

## INFORME DE GERENCIA

Cuenca, 31 de marzo de 2014

Señores,

**JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA  
COMPAÑÍA ROCELUMA CIA. LTDA.,**  
Ciudad.

De mis consideraciones;

Estimados socios de la Compañía **ROCELUMA CIA. LTDA.**, en mi calidad de Gerente General de la compañía es mi deber conforme a lo establece la Ley de Compañías y a los estatutos, informar sobre el manejo y funcionamiento de la empresa, la cual someto a vuestra consideración el informe correspondiente a la gestión del ejercicio económico 2013.

Esta Compañía se encuentra en el Cantón Cuenca, donde desarrolla sus actividades, la empresa se constituyó en el mismo cantón ante el Notaria Sexta del cantón, con resolución de la Superintendencia de Compañías N° 08.C.DIC.313, del 28 de mayo de 2008, e inscrita en el Registro Mercantil el 27 de mayo de 2008, con un capital de 20.000.00 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, su capital es 100% ecuatoriano, mantiene una duración de cincuenta años y se encuentra bajo el número 292 del Registrador Mercantil del cantón Cuenca.

La compañía se dedica a la venta al por mayor y menor de productos de consumo masivo y de productos manufacturados para consumo masivo.-

Tiene una sucursal la cual se dedica únicamente a la facturación y en donde se encuentran sus oficinas administrativas.

La empresa ha cumplido con todas sus obligaciones tributarias y societarias como lo establece la Ley y sus Estatutos.

### *DESARROLLO*

Como es de conocimiento de ustedes estimados socios, la empresa no se ha manejado de forma regular en los últimos años, debido a pérdidas que se mantuvieron acumulando desde del año 2008, 2010 y 2011, a consecuencia de gastos producidos y no generación de ingresos que ayuden a solventar tales gastos realizados, por tal motivo se decidió conjuntamente con las socios y administradores a realizar un aumento de capital debido a las pérdidas acumuladas de dicha compañía, que se realizó mediante escritura pública el 28 de octubre del 2013 por un valor de \$15.000.00 y bajo la resolución de la Superintendencia de Compañía N° SC.DIC.C.13, quedando establecido un capital suscrito y pagado de \$20.000.00.

La empresa se desarrolla desde 03 de septiembre del año 2013 bajo el nombre comercial de **DISTRIBUIDORA BARAHONA** debido a que tiene como objetivo adsorber la actividad comercial de la Sra. María Barahona (Clientes, Proveedores y Empleados)

Esta empresa al ser creada en el año 2008 su actividad económica se comienza a desarrollar desde el mes de octubre del año 2013 absorbiendo, a los empleados de la Sra. María Barahona, obteniendo por lo tanto un aumento al 100% en lo que se refiere al factor humano.

Cuenta en la actualidad con un personal de alrededor de 33 empleados de los cuales son 5 administrativos y 28 pertenecen a ventas y ayudantes de ventas (Estibadores y Choferes).

Debido al aumento operativo que se desarrolla en los meses de octubre, noviembre y diciembre del

año 2013, la empresa ha producido aumentos en sus activos y pasivos, como se puede observar en los estados financieros presentados de la compañía, esperando cumplir con las expectativas de los socios.

En lo que se refiere al Balance General la compañía ha tenido un incremento en sus activos de más del 100% correspondiente al año 2012:

El activo corriente que se maneja al cierre del ejercicio fiscal se encuentra por un valor de \$2180,937.09 que en su mayoría corresponden a Activos Financieros por un valor de \$1262,360.23 que equivalen a un 57.88% del total del activo corriente.

Se ha adquirido dentro de los activos no corrientes un vehículo por un valor de \$23,853.47 que se utiliza para la entrega de la mercadería vendida por la compañía.

En lo que se refiere a los pasivos se encuentran por un valor de \$2166,919.64 que se distribuyen de la siguiente forma: proveedores \$1057,731.23, cuentas y documentos por pagar por un valor de \$837,351.67, obligaciones con instituciones financieras (Banco Pichincha) \$200,000.00 y otras obligaciones corrientes (con la administración, con el I.E.S.S., beneficios empleados, etc.) por un valor de \$33,427.44 y anticipo de clientes por \$38,354.30.

Obtenido como resultado hasta el 31 de diciembre del 2013 un capital de \$37,880.92 que forman parte los resultados acumulados y los resultados del ejercicio 2013.

El Balance de Resultados nos muestra lo siguiente: Total de ingresos obtenidos en el año 2013 fue de \$372,113.99 que corresponde a ventas operacionales.

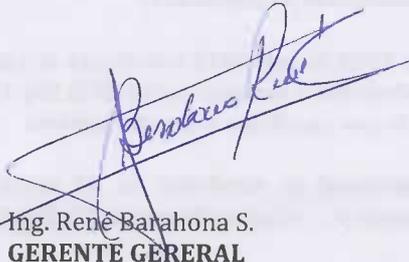
El costo producido por las ventas es de un valor de \$292,204.01 que nos dan como resultado una utilidad bruta de \$179,909.98.

Los gastos producidos en la actividad ordinaria de la empresa se resumen de la siguiente manera: Gastos administrativos por un valor de \$31,380.57, gastos de Ventas por un valor de \$85,328.77, gastos no operacionales (gastos financieros) \$3,792.97 y otros gastos como provisiones y depreciaciones que suman un valor de \$11,619.38.

Arrojando una utilidad del ejercicio por un valor de \$47,788.29, de los cuales se reparten de la siguiente forma \$7,168.24 por participación de los trabajadores, \$7,387.90 para el impuesto a la renta, quedando para los socios un valor de \$31,570.54 que queda a disposición y decisión de los socios su reparto, inversión o capitalización.

**CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES:**

- Se espera incrementar sus activos Fijos
- Se tiene como objetivo incrementar sus ingresos a comparación del año 2013
- Se espera también incrementar sus inventarios
- Se espera captar mayor cantidad de segmento de mercado.
- Se trata de disminuir la pérdida acumulada por años pasados con la amortización de los mismos.

  
Ing. René Barahona S.  
**GERENTE GENERAL**