

Guayaquil, 15 de Enero del 2014

En conformidad a los estatutos y reglamentos que rigen la ley y de acuerdo a lo establecido en la constitución de Laboratorios Ovalcohol Cía. Ltda. Pongo a consideración el informe de labores correspondiente al año 2013.

Una vez que se ha concluido con los trabajos de construcción y ampliación de las instalaciones de la planta ubicada en el km.26 vía Durán-Tambo podemos sentirnos satisfechos de contar con un área de trabajo amplia, cómoda y con todas las necesidades cubiertas para desarrollar nuestras actividades comerciales y productivas las mismas que están enfocadas a cubrir la mayor cantidad de mercado marcando la diferencia en calidad y servicio, actualmente se ha incrementado la venta de melaza en la presentación de 30kg siendo uno de los principales productos y el que más acogida ha tenido. Así mismo se está incentivando la exportación de los dos items tanto alcohol como melaza ya que estamos seguros que esto permitirá incrementar el volumen de ventas este es un trabajo que demandará mucho esfuerzo y desgaste humano como económico ya que nuestra competencia está ya en mercados internacionales razón por la cual debemos ser más eficientes en nuestras gestiones para que el producto final tenga un precio competitivo internacionalmente.

No podemos descuidar el mercado nacional el cual nos ha brindado la oportunidad de servir y conocer nuevas industrias como son la minera un mercado nuevo por explotar y con buenos rendimientos económicos, a este sector lo atendemos con alcohol etílico industrial, otro de los mercados que tenemos por explotar es el florícola el mismo que apenas comienza a crecer con su producto denominado rosas preservadas el cual demanda alcohol para sus procesos. Nuestra cartera de clientes se ha incrementado en los dos productos sin embargo la empresa busca una mayor diversificación por lo cual está desarrollando nuevas líneas de productos acorde a nuestra logística y recursos es así que se está investigando minerales para distintos usos los cuales se puedan comercializar a través de nuestras líneas de distribución directas, para eso necesitaremos contar con financiación la cual se está gestionando con distintas entidades financieras.

Hemos adquirido nuevos equipos de trabajo para dar mayor agilidad y servicio a nuestros clientes, se compró un montacarga el cual agiliza el proceso de embarque de los sacos de melaza de esta forma se optimiza el recurso humano y sufre menor desgaste.

También se adquirió un camión con tanque en acero inoxidable para entregas de alcohol y melaza de esta forma podemos atender a clientes que requieren cantidades entre 15000 y 20000 litros cosa que no hacíamos antes por tener transportes más grandes los mismos que no podían entrar en industrias que se encuentran en perímetros urbanos.

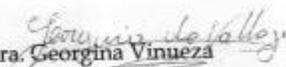
OVALCOHOL

Cía. Ltda.

Como una oportunidad de inversión en nuevos mercados se contactó con gente especializada en minería para desarrollar un proyecto con minerales tales como baritina, bentonita y carbonatos de los cuales se espera obtener buenos réditos económicos en el largo plazo ya que se requiere mucho trabajo de explotación, industrialización y comercialización.

Esperamos que todas las inversiones realizadas en el 2013 y el trabajo en conjunto con todos los colaboradores den sus frutos y que el futuro empresarial de Ovalcohol cada vez vaya en aumento para beneficio de todos quienes directa o indirectamente están involucrados con la empresa.

Atentamente,


Sra. Georgina Vinuesa

GERENTE GENERAL