VAZgas
González Suárez

VAZGAS S. A.

INFORME DE LABORES CORREPSONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2014 QUE SE PRESENTA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS ESTACION DE SERVICIO VAZGAS S.A.

A fin de dar cumplimiento con lo dispuesto en la Ley y en nuestros estatutos, me permito poner a vuestra consideración el Informe de Labores realizadas y de los resultados del año 2014.

VENTAS.-

1.- COMBUSTIBLES:-

Al finalizar el año se alcanzó un promedio diario de ventas de **9.027** galones, que significa un 1.60% más en relación al año pasado (8.886 gl.), con la siguiente composición:

Gasolina Extra:	7.131 galones	(equivalentes al 79% del total vendido).
Gasolina Súper	1.174 galones	(equivalentes al 13% del total vendido).
Diésel Premium:	722 galones	(equivalentes al 8% del total vendido)

Es muy importante notar la composición de las ventas puesto que siendo la gasolina súper la mayor generadora de margen, le sigue la gasolina extra y el diésel en tercer lugar; esta composición en las ventas ha variado desde el mes de abril y mayo del año 2012, y se ha visto que ha cambiado la conducta del cliente final en el año 2013. En el año 2014, mediante resolución de la ARCH, se autoriza la disminución en dos octanos a las Gasolinas, (G. Súper de 92 Oct. A 90 Oct. Y la G. Extra de 87 Oct. A 85 Oct.) Debido a esta decisión, la venta de la G. Súper se disminuye. Sin embargo a finales del año 2.014, se implementa por parte de PRIMAX, una promoción de una rifa de 5 autos a nivel Nacional, y uno de los ganadores es un cliente que coloco combustible en Vazgas. Esto hizo que la caída de combustibles sobre todo de G. Súper no sea mayor. Mejorado las ventas con relación al año 2.013, en: 1,60% más

Nuestro principal cliente sigue siendo los señores taxistas que representan un 35% de las ventas, porcentaje que se mantiene desde hace unos dos años atrás. Hemos incrementado también en nuestro portafolio de cliente a las Cooperativas de Transporte Mixto.

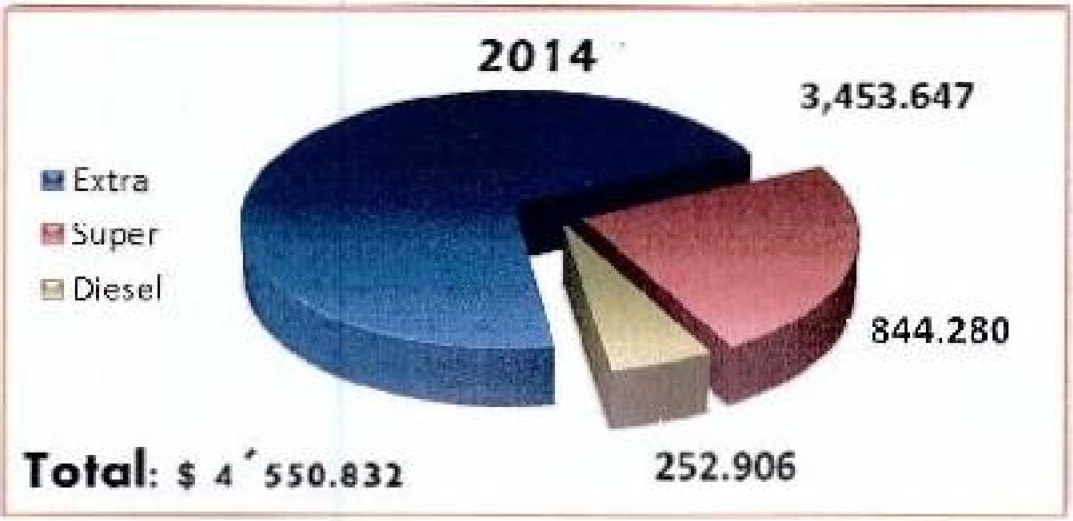
Se mantiene el compromiso adquirido con el barrio de no vender a camiones y buses para evitar problemas de congestión vehicular; decisión que ha permitido presentar un mejor servicio de atención a los clientes al encontrar mayor comodidad y agilidad en nuestra estación.

