

INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA

COMERCIAL ZONA METAL CIA. LTDA.

POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2011

Señores Socios de: **COMERCIAL ZONAMETAL CIA.LTDA:**

En cumplimiento de la ley de Compañías, y en calidad de Gerente General, me permito dar el Informe de la gestión realizada por la administración, durante este nuevo periodo 2011.

1. COMPORTAMIENTO POLITICO

Como siempre el entorno político en nuestro país, se ve reflejado en la economía, y una vez más las obligaciones tributarias impuestas por este régimen, siguen afectando la liquidez sobre todo de las medias Y pequeñas empresas, sin embargo el trabajo realizado por todo nuestro personal nos permitirá salir adelante, el trabajo genera trabajo y ese será nuestro derrotero.

2. OBJETIVOS CUMPLIDOS DURANTE EL EJERCIO ECONOMICO 2011

En el periodo anterior, esto es el 2010, nuestro ejercicio económico fue apenas de 120 días, razón por la cual nos vimos afectados, pues tuvimos que asumir costos propios, que se generaron por el hecho de arrancar las actividades comerciales, sin embargo durante este nuevo periodo, en el que hemos completado los 365 días, los esfuerzos entre la administración y el resto del personal han dado su fruto, por tanto hemos tenido un crecimiento del 25 % en el giro de nuestras actividades, lo que reflejamos en nuestros estados financieros.

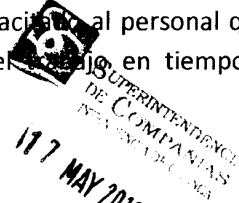
Las metas propuestas durante el año anterior han sido superadas, pues hemos ampliado nuestro abanico de clientes, la cantidad de clientes se han incrementado en un 15%, esto gracias a la gestión realizada por nuestro departamento de ventas, y a la acertada labor del personal de despachos con el apoyo incondicional del departamento de administrativo.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Todas las disposiciones tomadas por este organismo han sido cumplidas en su totalidad, por parte de la administración.

4. AMBITO LABORAL Y LEGAL

En el ámbito laboral, hemos mantenido una estabilidad con todo nuestro personal, siendo esto positivo para la empresa pues con el pasar del tiempo tenemos más capacidad al personal que labora con nosotros, ya que adquieren experiencia y esto optimiza el trabajo en tiempo y desempeño.


17 MAY 2012
Rebeca Idrogo Polo

Además se contrato un nuevo Vendedor Externo, lo que nos permite estar en contacto directo y constante con nuestros clientes.

Hemos mantenido nuestra lucha de ser mejores cada día, en cuanto a servicio, calidad y precio.

5. ESTRATEGIAS Y POLITICAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2012

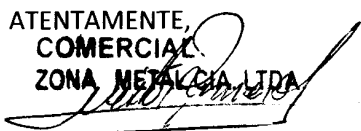
Se recomienda seguir robusteciendo nuestras fortalezas, esto es mantener siempre la imagen, que nos ha caracterizado, siendo una empresa seria, además cumplir con todo lo ofrecido tanto a nuestros clientes, proveedores y empleados, característica que nos ha permitido crecer.

Las estrategias en el mercado seguirán siendo encaminadas a acrecentar nuestras ventas, y sobre todo tratar de aumentar las ventas de contado lo que nos permitirá, aumentar nuestros flujos.

Está en proyecto también la compra de un local comercial, para este nuevo periodo.

Quiero agradecer a todo el personal de nuestra compañía, por la labor que han desempeñado durante este tiempo, espero seguir teniendo la ayuda incondicional de todos los departamentos de nuestra empresa, y recalcar que siempre mientras sigamos trabajando como un solo equipo, lograremos salir adelante para beneficio de todos.

Sin más por el momento, y en espera de poder cumplir todo lo planteado.

ATENTAMENTE,
COMERCIAL
ZONA METALURGICA LTDA

NESTOR MIGUEL ROMERO SANCHEZ
GERENTE GENERAL