

INFORME DE LABORES DEL PERIODO 2011

Yo, Michael Bravo, como representante de ARECOTSA S.A. me permito dirigirme a la Junta General de Accionistas para presentar a la empresa un informe de actividades durante el periodo especificado:

ASPECTOS GENERALES

1. Con el Ab. René Durán se está tramitando el PO.

ADMINISTRACION DEL AREA FINANCIERA Y ECONOMICA

1. El uso y aplicación de fondos se ha manejado en todo lo que ha sido posible ajustándonos a los mínimos gastos que se puedan ocasionar los mismos que han sido debidamente sustentados (Balance).
2. Actualmente se está cancelando puntualmente todos los impuestos que ocasionan el movimiento de la empresa como son: retención en la fuente, el IVA, IESS
3. El valor que se cobra por comisión es del 5%
4. El puesto de trabajo tiene un valor de \$3000 (5 Acciones)
5. Se realiza un pago bajo el sistema de venta de guía 3%

LOGISTICA Y ADMINISTRACION DE VEHICULOS

1. Se está trabajando con varios proveedores de llantas y repuestos para los socios y colaboradores los cuales dan facilidades de pagos.
2. Todos los vehículos poseen GPS.
3. Los vehículos que en este momento se encuentran laborando son QUINCE vehículos en Cuenca: CAE768, XBA-1920, PBB1915, PAA9390, IAK122, AFY101, AAU893, MCM118, ACT917, AAA1151, ACT166, GLZ625, ADL937, TAR137, AAA1410 QUINCE vehículos en Machala Esursa: ADD532, UBV101, BBF027, SBC100, TDM875, ABW397, ABA8608, ABB3865, GLZ556, UBW287,OCO076, OBW175, ADL240, OCK962. Se trabaja con los vehículos: AAV228, AFG635 en Lamitex. Se tiene un contrato de palabra con los señores Wilson Ojeda y Fernando Castillo para que nos proporcionen vehículos. También se

tiene contrato con los señores Edwin Romero y Mario Arias para el servicio de traylers cuando amerite la situación para laborar ya sea desde el puerto a Machala o Guayaquil y desde Cuenca a las diferentes ciudades con Easa

RELACION Y BUSQUEDA CONSTANTE DE NUEVOS CLIENTES

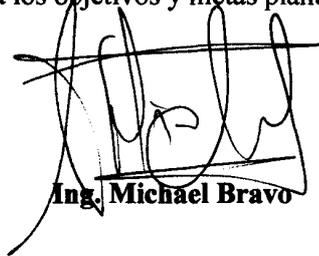
1. Tenemos la carga del puerto de Guayaquil hacia Machala y Cuenca
1. También se está trabajando con Plásticos Rival, Lamitex, Cartorama.
2. Con la gestión del Sr. Fernando Berrezueta se consiguió laborar con Colineal.
3. Se visitó a empresas como: Fibroacero, Duramás, Indurama donde esperamos laborar.

CONCLUSIONES

- Se ha mantenido el control de los gastos e incrementado los ingresos de la empresa con el objeto de optimizar los recursos de la misma.
- Se han incrementado los cupos de trabajo y esperamos seguir creciendo.
- Se está permanentemente buscando nuevos clientes.

RECOMENDACIONES:

- Apoyar y colaborar en las decisiones que se tome , ya que con el apoyo de todos se logrará los objetivos y metas planteadas.



Ing. Michael Bravo