VAZGAS González Suárez

INFORME DE LABORES CORREPSONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2018 QUE SE PRESENTA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS ESTACION DE SERVICIO VAZGAS S.A.

A fin de dar cumplimiento con lo dispuesto en la Ley y en nuestros estatutos, me permito poner a vuestra consideración el Informe de Labores realizadas y de los resultados del año 2018.

VENTAS.-

1.- COMBUSTIBLES:-

Al finalizar el año se alcanzó un promedio diario de ventas de 8945 galones, que significa un 2.12. % - Menos, en relación al año pasado 2017 (9139 gal.), con la siguiente composición:

COMPARATIVO GALONES AÑOS 2018 - 2017: PROMEDIO DIARIO. GALONES						
COMBUSTIBLES:	AÑO 2018:		AÑO 2017:		DIFERENCIAS:	
	VENTA	%	VENTA	%	VENTA	%
G. ECOPAIS:	**6,815**	76%	**7,084**	79%	(269)	**3.09%**
G. SUPER:	**1151**	13%	**1003**	11%	**148**	**0.38%**
D. PREMIUM:	**979**	11%	**1052**	12%	(73)	**0.34%**
TOTALES:	**8,945**	**100%**	**9,139**	**100%**	(194)	-2.12%

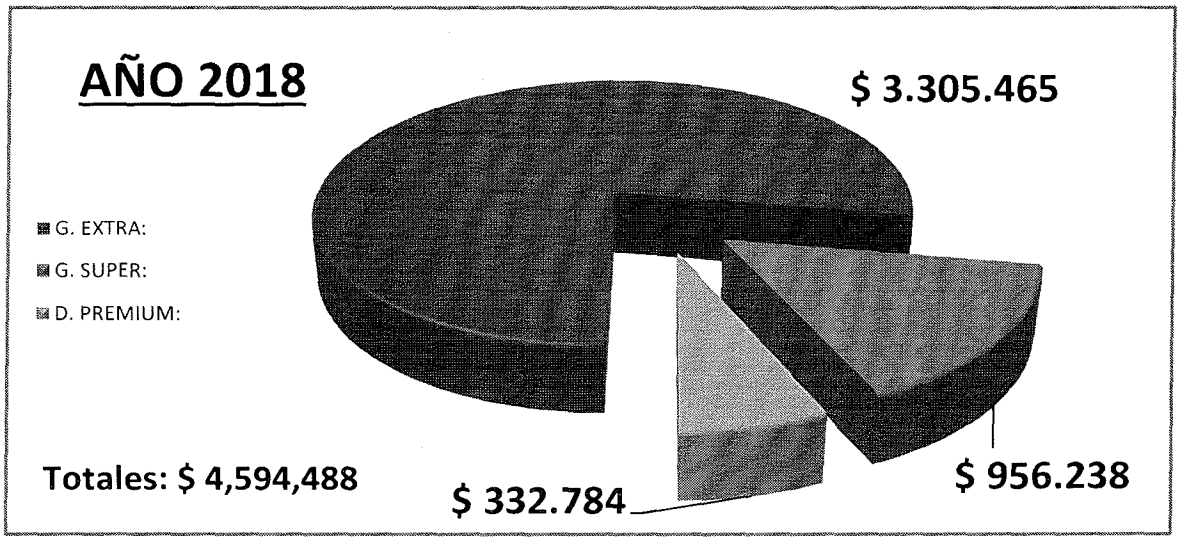
Es muy importante notar la composición de las ventas puesto que siendo la gasolina súper la mayor generadora de margen, le sigue la gasolina Ecopais y el diésel en tercer lugar; esta composición en las ventas ha variado desde el mes de abril y mayo del año 2012, y se ha visto que ha cambiado la conducta del cliente final en el año 2013. En el año 2014, mediante resolución de la ARCH, se autoriza la disminución en dos octanos a las Gasolinas, (G. Súper de 92 Oct. A 90 Oct. Y la G. Extra de 87 Oct. A 85 Oct.) Debido a esta decisión, la venta de la G. Súper tiene una tendencia a la baja. Sin embargo desde el años 2016 y sobre todo 2017, venimos mejorando en los 3 productos, con un mayor incremento de la G. Súper; esto como un dato histórico en el año 2018 se ha venido incrementando el consumo de G. Súper hasta los últimos meses del año en los que se incrementó el precio de la G. Súper y eso produjo una drástica disminución del consumo de éste producto.

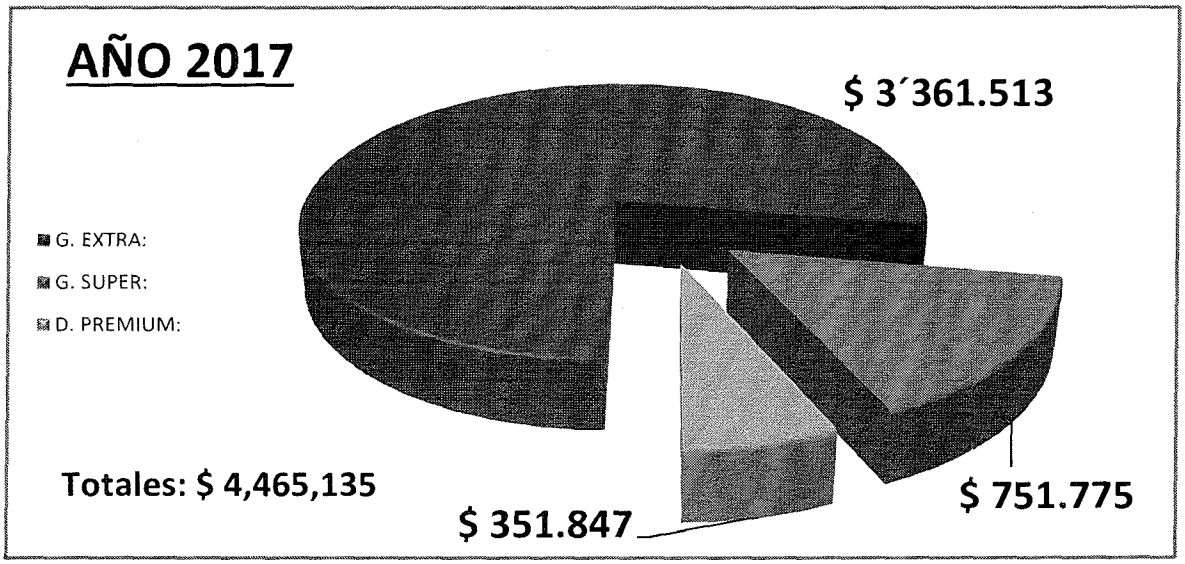
Se mantiene el compromiso adquirido con el barrio de no vender a camiones y buses para evitar problemas de congestión vehicular; decisión que ha permitido presentar un mejor servicio de atención a los clientes al encontrar mayor comodidad y agilidad en nuestra estación.

