INFORME DE GERENCIA 2012

En conformidad a los estatutos y reglamentos que rigen la ley y de acuerdo a lo establecido en la constitución de Laboratorios Ovalcohol Cía. Ltda. Pongo a consideración el informe de labores correspondiente al año 2012.

Uno de los proyectos que se ha podido cristalizar en un 80% es la culminación de los trabajos de obra civil de la planta ubicada en el Km. 26 la misma que se ha convertido en el eje principal de la actividad comercial de la empresa, actualmente se están desarrollando actividades de recepción, almacenaje y distribución tanto de alcohol como de melaza, se dispone de una capacidad ubicada en el cantón Guayas Calle Virgen de Fátima y Vía Duran Boliche de almacenaje de 150.000 litros de alcohol y 300TM de melaza.

En cuanto al personal que labora en la planta se contrataron dos personas como obreros y un administrativo, el horario de atención es de 8:00 am a 18:00 pm, entre las actividades del personal está despacho de productos, recepción de materias primas, control de inventarios.

Como una forma de diversificar la comercialización de la melaza se ha promocionado una nueva presentación en sacos de 30kg la cual ha tenido muy buena aceptación en los sectores ganaderos y camaroneros del país, también existe un sector de la construcción que acogido nuestro producto en tanques de 55 galones, actualmente la melaza tiene un promedio de venta mensual de 600TM tanto en sacos como al granel, esto ha sido posible gracias al apoyo logístico y el equipo de ventas que actualmente lo conforma una nueva vendedora que se contrató para el efecto, la misma que realiza visitas a clientes haciendo más personalizada la atención y post venta del producto consiguiendo los objetivos propuestos tanto así que en la actualidad se atiende a empresas de renombre a nivel nacional. Otro de los objetivos conseguidos es el registro del Instituto Nacional de Pesca (INP) para la melaza como un requisito indispensable para comercializar y llegar a la mayoría de empresas que se atiende sobre todo del sector acuícola.

Se ha conseguido nuevos proveedores de melaza tanto nacionales como internacionales haciéndonos más competitivos en cuanto a calidad y precios, de esta manera se ha minimizado los costos y se ha maximizado la utilidad, podemos decir que la melaza se ha convertido en un ítem importante para la sostenibilidad de la empresa.

Al ser una empresa que está en constante crecimiento y diversificación hemos creído pertinente prepararnos para participar en el proyecto gubernamental de biocombustibles el mismo que es una gran oportunidad para darnos a conocer aún más en el sector Contamos con el apoyo de instituciones financieras como la Corporación Financiera Nacional con la que se gestionó un nuevo crédito destinado a capital de trabajo, esto nos ha permitido tener un mejor desenvolvimiento en la compra de materias primas negociando precios y calidades con diferentes proveedores.

Este ha sido un año en el que se ha cubierto todos los compromisos económicos adquiridos los mismos que se han pagado mes a mes sin retrasos haciéndonos acreedores de la confianza de varias personas que quieren invertir en la empresa y formar parte activa del crecimiento de OVALCOHOL CIA. LTDA.

Atentamente,

Tannia Vallejo Kirtueza

GERENTE GENERAL