

INFORME ANUAL DE LABORES REALIZADAS POR LA GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2014

En mi calidad de representante legal de Comercializadora Directa de Consumos Masivos Tecobil S.A, a continuación remitiré a ustedes el informe de las labores realizadas durante el año 2014.

Se ampliaron las líneas de negocio desde el 2013 teniendo continuidad en el 2014, cuyos propósitos se cumplieron y dieron como resultado números satisfactorios y mejor posicionamiento de la Empresa en el sector HORECA.

Se fortalecieron las líneas de negocio de congelados con su mayor venta en pescados enteros para el mercado mayorista, conservas de atún en pouch y los alimentos listos para comer que son para las FFAA.

Tal como estuvo presupuestado las líneas de congelados y conservas se acercaron a los presupuestos de obvio de año, lamentablemente los alimentos procesados por factores externos no cumplieron con el presupuesto de compra para FFAA.

AREA ADMINISTRATIVA

Se ha mantenido la misma cantidad de empleados con normalidad y con la compra del sistema SAFI se tuvo un mejor control de los procesos contables y de inventarios.

En febrero de 2014 se tomó una inversión para compra de producto importado desde Perú cuyos resultados no fueron los mejores para la compañía. La inversión se canceló mas no pudimos vender los productos por la calidad, que en su momento no fueron los mismos ofrecidos por el proveedor.

El año termina con un balance positivo que es lo que habíamos ofrecido en principios de año el mismo que nos da un mejor horizonte para el 2015.

ÁREA COMERCIAL

Se hicieron en diciembre los acercamientos respectivos para contratar a un gerente comercial o jefe de ventas y fortalecer en el 2015 este departamento.

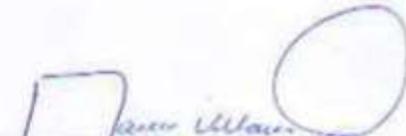
El 2014 terminamos sin vendedores, sin embargo los clientes fidelizados continuaron con las compras recurrentes.

ÁREA FINANCIERA

Terminamos un año con saldos positivos y utilidad del negocio, encaminándonos hacia el 2015 a tener mejores resultados, ya que con nuevas líneas en proceso como la marca TUNALIA, podría mejorar una distribución a mercados importantes como Supermaxi y los resultados mejorarán considerablemente.

Expreso mi agradecimiento a los señores accionistas por el apoyo, la esperanza y la confianza, en que la gestión que realizamos determine una operación sostenible, un negocio próspero y productivo.

Atentamente



Sra. María del Carmen Villamar
GERENTE GENERAL