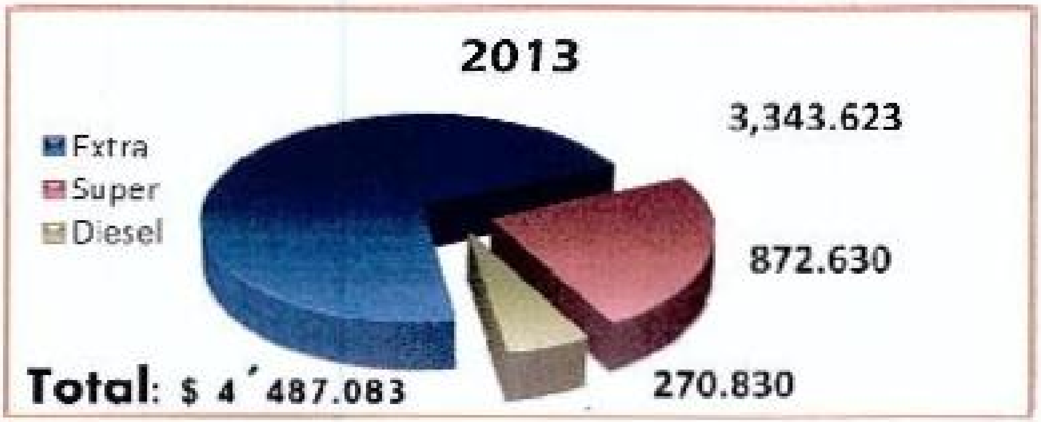
Al cierre del año contamos con una utilidad bruta en la venta de combustible equivalente al 8.5% de las ventas en ese rubro. Este porcentaje es superior al 7% promedio existente en el sector y se debe a la composición de las ventas como se explicó en párrafos anteriores.

En este año de operación las ventas de combustibles es de US $ **4´550.832.-** con un ligero incremento del 1.60% sobre las ventas con relación al año 2013 ($ 4´487.083.-); los costos de

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2863751
E-mail: eservicioegs@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

mano de obra directa han crecido en un 13,92% y los gastos indirectos en un 1.5%. Por tanto la utilidad bruta alcanza un resultado positivo de **US$ 386.032.-** menor a los US$ 395.479. alcanzados en el 2013.





Las relaciones con nuestro proveedor de combustibles, la comercializadora PRIMAX, han sido muy buenas. Se han presentado inconvenientes como son cupos en los combustibles que hemos resuelto sin afectar ni un solo día la venta; nos mantenemos como una de las mejores estaciones de la red de distribución de PRIMAX a nivel nacional.

2.- COMISARIATO Y VENTA DE LUBRICANTES:

En el año 2014, se han presentado inconvenientes en la Tienda de Listo, como el hecho de que se han suspendido ventas del SOAT y de promociones que se hacían en conjunto con Primax, eso sumado a que nuestro arrendatario Gran Sol (Ex Coopera) ha incrementado mucho sus ventas de artículos muy similares a los que vendemos en nuestro Mini Market.

Por estos impases hemos obtenido el siguiente resultado:

Av. González Suárez y C. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2868/5
E-mail: eservicios@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

Los ingresos de esta línea han sido de **US$ 171.220.-**, los costos de los productos vendidos de **US$ 145.543.-** y la mano de obra y otros gastos de **US$ 29.994.-** por lo que se ha obtenido una pérdida de **US$ 4.137.-** a diferencia del año pasado que tuvimos una utilidad de **US$ 5.158.-**

3.- <u>SISTEMA DE LIMPIEZA DE TANQUES DE COMBUSTIBLE (SLTC).</u>

Hemos incursionado con este nuevo proyecto que consiste en el Sistema de Limpieza de Tanques de Combustible (S.L.T.C.), con el que hemos facturado como ingresos un valor de **US$ 88.063.-** que luego de costos y gastos de US$ 57.849.- nos ha permitido tener un rendimiento de **US$ 30.214.-** que equivale a un margen del 34% sobre el precio de venta. Este nuevo proyecto nos ayudó a afianzar los resultados del año.

