

## **Informe de labores de la gerencia de Hormolab Cía. Ltda. por el ejercicio económico 2016**

Señores Socios:

En cumplimiento de lo dispuesto en la ley y en nuestros estatutos pongo a su consideración el informe de labores de la gerencia por el ejercicio económico correspondiente al año 2016.

### **Aspectos relevantes**

Hormolab desde sus inicios a excepción de un periodo, ha mantenido la tendencia al incremento en el monto de ventas respecto al ejercicio anterior; durante el ejercicio económico 2016 esto no ha ocurrido. Es necesario señalar que parte de los usuarios del servicio que prestamos, ahora hace uso del servicio público en el área de salud, a la vez que en el sector privado hay también una mayor oferta de servicios dentro de nuestra especialidad en el área de hormonas, lo cual considero son factores que explican este comportamiento en las ventas.

En cuanto a la realización de nuevas pruebas en los equipos adquiridos, se ha logrado ya estabilizar el costo y mejorar la rentabilidad de la compañía, lo cual se refleja en los estados financieros al disminuir nuestro costo de ventas anual.

### **Resultados obtenidos y propuesta de distribución de utilidades**

El ejercicio económico 2016 dejó como resultado una utilidad antes de impuestos y participaciones de USD 187.162,62. La gerencia dando cumplimiento a las leyes vigentes destinó el 15% de la utilidad antes mencionada para la participación a los trabajadores, así como el 22% por pago de impuesto a la renta.

La gerencia recomienda distribuir las utilidades del presente ejercicio entre los socios, conforme la disponibilidad de recursos una vez que se cumpla oportunamente con los pagos a proveedores y personal de la compañía.

### **PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2017**

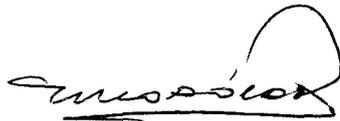
Hormolab en los últimos años ha adquirido equipos nuevos para la realización de pruebas que se venían realizando mediante subcontratación, dichos equipos están cancelados en su totalidad y actualmente esas pruebas han contribuido a la optimización de recursos de la compañía y se ha mejorado la rentabilidad en la misma. Por ello consideré oportuno gestionar el arriendo de un nuevo local que permita en primer lugar mejorar las ventas al ser un edificio destinado a consultorios médicos, lo cual aparentemente implicaría una posibilidad de incremento en las mismas. Otro factor es la necesidad de instalaciones nuevas y mejor diseñadas para el funcionamiento del laboratorio por cuanto en los tres últimos años hemos tenido inconvenientes para la renovación del permiso de funcionamiento del Ministerio de Salud Pública, lo cual ha implicado la realización de gastos adicionales.

Debo indicar que los costos fijos sufrirán un incremento que espero se vea minimizado por el eventual incremento en las ventas y mantenimiento de los costos directos.

### **AGRADECIMIENTO**

Como siempre expreso mi agradecimiento a los socios por el apoyo recibido.

Atentamente,



**Dr. Marcelo Cordero Loyola**

**Gerente**