

## INFORME DE GERENCIA

En la Parroquia de Tonsupa, cantón de Atacames, provincia de Esmeraldas, siendo Lunes 19 de marzo del 2012. Yo, Elvis Patricio Vega Jijón, portador de C.C. N° 171595508-2, como representante legal de PROCOMATEL S.A. me complace dirigirme al comité de accionistas.

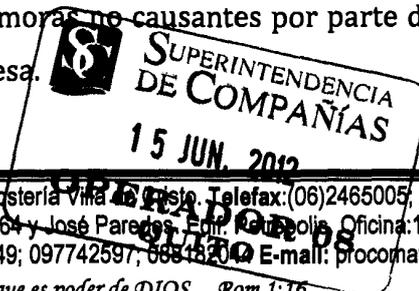
**AREA ADMINISTRATIVA.-** Como es de su conocimiento en el año 2010, hemos llegado a obtener la Representación exclusiva de FIBRATORE para la venta de Postes en Poliéster Reforzado en Fibra de Vidrio. Pero a mediados del año 2011 el mercado solicitaba que los postes sean Fabricados en la ciudad de Quito. Más no importados ya que; al ser importados carecían de Agregado Nacional.

Impidiéndonos así vender al Sector Publico. Por dicha razón en el mes de Agosto hemos importado desde Colombia la máquina de Enrollar Postes.

Sin dejar de lado los proyectos Eléctricos y Telefónicos que son la razón de ser de nuestra empresa. Por ello con la calificación por parte de la Corporación Nacional de Telecomunicaciones realizada en el año 2010. PROCOMATEL S.A. se pudo presentar al Sorteo Realizado el 23 de marzo del año 2011 en cual se adjudico el proyecto:

### **"Construcción de Planta Externa en Salima, San Francisco del Cabo, San Mateo y Castelnuovo, Provincia de Esmeraldas"**

Llegando a firmar el contrato el 09 de mayo del 2011. Con varios cambios realizados en la obra, el proyecto a tomado más tiempo del previsto. Por lo que aun se encuentra en ejecución. Demoras no causantes por parte de PROCOMATEL, sin multas que generen a la Empresa.



En el Ecuador hay una sola competencia para Procomatel, localiza en Cuenca. La Empresa Equisplast. Cuyo Gerente el Sr. Xavier Moscoso, ha impugnado tres procesos adjudicados a Procomatel S.A. en la Elaboración de Postes de Poliéster Reforzado con Fibra de Vidrio.

En los cuales no podido comprobar que No Producimos en el Ecuador. Y las diferente Empresas Eléctricas han desechado dichas impugnaciones.

La inversión realizada para montar la Realización de Postes ha sido muy grande. Por lo que ha sido inevitable adquirir un préstamo. Con ello hemos podido salir adelante con este proyecto.

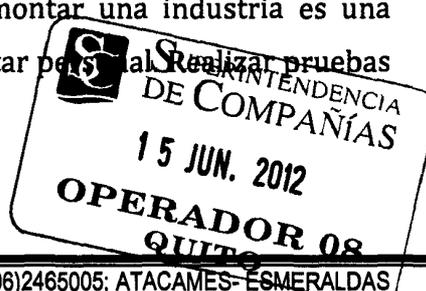
El cual a finales de año a brindado sus primeros frutos a finales del año 2011. Siendo así que buscamos nuestro primer contrato grande. Este es de 800 postes de 8 metros X 400 kgf. Y no solo es nuestro primer contrato sino también es nuestra entrada al mundo de las exportaciones.

Estos postes fueron vendidos 640 en el mes de diciembre y la diferencia en enero del año 2012.

**AREA DE RECURSOS HUMANOS.-** En vista de la implementación de la planta PROCOMATEL se ha visto en la necesidad de contratar los servicios de:

1 secretarias, 10 obreros, 1 chofer permanente. Los cuales están contratados Bajo un contrato de Plazo Fijo. Con todos los derechos de ley.

**AREA FINANCIERA.-** Hemos obtenido ingresos que sobrepasaron todas las expectativas planteadas al inicio de año. Pero el montar una industria es una inversión muy fuerte, el comprar maquinaria, contratar personal y ensayos.



El invertir en ferias, publicidad, para dar a conocer a la empresa son gastos muy fuertes. Y a pesar de haber entrado a las exportaciones. No fue lo suficiente para generar una utilidad positiva.

No es preocupante el resultado negativa. Porque la empresa va posesionándose firmemente en el mercado. Esperamos recuperar la perdida al año próximo y generar utilidades.

Adjunto el balance general y el de resultados, para que ustedes puedan estudiarlos y aprobarlo.

Esperando que la respuesta sea completamente favorable me despido dándoles las gracias por permitirme estar al frente de la Compañía.

Atentamente,

  
**PROCOMATEL S.A.**  
Soluciones Integrales en Ingeniería

PATRICIO VEGA

C.C. 1715955082

GERENTE GENERAL

