario que va a necesitar dicho departamento.

02 DE OCTUBRE DEL 2009.- Se realiza el contrato para poner con estructura metálica el segundo piso en la bodega 1, ya que por falta de espacio es necesario hacerlo para ubicar de mejor manera la mercadería de esta bodega.

22 DE NOVIEMBRE DEL 2009.- Se implanta el primer manual de procedimiento de todos los departamentos de la empresa para manejarla de manera eficiente.

23 DE NOVIEMBRE DEL 2009.- Se realiza un convenio con la pre-cooperativa de Servicio Ejecutivo de Taxis Primicia de los Andes para realizar el financiamiento de 60 radios Motorola para los socios de la cooperativa.

01 DE DICIEMBRE DEL 2009.- Luego de una Junta Universal de accionistas se decide destinar \$ 50.000,00 como un aporte para futuras capitalizaciones, las mismas que serán descontadas del pasivo que tiene la empresa a favor de los socios en los porcentajes correspondientes de cada uno de ellos.

05 DE DICIEMBRE DEL 2009.- Se realiza la quinta rueda de negocios Mabe-Electrobahía Navidad 2009, con una venta de \$ 175.000,00 sin IVA, en la noche.

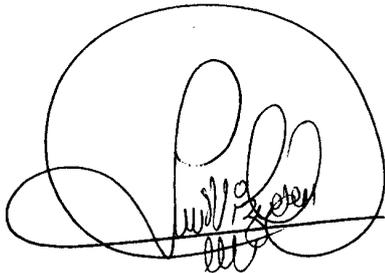
07 DE DICEIMBRE DEL 2009.- Se realiza un convenio con Chaide y Chaide para la Distribución exclusiva de la marca a nivel nacional con descuentos adicionales por monto y cumplimiento.

31 DE DICIEMBRE DEL 2009.- Se llega al máximo monto en las compras a Indurama, por lo que nos hacemos acreedores a la nota de crédito por descuento del valor de \$ 12.641,27.

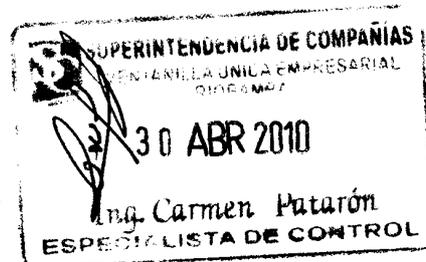
31 DE DICIEMBRE DEL 2009.- Se llega a cumplir la meta con la marca Mabe de compras anuales de 1'020.000,00 de compras anuales sin IVA y sin promocionales, por lo que ya nos llega la nota de crédito de aproximadamente de \$ 10.213,50, además nos ganamos un camión por el valor de \$ 24.000,00.

31 DE DICIEMBRE DEL 2009.- Se llega al máximo cupo de Chaide y Chaide, por lo que nos hacemos acreedores de una nota de crédito de aproximadamente de \$ 14.900,65, además somos declarados la empresa con mayor crecimiento a nivel nacional en la venta de productos en Chaide y Chaide.

Esperando que el presente informe sea del agrado de todos los socios de la compañía, me despido de usted muy atentamente:



Ing. Luis Walter Vizuete Machado.
Gerente General de Electrobahía Cía. Ltda.





AUDITORES EXTERNOS

**ELECTROVENTAS LA BAHIA
ELECTROBAHIA CIA LTDA.
INFORME DE AUDITORIA
EXTERNA
AL 31 DE DICIEMBRE
DEL 2009**

Quito:

Jose Arizaga E2-26 y Londres (Mezzanine)
Telefax: 2244 - 845 / 2468 - 268
Email: smartfull-sa@andinanet.net

Guayaquil:

Malecon Simon Bolivar 905
Telf.: (04) 2302 - 825
Email.: asesortiz@telconet.net

Cuenca:

Calle Larga y Benigno Malo
Telf.: (07) 2842 - 033