4.- <u>ARRIENDO DE LOCALES</u>:

Los ingresos obtenidos por arriendos han sido de **US$ 39.603.-** y los gastos de operación de **US$ 6.986.** Por tanto, los arriendos nos han dejado un ingreso bruto de **US$ 32.617.-** a diferencia del año anterior que ascendieron a **US$ 32.437.-**

5.- <u>OTROS INGRESOS</u>:

La disponibilidad de liquidez permitió generar ingresos financieros y otros por el orden de **US$ 56.887.-** superior en un 5% con relación al año 2013 que fueron de $ 54.262.-.

<u>INGRESOS TOTALES / RESULTADOS DEL EJERCICIO</u>:

El haber separado los ingresos, costos y gastos tanto directos como indirectos en estos cinco conceptos, nos han permitido conocer los resultados de cada uno de ellos y planificar adecuadamente el comportamiento y rentabilidad de cada área de ingresos para el futuro.

La suma de las utilidades generadas por la venta de combustibles, comisarato & lubricantes, por los arriendos, y el SLTC ha generado una utilidad bruta de a **US $ 444.546.-**

Los gastos de administración, ventas y financieros han sido de **US $ 219.010.-** frente a los US$ 207.061.- en que se incurrió el año 2013. Esta variación en más se fundamenta principalmente en el incremento de sueldos, al pago de impuestos y patentes municipales y al pago de estudios como requisitos de cumplimiento para instituciones como el: MAE, CGA, ARCH.

Por tanto, la utilidad antes de participación de empleados e Impuestos es de **US $ 282.423.-** frente a US$ 280.255.- alcanzados en el año 2013. En porcentaje representa un incremento del 1%.

La participación del 15% para los empleados sobre la utilidad es de **US$ 42.363.-**; el impuesto a la renta es de **US$ 49.574-**; la reserva legal de **US$ 19.049.-** por lo que la utilidad distribuible a los socios es de **US$ 171.437-** . Recordemos que el valor a distribuible a los accionistas en el año 2013 fue de US$ 165.128.

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806731
E-mail: serviciosgs@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

RELACIONES CON LA COMUNIDAD

Las relaciones con los habitantes del barrio cada año se mantienen sin novedades, mejorando en forma constante. Hemos llegado a tener una comunicación permanente con el Directorio Barrial. En cada ocasión que nos ha sido solicitado nuestra participación en temas barriales, hemos participado activamente tanto en forma económica como social y humana.

CONCLUSION FINAL.-

La Compañía se encuentra al día en sus obligaciones laborales y tributarias así como mantiene vigentes todos los permisos requeridos para su funcionamiento. Cabe mencionar que la Agencia de Regulación y Control de Hidrocarburos (ARCH) mediante varias resoluciones durante el año 2013 – 2014, ha incrementado los controles. Pese a ello, Vazgas no ha sido ni de manera verbal llamada la atención.

Pongo a vuestra consideración los estados financieros que son positivos al tener en cuenta que las ventas se han incrementado, sin embargo, es importante indicar que en el año 2014 se presentado en resumen inconvenientes que nos afectaron a nuestros resultados. 1.-) La resolución de la ARCH, de la baja de octanos, sobre todo de la G. Súper disminuyo su venta. 2.-) El cierre de vías por los trabajos del Tranvía, 3.-) Gastos de inversiones adicionales y estudios en cumplimiento de nuevas regulaciones. 4.-) Los márgenes y los precios de la Gasolina Extra y Diésel, son regulados por el gobierno mediante Decreto Ejecutivo, lo que nos impide subir los precios, y a las comercializadoras los márgenes, en este último punto lo que nos queda es mejorar el Servicio de la Atención al público, para conseguir aumentar nuestro abanico de clientes.

La Compañía se encuentra al día en el cumplimiento de las normas de Propiedad Intelectual y derechos de autor.

Atentamente,

Federico Ordóñez M.
GERENTE GENERAL
ESTACIÓN DE SERVICIOS VAZGAS S.A.

Av. González Suárez y G. Moreno esc.
Telf.: (593-7) 2806758
E-mail: estvazgas@vazgas.com
Cuenca - Ecuador