

**INFORME DE ACTIVIDADES DE ENCOMECA, ENLACE COMERCIAL
ECUATORIANO CIA. LTDA, CORRESPONDIENTE AL 2009.**

A LOS SEÑORES SOCIOS DE ENCOMECA, ENLACE COMERCIAL ECUATORIANO CIA. LTDA.

1.- DE LAS ACTIVIDADES COMERCIALES

Tomando en cuenta que para finales del año 2008, la empresa contaba con dos bodegas, una arrendada y otra facilitada sin costo, por parte de la Sra. Fabiola Guevara, Socia de la compañía, fue necesario finiquitar el contrato de arriendo con la Sra. Renne Barrera, para trasladar las oficinas administrativas y de Bodega a la Av. Quiz Quiz 03-19 y Tungurahua, sitio en el cual se cuentan con espacios amplios y suficientes, para las oficinas, bodegas y una amplia zona de carga y descarga.

Las actividades comerciales se desarrollan con normalidad y continuamos atendiendo a las provincias de Tungurahua, Cotopaxi, Pastaza, Napo, Chimborazo y Bolívar.

La empresa en la actualidad cuenta con un camión para entrega de mercaderías y durante el año 2009 experimentó un crecimiento en ventas, por lo que se considera que es necesario la adquisición o contratación de un nuevo vehículo de transporte para mejor las entregas y evitar inconformidades de nuestros Clientes.

2.- DEL PERSONAL

En relación al año 2008 y con el incremento de la actividad comercial, la empresa aumento en una persona, contando con el siguiente personal:

- Personal de Ventas.- Cinco Representantes de Ventas y un Supervisor, todos bajo el control y coordinación de la Sra. Gerente de Ventas.
- Personal Administrativo.- Se cuenta con una Srta. Secretaria Facturadora y una Srta. Asistente Contable.
- Personal de Logística.- Para todas las entregas de mercaderías se cuenta con un Sr. Chofer y dos ayudantes en el camión.
- Personal de Bodega.- Una persona encargada del manejo de mercaderías en bodega.

Con respecto al Juicio laboral establecido en el año 2008, se planteó las respectivas apelaciones y se logró que el valor de la sentencia de primera instancia del Juzgado Segundo de Trabajo, esto es USD 3.752.52, se reduzca a USD 1.758.52., con lo cual se resolvió definitivamente este inconveniente.

3.- DE LA CELEBRACION DE CONTRATOS O CONVENIOS.

- Renovación del Contrato de Seguro del camión NHR, Chevrolet 2007, placa TDL 411, con Seguros Sucre.
- Se continuó con el pago del leasing del camión NHR, Chevrolet 2007, placa TDL 411, al Banco del Pacifico.
- Firma del contrato de arrendamiento, con un canon de arrendamiento especial, con el Sr. Ricardo Guamán, del inmueble ubicado en la Av. Quiz Quiz 03-19 y Tungurahua.

4.- DEL FINANCIAMIENTO ECONOMICO

- Para cumplir las diversas obligaciones fueron necesarios solicitar préstamos de Socios, así como recurrir a préstamos de personas allegadas a los Socios.
- Se terminó de pagar el préstamos obtenido en el Banco del Pacifico

5.- DE LAS CUENTAS POR COBRAR

El monto de cuentas por cobrar asciende a USD 172.563,47, monto que debe ser recuperado dentro de los plazos concedidos a nuestros Clientes, caso contrario afectan al flujo normal de caja, obligando a recurrir a otras fuentes de financiamiento.

6.- DEL MOVIMIENTO COMERCIAL

- Las ventas facturas durante el año 2009, se detallan de la siguiente manera:

1. Ventas de productos con tarifa 12%	USD	783.286,10
2. Ventas de productos con tarifa 0%	USD	279.935,13

- Los costos de ventas del 2008, se presentan de la siguiente forma:

1. Costo de ventas productos con tarifa 12%	USD	709.732,81
2. Costo de ventas productos con tarifa 0%	USD	250.031,48

- Los gastos más representativos que se presentaron durante el año 2009:

1. Sueldos y salarios del Personal	USD	68.976,39
2. Aportes a la seguridad Social	USD	12.643,81
3. Beneficios Sociales	USD	8.648,99
4. Arrendamiento de Inmuebles	USD	1.200,00
5. Combustible/lubricantes	USD	3.152,16
6. Gastos de Viajes	USD	5.628,43
7. Servicios Básicos	USD	3.665,33
8. Comisiones Bancarias	USD	2.208,96

7.- DE LOS RESULTADOS

Los resultados finales de la gestión económica del 2009 arrojan un saldo positivo de USD 6.152.37.

Seguro de contar con su favorable aceptación al presente informe y esperando mejorar y redoblar esfuerzos para el próximo año para brindar satisfacciones tanto a los Socios como a nuestros Colaboradores.

Atentamente,


Dr. MARCO GUAMAN
 Gerente General
 Encomeca Cía. Ltda.

