

INFORME AÑO 2013

Señores Directores, Señores Accionistas:

Para dar cumplimiento a lo establecido en los estatutos de la Compañía y las disposiciones legales correspondientes, me permito poner a su consideración el informe de la Administración para el año 2013.

Situación General

El año 2013 arrancó con la campaña política para las elecciones tanto de Presidente y Vicepresidente de la República, así como del poder legislativo. En el mes de Febrero de 2013, el Movimiento Alianza País tuvo una abrumadora victoria alcanzando un nuevo Mandato Constitucional de 4 años para el Presidente Econ. Rafael Correa y el primer periodo como Vicepresidente del Ing. Jorge Glas. Así mismo, el Movimiento del Gobierno obtuvo la mayoría absoluta de las curules de la Asamblea Nacional.

Según cifras del Banco Central, la economía ecuatoriana creció 4.05% en el 2013, comparado con el 5.01% registrado en 2012. La inflación del año cerró en 2.7%, considerablemente por debajo de las previsiones, especialmente por el moderado incremento de precios en los alimentos. El alza en el salario básico para el 2013, que fue definido a fines del 2012, se basó en un estimado más alto de inflación y como resultado el ingreso familiar básico terminó en 2013 por encima del costo de la canasta familiar básica de bienes y servicios, con lo cual el gobierno cumplió con un objetivo que se impuso en el 2007, es decir al inicio de su primer periodo presidencial. Con el alza del salario mínimo para 2014, decretada a fines del 2013, el salario mínimo ecuatoriano se encuentra hoy ligeramente detrás del de Chile y supera notablemente a los de Colombia, Brasil, Perú y México.

El país produjo en promedio 540.000 barriles de crudo por día y contó con un precio relativamente estable durante el año, al cierre del cual la cotización se situó en US\$ 98,42 por barril.

Entre Enero y Noviembre del 2013, el país tuvo un déficit comercial de \$2,518 millones de Dólares. Las diferencias negativas más importantes son con Asia \$3,950 MM, con la CAN \$543 MM y con el resto de ALADI \$1,500 MM. Superavit comercial se tiene en cambio con los EE.UU \$3,357 MM, con Centroamérica \$286 MM, Venezuela \$388 MM y con la Unión Europea \$228 MM. Especialmente importante es el superavit con la UE, puesto que el Ecuador no exporta petróleo a Europa pero sí vende productos elaborados.

La deuda pública del Ecuador a Noviembre del 2013 llega a \$22,373 MM, de los cuales \$12,736 MM son deuda externa y \$9,637 MM deuda interna. El crecimiento del endeudamiento fue del 24,41% comparado con el 2012, año que terminó con \$18,548 MM de deuda pública, de los cuales \$10,648 MM eran deuda externa y \$7,335 MM deuda interna.

La recaudación tributaria fue 12,8% superior a la del 2012 y alcanzó la cifra de \$12,513 MM de Dólares. La Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) terminó el 2013 en \$4,361MM versus \$2,483MM a finales del 2012. El riesgo país pasó de 928 puntos en el 2010 a 700 puntos a fines del 2012 para terminar en 532 puntos en Diciembre del 2013.

Industria Textil

Para el sector textil, el año 2013 fue un año de relativa estabilidad. Sin embargo, se acentúa el crecimiento de las importaciones de todo el sector. Mientras el total de importaciones del sector en el año 2012 fue de 130 MM de toneladas, el año 2013 se importaron 144 MM de toneladas. En valores FOB en el 2012 se importaron \$714,2 MM y en el 2013, \$807,6 MM. En el sector productivo de textiles, las cifras más relevantes son las concernientes a la importación de tejido plano. Mientras en el 2012 se importaron 28,221,507 toneladas de tejido plano, en el 2013 la cifra llegó a 33,540,168 toneladas y en Dólares las cifras pasaron de \$140,3 MM a \$166,3 MM. El precio promedio por kg de tejido plano importado en el 2012 fue de \$4,97 y en el 2013 de \$4,95.

Las exportaciones totales fueron de 39,2 MM de toneladas tanto en el 2012 como en el 2013, y en Dólares de \$155 MM pasaron a \$157 MM. En el sector de tejido plano, al cual se corresponde nuestra empresa, las exportaciones fueron de 9,1 MM de toneladas en el 2012 y de 11,7 MM de toneladas en el 2013, lo que arroja \$46,2 MM de Dólares de exportación en el 2012 y \$55 MM de Dólares en el 2013.

