



**PERIODO: ENERO-DICIEMBRE 2015**

Por medio de la presente, quiero agradecer la confianza depositada para la administración de la empresa e informar que los estados financieros están presentados de acuerdo a los principios de contabilidad, cumpliendo con las obligaciones tributarias.

El periodo tiene sus objetivos y metas, la falta de compromiso de los colaboradores, otro factor un vehículo con desperfectos mecánicos constantes. Estos se ven reflejados en los estados financieros, los mismos que nos indican una mínima rentabilidad ante una inversión alta.

En el periodo económico del año 2015, en base a los estados financieros se observa ventas de 15.122,21; con los cuales hemos tenido que cubrir nuestros costos y gastos de 15.120,90 existiendo una ganancia de 1,31. Aunque el movimiento en ventas, va a la par con los gastos; bajaron totalmente por la pérdida de un vehículo el cual es de conocimiento general y no se ha podido despuntar en las ventas, cada socio emite un documento por el valor de fletes que la empresa le ha dado; otro punto importante es la venta del vehículo de uno de los socios. La expectativa de empresa es mejorar los niveles optimizando los gastos operativos; pero el objetivo a cumplirse es un incremento del precio, es decir el metro de cerámica en un 15% a todos los destinos. Considerar la anticipación de que cada socio hagan mantenimientos previos a las unidades para evitar la subcontratación.

Pongo este informe a su disposición señores socios, para su respectivo análisis y aprobación, reiterándoles mis agradecimientos.

Atentamente.



Ing. Javier Sigüenza  
**GERENTE**

Dirección: Gonzalo Díaz de Pineda s/n y Nicolás de Roche  
Teléfonos: 2817330 - 099760247 - 094025885

**SERVIENDO A TODO EL PAIS**