INFORME DE ACTIVIDADES ANUALES DE ENCOMECA, ENLACE COMERCIAL ECUATORIANO CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL PERIODO 2014.

A LOS SEÑORES SOCIOS DE ENCOMECA, ENLACE COMERCIAL ECUATORIANO CIA. LTDA.

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO 2014

El objetivo principal de la empresa para este periodo fue:

Mejorar la liquidez

Cancelar cuentas por cobrar a Terceras personas

Poner mayor control con los créditos otorgados a los clientes

Continuar saneando problemas de períodos anteriores como son cuentas incobrables y perdidas de ejercicios anteriores.

El objetivo se cumplió pero en un porcentaje aún escaso, sin embargo hay que continuar trabajando en estas variables ya que son las más importantes para el futuro de la compañía.

2.-CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Las resoluciones de la Junta General de Socios, han sido cumplidas a cabalidad.

3.- INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS OCURRIDOS DURANTE EL PERIODO 2013

A.- De las actividades comerciales

La empresa se encuentra laborando en la Avda. Quis Quis 3-19 y Tungurahua, en el mismo se encuentran ubicadas las oficinas administrativas y bodega. El espacio ya no es suficiente por haber habido un incremento de rotación en productos de consumo como son avenas, harinas, y sus derivados las mismas que ocupan mayor espacio físico.

Las actividades se desarrollan con normalidad y continuamos trabajando en la zona centro del país.

B.- Del personal

- = .,

Personal de Ventas.- Contamos con siete representantes a cargo del supervisor el Señor Pedro Ramírez.

Personal administrativo.- Se cuenta con una Señorita facturadora, Señorita encargada del área financiera, una Señorita auxiliar contable y una Señorita Contadora General. Continuamos con el soporte de auditoría a cargo del Dr. Jaime Freire.

Personal de logística.- Nos mantenemos con dos choferes, tres ayudantes de despacho y un bodeguero.

C.- De la celebración de contratos o convenios

Durante este período no se realizaron otros convenios ni crediticios como corporativos.

En Julio se realizo la transferencia de participaciones por parte de la Sra. Luisa Fabiola Guevara Martínez la cantidad de 2.000 participaciones y de la Sra. María Dolores Guamán Guevara la cantidad de 2.000 participaciones a favor del Sr. Marco Antonio Guamán Guevara cuyo valor es de un dólar cada una.

Se renovó el contrato de arriendo con el Sr. Ricardo Adolfo Guamán Guevara, con un incremento del mismo, quedando el valor de USD 500,00.

4.- SITUACION FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2014

A.- Del financiamiento Económico

Para cumplir las diversas obligaciones fue necesario solicitar préstamos de Socios, así como recurrir a préstamos de personas allegadas a los Socios.

B.- De las Cuentas por Cobrar

El monto de cuentas por cobrar asciende a USD 494.756,66 el mismo que debe ser recuperado durante el mes de enero ya que el mayor porcentaje se debe a ventas de temporada navideña.

C.- De las Cuentas por Pagar

El mayor rubro de las cuentas por pagar está constituido por las obligaciones con nuestros proveedores por el monto de USD 840.391,98, y de USD 370.000 el siguiente rubro que son cheques girados a proveedores , dichas cuentas son las más relevantes quedando también pendiente de pago otras cuentas con instituciones financieras, con el IESS, SRI, y a terceras personas.

D.- Del Movimiento Comercial

En este período continúan las alzas del impuesto a licores por lo que continua en disminución la venta de estos productos, también por el mismo motivo se quedó con un inventario demasiado elevado al cierre del período. Se está incrementando el porcentaje de participación en las ventas de consumo y disminuyendo los licores.

Las ventas se presentan de la siguiente manera:

1.-Venta de productos con tarifa 12%

USD 1'862,028,29

2.-Venta de productos con tarifa 0%

USD 1'182.026,36

Incremento en relación al 2012

USD 173.765,26 (equivalente al 6%) •

Los costos de ventas del presente período se detallan de la siguiente manera:

1.- Costos de venta de productos con tarifa 12% USD 1'673.909,25

2.- Costos de ventas de productos con tarifa 0% USD 1'063.583,01

Incremento con respecto al período 2012

USD 167.052,96 (Equivalente al 6%)

Los gastos más representativos fueron:

1 Sueldos y salarios del personal	USD 147.110
2Aporte a la seguridad social	USD 24.587
3 Beneficios sociales	USD 14,928
4 Gastos de movilización	USD 19.000
5 Arrendamiento Del inmueble	USD 6.000
6 Combustibles y lubricantes	USD 7.021
7 Comisiones e intereses bancarios	USD 4.656
8 Servicios básicos	USD 3.053
9 Suministros de oficina	USD 5.171

E.- De los resultados

Los resultados finales para el año 2014 arrojan un saldo positivo de USD 350.74, para este período. También se cancelaron cuentas incobrables por el monto de USD2.079.

5.- RECOMENDACIONES Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE PERIODO

Continúa un elevado endeudamiento por parte de la empresa, por lo que será necesario continuar trabajando para el siguiente período con los mismos objetivos como son:

Mejorar el promedio de días cartera
Mejorar la liquidez
Cancelar cuentas por cobrar a Terceras personas
Mejorar la rentabilidad
Aumentar el control en créditos otorgados a clientes
Incrementar el volumen de ventas mensuales
Mejorar el sistema, en los procesos laborales de cada departamento.
Disminuir gastos

6.- DE LOS ESTADOS FINANCIEROS 2014

De acuerdo a la normativa legal vigente los Balances están presentados de acuerdo a las NIIFS, se han hecho los ajustes respectivos.

Se convoco a los socios a una Junta ordinaria para aprobar la compensación de parte de las pérdidas de años anteriores con las reservas estatutarias por un valor de \$16.458,49; Así como asúmir parte de los gastos no deducibles con un préstamo que tenía a favor la Ingeniera Cecilia Cabrera por el valor de \$3.032,45.

En el presente año se procedió a dar de baja cuentas incobrables por el valor de USD 2.079 valores que han permanecido por más de 5 años, pertenecientes al período 2009.

Segura de contar con su favorable aceptación al presente informe y esperando continuar con la tarea asignada, de velar por el bienestar del negocio y las personas que en ella laboramos día a día. Si bien es cierto hemos avanzado de a poco pero tengo la convicción que aún queda mucho por entregar, por hacer y avanzar.

Atentamente

mg. Cecilia Cabrera O. GERENTE GENERAL ENCOMECA CIA. LTDA.