

INFORME ANUAL DE GERENCIA

En el transcurso del año 2009, para la empresa "AgroPharmavet Cia Ltda" ha sido conveniente ya que se ha logrado consolidar de mejor forma la presencia comercial en el mercado local, además que las importaciones desde Dinamarca y Perú han fluido de manera correcta.

Un punto muy importante en este año ha sido que la empresa se ha preocupado mucho en ofrecer asesoría y asistencia técnica a los clientes, de manera especial en el área de explotación de porcinos. Es por ello que se procedió a contratar los servicios de un profesional en la rama y visitar productores de las zonas de; Piñas, Zaruma, Santa Rosa, Balzas, y Santo Domingo de los Tsachilas. En estas visitas lo que se logró es un contacto personalizado con los clientes y la promoción de los productos que la empresa comercializa, además de llegar con un apoyo técnico muy oportuno.

En el mes de Octubre se recibió la visita de los señores socios, reunión que se dio en Guayaquil. Ahí se revisaron datos económicos y se discutieron estrategias para mejorar el desempeño de la empresa, y proponer nuevas metas y desafíos.

En el mismo tiempo de la visita de los socios, se aprovechó para asistir a un seminario internacional de porcicultura, evento en el cual se aprovechó para realizar muchos contactos comerciales, los mismos que dieron un gran impulso a las ventas.

Producto de las visitas técnicas a las granjas el mercado porcino ha crecido favorablemente por lo que este momento es un soporte importante en las ventas de la empresa, se prevee que este mercado se incremente mucho más y se está pensando en la posibilidad de hacer presencia nuevamente con un técnico profesional en la rama porcina.

Igualmente recibió la visita del presidente de la empresa procedente del Perú, y en un lapso de dos días se analizaron muchos temas referentes a la empresa, como es el nivel de ventas, listas de precios, inventarios, cartera, entre otros. Se aprovechó para discutir nuevas metas y la posibilidad de incluir nuevos productos para ofrecer a los clientes, por lo que se pretende realizar un estudio de mercado básico y así tener idea de la aceptación que tendrían estos productos:


Sonia Aguirre Semeria

Así mismo están a disposición la información financiera respectiva, balances, estados de pérdidas y ganancias etc. que esta manejada por el contador de la empresa, y ha disposición de los socios.

Es así como la empresa en el transcurso del año se ha desenvuelto, esperando que el nuevo periodo de trabajo se cumpla de la manera más correcta, siempre con el ideal de llegar a los clientes de una manera que tanto la calidad del producto como el servicio los mantenga siempre satisfechos y finalmente consolidemos una sola familia.

Es todo cuanto puedo informar;

Atte.

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Bairon Terán", is enclosed within a circular stamp or seal.

Dr. Bairon Marcelo Terán Mosquera

Gerente General AgroPharmavet Cia Ltda