

## INFORME DE GERENCIA

En la Parroquia de Tonsupa, cantón de Atacames, provincia de Esmeraldas, siendo martes 05 de marzo del 2013. Yo, Elvis Patricio Vega Jijón, portador de C.C. N° 171595508-2, como representante legal de PROCOMATEL S.A. me complace dirigirme al comité de accionistas.

**AREA ADMINISTRATIVA.-** Procomatel S.A. dentro del año 2012 sigo operando en la Ciudad de Quito, en el Sector de Carapungo. Elaborando Postes en Fibra de Vidrio, principalmente para Exportación.

Con la finalidad de cumplir el contrato de nuestro principal cliente Edelnor en Lima – Perú.

Dentro de las ventas en el Ecuador. Ha sido, bastante complicado debido a la competencia, localizada en Cuenca. La Empresa Equisplast. Cuyo Gerente el Sr. Xavier Moscoso, ha impugnado tres procesos adjudicados a Procomatel S.A. en la Elaboración de Postes de Poliéster Reforzado con Fibra de Vidrio.

En los cuales no podido comprobar que No Producimos en el Ecuador. Y las diferentes Empresas Eléctricas han desechado dichas impugnaciones.

La inversión realizada para montar la Realización de Postes ha sido muy grande. Por lo que ha sido inevitable adquirir un préstamo. Con ello hemos podido salir adelante con este proyecto.

Como es un mercado nuevo. Es recomendable tener apoyo de un socio. Una nueva imagen corporativa juntamente con nuevas estrategias de marketing.

Adicional de esto cabe mencionar que desde mediados de año tenemos varios problemas con los vecinos. Por el olor a resina. Y las jornadas en la noche.

Por dicha razón es recomendable movilizarnos a un sector industrial, como Calacalí.

**AREA DE RECURSOS HUMANOS.-** En vista de la implementación de la planta PROCOMATEL se ha visto en la necesidad de contratar los servicios de:

1 secretarias, 10 obreros, 1 chofer permanente, 1 vendedor. Los cuales están contratados Bajo un contrato de Plazo Fijo. Con todos los derechos de ley.

Terminando el año con una nómina de 14 personas.

**AREA FINANCIERA.-** Hemos obtenido ingresos que sobrepasaron todas las expectativas planteadas al inicio de año. Pero el montar una industria es una inversión muy fuerte, el comprar maquinaria, contratar personal. Realizar pruebas y ensayos.

El invertir en ferias, publicidad, para dar a conocer a la empresa son gastos muy fuertes. Y a pesar de haber entrado a las exportaciones. Por lo cual se han incrementado las utilidades en más del 100% con referencia del año anterior (2011).

Adjunto el balance general y el de resultados, para que ustedes puedan estudiarlos y aprobarlo.

Esperando que la respuesta sea completamente favorable me despido dándoles las gracias por permitirme estar al frente de la Compañía.

Atentamente,

  
**PROCOMATEL S.A.**  
Soluciones Integrales en Ingeniería

  
PATRICIO VEGA

C.C. 1715955082

GERENTE GENERAL