

INFORME DE LABORES Y RESULTADOS ECONÓMICOS OBTENIDOS DURANTE EL EJERCICIO 2011

INFORME DE VENTAS

Línea de vehículos

La venta de vehículos en Toyogal es bajo una comisión, esto nos ha permitido ganar una comisión de USD 3547.00 registrado en el balance como comisiones ganadas, la comisión es del 2% del valor de venta del vehículo. En este periodo 2011 las unidades colocadas son del modelo doble cabina que es este medio de transporte utilizado en el sector.

Línea de Repuestos

La venta de repuestos en el año 2011, representa el 3.8% de las ventas totales de la empresa, podemos observar que las ventas de la línea disminuyeron drásticamente, debido a que los usuarios están realizando los pedidos a sus familiares en el continente, esto nos ha producido una disminución del 43,86% en referencia al periodo anterior.

La empresa ha pensado realizar una campaña interna de información respecto al tema, para recuperar las ventas perdidas.

Para una optimización de recursos de la empresa es stock se lo mantendrá en las bodegas de importadora Tomebamba S.A. Guayaquil, y los pedidos será únicamente con preventa.

Línea de Llantas

En la venta de la línea de llantas en el 2011, representa el 9,51% de la empresa, estas ventas crecieron en el 8.82% con respecto al año anterior. Esperamos que en el año 2012 tener un incremento mayor al actual, para ello se realizara una modificación en el financiamiento a 5 meses con el interés respectivo, aliviando así la capacidad de pago del cliente o usuario.

Para una optimización de recursos de la empresa es stock se lo mantendrá en las bodegas de importadora Tomebamba Guayaquil, y los pedidos será únicamente con preventa.

Línea de Electrométricos (LPH)

La empresa ha inclinado su fortaleza en la línea para el hogar, llegando a ser 83.83% de las ventas totales de la empresa. Esta decisión se la tomo con la autorización del Directorio a partir de junio/2010 dando resultados inmediatos y en el 2011 genera utilidades tremendamente satisfactorias, lo que nos ha permitido cubrir las pérdidas de los años anteriores y actualmente dejándonos una utilidad neta de 6.48% que representa \$. 27.044,60 USD

En lo referente a presupuesto general de el año 2011, si cubrieron las expectativas y se llevo a un incremento en ventas de 11.72% adicional a lo proyectado.

Recomendaciones

Debido al crecimiento de la empresa, nos hemos visto obligados a pedir a nuestros accionistas y directores buscar la posibilidad de ampliar nuestro almacén y su bodega, o caso contrario realizar una inversión propia de activos que nos permitan servir mejor a nuestros clientes o usuarios.



Juan Cobos Peña
Gerente General
Toyogal