

INFORME ADMINISTRATIVO DEL GERENTE GENERAL

Señores accionistas:

En conformidad a lo que me imparte la Ley de compañías y los Estatutos de la empresa MILBOOTS CIA. LTDA., en calidad de Gerente General, pongo en conocimiento, el informe las principales actividades y resultados obtenidos durante el período 2013.

A continuación paso a detallar las actividades que se ha realizado este año:

ASPECTOS GENERALES

En el año 2013 nuestra Compañía creció en ventas nacionales tanto de BERRACA y 4x4 con un incremento 8% y en exportaciones nuestro incremento fue del 13.37%. Tenemos 7 años dentro del mercado Ecuatoriano así como también en algunos mercados internacionales y a pesar que tenemos una competencia fuerte hemos llegado a formar parte de una de las empresas sólidas del Ecuador, reflejando así que tenemos una fuerza en el mercado con nuestros productos.

En años anteriores como en el presente año hemos tenido dificultades con nuestra maquina inyectora ya que si tenía un daño se paraba la producción siendo así que en el año 2012 se decidió adquirir una nueva máquina inyectora de 8 estaciones, lo cual fue realizado siendo que en septiembre del 2013 la maquina adquirida empezó con las pruebas de trabajo ya instalada en nuestra empresa.

Milboots tratando de mejorar nuestras exportaciones se a mantenido en negociaciones con clientes del extranjero, haciendo conocer así nuestras marcas de bota y siguiendo con la exportación de nuestra bota BERRACA principalmente a Colombia, Bolivia y Brasil.

Debido a los cambios que ha habido dentro de este año según las reformas emitidas por el Gobierno Nacional hemos decidido trabajar con 45% de materia prima nacional sin dejar de lado que debe ser de excelente calidad. Con nuestros proveedores extranjeros hemos mejorado las negociaciones, siendo que seguimos trabajado con los mismos y se ha logrado un mayor financiamiento en nuestras adquisiciones.

OBEJETIVOS PARA EL AÑO 2014

- ✦ Cubrir y abastecer de manera rápida las negociaciones internacionales y el mercado nacional con nuestras líneas.
- ✦ Nuestro trabajo va encaminado a trabajar con empresas grandes que cubran mercado nacional e internacional para que así nos conozcan más países de los que nosotros normalmente estamos exportando.
- ✦ Para este año se tomara en cuenta mucho la seguridad industrial y la salud ocupacional de nuestro personal es así que mediante este y otros temas que poco a poco se irán incorporando se solicitaran certificaciones de calidad.

Los objetivos en el año 2013 fueron pocos pero concretos los cuales se cumplieron con la compra de la maquina, si bien la maquinaria llego en los últimos meses de este año nos ha facilitado cubrir algunos de nuestros pedidos de manera rápida y oportuna. Se ha concretado los acercamientos a muchas industrias grandes para ser su proveedor directo como por ejemplo podemos mencionar la industria Florícola con la cual se ha negociado tener una bota única para la misma.

En cuanto a la Seguridad Industrial de nuestros empleados hemos avanzado paulatinamente con varios factores como son las capacitaciones sobre riesgos de trabajo, también se ha realizado exámenes a todo el personal que colabora con nosotros para así asegurar el bienestar de los mismos.

En el año 2014 seguiremos trabajando con perseverancia para cumplir los objetivos, quiero expresar algunos de los objetivos que tenemos para el año 2014 y los detallo a continuación:

- ✦ Concretar la negociación con las Florícolas y producir una bota que va directamente relacionada a este campo.
- ✦ Así como la bota florícola se dará la apertura a nuestros clientes que pueda producir una bota con la cual identifique cada institución que la utilice.
- ✦ Debido a la intensiva competencia que tenemos día a día se ha decidido incrementar las líneas de comercialización para obtener una mayor efectividad, esto se hará posible gracias a las negociaciones principalmente entre empresas del Grupo MIL.
- ✦ Debido a muchos factores nuestras exportaciones no han tenido el incremento que nosotros esperábamos, es así que se realizara continuos acercamientos para seguir exportando con nuestros clientes anteriores, buscar nuevos mercados y llegar a más países de América Latina.

Con la presentación de este informe no me queda más que hacer extensivo mi agradecimiento a los señores accionistas, funcionarios/os y empleados en general que conforman esta empresa, con quienes hemos trabajado de manera conjunta para alcanzar las metas propuestas en este año, que sin lugar a dudas será para el beneficio y satisfacción individual y de la empresa.

Saludos cordiales,



Arq. Alvaro J. Herdoiza Holguin
GERENTE GENERAL
MILBOOTS CIA. LTDA.