

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE
P ESCADOS Y CONSERVAS DEL PACIFICO, SA "PESCOPA", REFERENTE
AL EJERCICIO DE 2010

Si en el ejercicio anterior todo indicaba una recuperación de al menos en el resultado final, en este ejercicio que acaba de finalizar debemos reconocer que no todo ha salido como se preveía a comienzos de 2010.

La crisis global sigue marcando los derroteros de las empresas y en especial al sector donde estamos incluidos.

Los servicios de intermediación para los cuales Pescopa cuenta con experiencia, están en un punto muerto, pues los clientes a los que se les podía prestar esos servicios eligen el prescindir de un broker en la mayoría de los casos. Así tratan de reducir costes, aun a pesar de los riesgos que ese salto les pueda ocasionar en cuanto a calidad, fechas de entrega, seguridad de materia prima, ect.

A todo lo anterior debemos añadir la circunstancia natural que se ha dado con la escasez de capturas de atún, que llevó de inmediato a la falta de descargas de pescado por parte de nuestro cliente de mayor importancia: CalvoPesca, en el puerto de Manta; derivando las capturas a su planta de El Salvador, con lo que nuestros ingresos previstos por servicios prestados se vieron afectados drásticamente.

Esto conllevó también la falta de otros posibles beneficios por la venta de pescado roto que se obtendría si estos atuneros recalasen en Manta.

Se trató de paliar esta falta de ingresos buscando otras alternativas como la de intermediar en la compra de lomos de atún congelados y precocidos por parte de empresas españolas a otras ecuatorianas; pero lamentablemente los resultados finales no fueron los mejores, por incumplimiento del fabricante ecuatoriano en diversos puntos referentes a la calidad y fechas de entrega.

También se han buscado otras alternativas para lograr que Pescopa siga activa y con resultados, pero a la fecha no han fructificado. Podemos enumerar el posible contrato para gestión de compras de túnidos para la firma Seafrost de Perú; que si se logra redundaría en unos resultados muy positivos.

Se están buscando de la misma forma otras posibles colaboraciones con terceros para la elaboración de lomos de atún crudos congelados y envasados al vacío para el mercado español. A la fecha aun estamos en periodo de pruebas de producto y envío de muestras.

Seguimos gestionando todo de la mejor forma en búsqueda de ese punto que nos lleve a mantener ya una línea positiva sin los altibajos que venimos encontrando. Para ello es necesario que los objetivos marcados en ejercicios anteriores, que por múltiples razones no se han fructificado, se logren asentar en el presente ejercicio que comienza y que no podemos abandonar, son vitales para la viabilidad de la empresa.

Creemos que con la ayuda de todos podemos conseguirlo. Necesitamos que la confianza de los socios no decaiga y siga fortaleciendo nuestras aspiraciones; no destando de lado el apoyo económico imprescindible para realizar nuestra labor

En Manta a 25 de Marzo de 2011

