

INFORME DE GESTIÓN NETOPTIC TECHNOLOGIES CIA LTDA.
PERIODO: AÑO 2017
DIRIGIDO Y EJECUTADO POR: ING. MILTON PEREZ
CARGO: GERENTE GENERAL

Señores Accionistas:

Reciban un cordial saludo, por medio de la presente me permito presentar a Ustedes el Informe Legal y Estatutario referente a las actividades desarrolladas por la compañía durante el ejercicio económico 2017.

El año 2017 fue un año de complicado para la empresa ya que como resultado del movimiento político y económico del país nos afectó ya que se generaron nuevas políticas en las empresas estatales para la contratación con las empresas que ejecutan los proyectos y a su vez con nosotros que somos los que ejecutamos los trabajos. Dando como resultado de esta situación que no nos renueven los contratos que veníamos ejecutando durante varios años.

El año 2017 fue un año en el que culminamos los proyectos que veníamos ejecutando con nuestro mayor cliente Huawei ya que unilateralmente se dio por terminado las relaciones laborales debido a factores externos a las dos empresas. En el mes de abril se culminó la relación laboral sin embargo en este mes y luego de esta fecha se procedió a liquidar los trabajos que estaban pendientes de facturar por varios conceptos realizados en meses anteriores. Siendo de la facturación total a Huawei el 17.07% correspondiente a trabajos extras, 32.47 % materiales y 50.47% los fee mensuales de los 4 meses de 2017 y 3 meses del año 2016 que estaban pendientes de facturar y cobrar.

Esta sanación en la facturación que se realizó a nuestro cliente dio como resultado que la utilidad del ejercicio fiscal este inflado en relación a los trabajos que realmente se ejecutaron en ese período. La relación de ventas totales vs ventas Huawei fueron del 70.22%

Oleoducto de Crudos Pesados OCP, nuestro primer cliente, refleja el 5.67% de las ventas anuales, con ellos seguimos mantenido el contrato de mantenimiento mensual. Los valores facturados por trabajos extras, mantenimientos emergentes y otros trabajos correctivos a lo largo del año en todo el recorrido de la fibra, han disminuido considerablemente.

En el 2017 la empresa se calificó como proveedor directo de la Corporación Nacional de Telecomunicaciones – CNT EP y públicos participar en varios procesos, logramos ganar y que se nos adjudiquen dos procesos el uno de ellos se ejecutó, facturó y cobro este

mismo año y el otro proceso se adjudicó en el 2017 y se realizó en una parte del trabajo en el 2017 y se culminará en el 2018 al igual que la facturación del mismo.

La facturación al resto de clientes ha reflejado los siguientes resultados, y también se ha volcado nuestra atención para conseguir nuevos proyectos a más de nuevos clientes y compensar pérdida de uno de los clientes ya que tenemos la infraestructura y los recurso para trabajar

A continuación presento un cuadro en el que se refleja un comparativo de cifras de las ventas de los últimos años

Cliente	2013	2014	2015	2016	2017
Huawei	82.44%	79.45%	70.62%	70.56%	70.22%
OCP	9.43%	13.53%	5.21%	22.05%	5.67%
CNT					16.89%
Otros	8.12%	7.02%	24.18%	7.39%	7.22%

Nos seguimos caracterizando por proporcionar un servicio de calidad, cumplimiento de tiempos previamente establecidos y proporcionado insumos y materiales de la mejor calidad viéndose reflejado este conjunto de esfuerzos en, clientes satisfechos y buenas referencias para futuros clientes, para seguir posicionando la marca NETOPTIC.

Con el soporte técnico, servicios y demás trabajos que realiza la empresa no se lograría completar la calidad que ofrecemos al cliente si no fuera por el aspecto más importante en el desenvolvimiento de la empresa, el talento humano.

Hemos cumplimos con todo lo requerido legalmente en cuanto a los pagos de la nómina de empleados, beneficios sociales, y demás beneficios que incluso se generaron a la salida de la mayoría de los trabajadores en el mes de abril. Se cumplió con la dotación anual de vestimenta de trabajo, renovación de los equipos de seguridad con todas las normas de seguridad según el trabajo específico de cada uno de ellos.

Realizamos una importación importante de fibra óptica para estar prestos a las necesidades de nuestros clientes.

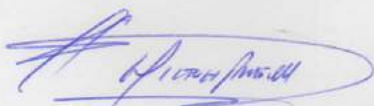
Con relación a los estados financieros correspondientes al año 2017, esto es, el Estado de Situación Financiera y Estado de Pérdidas y Ganancias, reflejan lo siguiente:

- a) Al cierre del ejercicio 2017 en las ventas se reflejó un incremento en relación al año 2016. Y dentro del giro normal que tuvo la empresa están los Fee mensuales de mantenimientos además de la venta de otros materiales y servicios con otros clientes, logrando superar el monto de ventas de años anteriores

- b) De igual manera continuamente se procede a la dotación de herramientas y equipamiento a los trabajadores
- c) Uno de los rubros más considerables es el costo del personal de la empresa con el pago de sueldos y los beneficios sociales de ley pues la nómina del personal fue considerable hasta abril donde tuvimos todas las cuadrillas.
- d) Otro rubro de suma importancia es el referente a los vehículos, ya que por el número de vehículos que tenemos los costos se elevan en relación a los mantenimientos básicos, reparaciones, costos por accidentes menores, matriculaciones anuales, los costos de las pólizas anuales, el pago de deducibles, y el combustible que utilizan estos en la movilización para realizar los trabajos.
- e) Los servicios que presta la empresa por lo general se los realiza en diferentes lugares lo que implica que el personal se movilice constantemente viéndose reflejado en los costos de los rubros de gastos de viaje, hospedaje y alimentación.
- f) Los materiales seguimos colocando en el mercado con nuestros clientes habituales y otros que nos han ido solicitando. No hemos logrado conseguir una distribución directa de los implementos y demás materiales pero sigue siendo una de las metas a conseguir en el siguiente año.

Finalmente quiero aprovechar la oportunidad para resaltar ante ustedes, Señores Accionistas, el esfuerzo y la dedicación del equipo humano que integra la compañía, sin cuyo irremplazable apoyo no sería posible el desarrollo de nuestros objetivos.

Atentamente,



Ing. Milton Pérez Ch.
GERENTE GENERAL
NETOPTIC TECHNOLOGIES CIA. LTDA.

Cuenca, 14 de marzo del 2017