Los principales destinos de exportaciones de tejido plano son Colombia y Venezuela, mientras que las importaciones predominantemente provienen de China, Panamá, Colombia y Perú.

Nuestra Empresa

En el 2013 nuestra empresa tuvo un crecimiento leve en ventas del 2,7% al pasar de una facturación de US\$14,225,516 en el 2012, a US\$14,603,039 en el 2013. Las mayores dificultades encontramos en colocar nuestros productos en el mercado, debido a la presencia sustanciosa de tejidos importados o traídos al país por medio de contrabando técnico. Es cada vez más preocupante la presencia de productos asiáticos, que sin contar con estrictos controles de parte de la aduana, se introducen en el país a precios irrisorios.

Las exportaciones que canalizamos a nuestro principal mercado colombiano, tuvieron una leve disminución, al pasar de \$1,384,731 en el 2012 a \$1,278,138 en el 2013. El principal factor para esta tendencia es la devaluación del Peso Colombiano frente al Dólar y sobre todo las dificultades que enfrentan nuestros clientes confeccionistas en Colombia en sus exportaciones. En años anteriores, Colombia exportaba cantidades muy importantes de vestuario al mercado Venezolano, que se han reducido prácticamente a cero, debido a la falta de pago por parte de sus clientes de Venezuela.

A pesar de las dificultades descritas, hemos logrado un avance significativo en los resultados. Tal es así, que la utilidad operacional mejoró de US\$ 837,504 en el 2012 a US\$ 1,126,307 en el 2013, lo que significa un incremento del 34,48%.

La utilidad neta también tuvo una notable mejora del 25.9% al pasar de \$554,765 en el 2012 a \$698,363 en el 2013.

La utilidad neta representa un 6.15% del valor patrimonial, que asciende a US\$ 11,360,532.

Estos resultados se lograron gracias a los cambios que hemos logrado hacer en la mezcla de productos. Al ser el negocio textil un emprendimiento que esta constantemente evolucionando, es indispensable poder reaccionar a los cambios que requiere el mercado, con productos más complejos técnicamente y por ende de mayor valor agregado.

Sintofil C.A. siempre se ha caracterizado por ser una empresa cumplidora de sus obligaciones y nos complace informar que nos encontramos al día con todas las instituciones del Estado, como IESS, Ministerio de Relaciones Laborales, SRI, Municipio del Distrito Metropolitano de Quito, etc.

Sintofil C.A. fue la primera empresa del sector textil en lograr la obtención de la Licencia Unica de Actividades Económicas (LUA-E), expedida por el Municipio del Distrito Metropolitano de Quito.

También queremos manifestar que cumplimos con toda la normativa sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

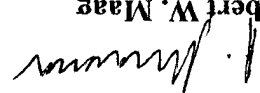
Así mismo queremos expresar nuestro agradecimiento a nuestros empleados y trabajadores, que con su esfuerzo, desempeño y compromiso contribuyeron significativamente para el resultado alcanzado. De manera expresa nos complace informar que mantenemos buenas relaciones obrero-patronales.

Perspectivas

El panorama para el 2014 no es muy claro. Por un lado se debería poder aprovechar las nuevas exigencias que deben cumplir los importadores de vestuario. Las regulaciones expedidas a fines del 2013 en cuanto a normas técnicas, en teoría deberían mejorar las perspectivas de los fabricantes locales. Sin embargo, las normas técnicas aplican para ropa confeccionada mas no para tejidos, por lo cual se hace necesario un mayor control de parte de la aduana para impedir la subfacturación de importaciones y el contrabando. Para mantenernos dentro de los parámetros medioambientales, será necesario convertir los calderos que hoy funcionan con búnker a diesel, lo que implica cambio de quemadores y otras reparaciones menores. Sin embargo, debemos considerar los años de servicio de todos los calderos y evaluar la necesidad de reemplazarlos.

Desde finales del 2013 estamos desarrollando nuevos productos, tanto para el mercado interno como para el mercado de exportación, que esperamos podamos establecer como nuevos puntales en el 2014.

Aspiramos mantener la planta trabajando a plena capacidad y estamos confiados de seguir contando con el apoyo de Ustedes, Señores Accionistas.


Albert W. Maag
Presidente Ejecutivo