Al cierre del año contamos con una utilidad bruta en la venta de combustible equivalente al 7.4% de las ventas en ese rubro. Este porcentaje 7.4%, lo que significa un incremento de 0.9% con relación al año 2017 sin embargo éste incremento en el año 2018 hay que resaltar debido a que hemos optimizado costos con relación al año pasado.

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806751
E-mail: federico.ordonez@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

En este año de operación las ventas de combustibles es de US $ **4´594.487,63.-** con un incremento del 2.89%, sobre las ventas con relación al año 2017 ($ 4´465.135,07.-); los costos de mano de obra directa han crecido en un 7.63% y los gastos indirectos se han disminuido en un 28%. Por tanto la utilidad bruta del año 2018, alcanza un resultado positivo de **US$ 341.485,53 (7,4%)** lo que significa un 0.9% + con relación al año 2017 **(US$ 292.170,90)**





PRIMAX: Las relaciones con nuestro proveedor de combustibles, la comercializadora PRIMAX COMERCIAL DEL ECUADOR, han sido buenas. Se han presentado inconvenientes como son cupos en los combustibles que hemos resuelto sin afectar ni un solo día la venta. Se han presentado además inconvenientes sobre el cuidado de la Imagen de Primax, como son Tótems y friso, los que se resolvieron en su debido momento.

Se ha renovado el contrato de Abanderamiento por 10 años más, con la Comercializadora, luego del resultado y el análisis de otras varias alternativas y conjuntamente con la Presidencia

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806751
E-mail: federico.ordonez@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

de Vazgas (Eco. Fernando Vazquez) , se lograron varios beneficios adicionales siendo los de mayor relevancia:

- PORCENTAJE: 0.5%, mejor en la rentabilidad a Vazgas desde el primero de abril del año 2018.
- UNIFORMES: dotación de uniformes, solo se daba uno al año, actualmente son dos al año. Además de Casaca para los turnos de la noche.
- SEGUROS: Se nos rembolsa todos los años un valor de $1.800, por la renovación de nuestras Pólizas de Seguros a todo Riesgo.
- TECNOLOGIA: Se nos concedió un valor de $3.000,oo, Para la actualización a nuestro sistema de Facturacion a la modalidad de control de flotas.
- BONO: Se entregó un valor especial por cumplimiento a la Estacion Vazgas, por parte de Primax.

Lo que en resumen final significan para Vazgas en estos 10 años un valor Aprox. $300.000,00.

2.- VENTA DE LUBRICANTES:

Los ingresos de esta línea han sido de **US$ 20.640,22.-,** los costos de los productos vendidos de **US$ 15.207,40.-** Por lo que se ha obtenido una utilidad de **US$ 5.432,82.** Lo que representa un margen del 26.30 %.

3.- SISTEMA DE LIMPIEZA DE TANQUES DE COMBUSTIBLE (SLTC).

Al incursiona al cuarto año, con este nuevo proyecto que consiste en el Sistema de Limpieza de Tanques de Combustible (S.L.T.C.), con el que hemos facturado como ingresos un valor de **US$ 184.052,00.-** que luego de costos y gastos de US$ 75.138,00.- nos ha permitido tener un rendimiento de **US$ 108.913,32.-** que equivale a un margen del 59.2% sobre el precio de venta. Este nuevo proyecto se verá seriamente afectado por la agresiva competencia, si no tomamos los correctivos adecuados.

El Sistema de Limpieza de Tanques lo seguiremos trabajando como VAZGAS ya que por ley las verificadoras no pueden realizar éste trabajo.

4.- ARRIENDO DE LOCALES:

Los ingresos obtenidos por arriendos han sido de **US$ 64.259,21.-** y los costos de operación de **US$ 12.645,67.** Por tanto, los arriendos nos han dejado un ingreso bruto de **US$ 51.613,54** lo que representa un 80.30% sobre el ingreso total de éste rubro.

5.- OTROS INGRESOS:

La disponibilidad de liquidez permitió generar ingresos financieros y otros por el orden de **US$ 55.069,37.-** Que a diferencia del año 2017 fueron de $ 38.183,14.

INGRESOS TOTALES / RESULTADOS DEL EJERCICIO:

El haber separado los ingresos, costos y gastos tanto directos como indirectos en estos cinco conceptos, nos han permitido conocer los resultados de cada uno de ellos y planificar adecuadamente el comportamiento y rentabilidad de cada área de ingresos, con mejora en cuatro de los 5 rubros (SLTC disminuimos en un 40.89%).

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806751
E-mail: federico.ordonez@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

La suma de las utilidades generadas por la venta de combustibles, lubricantes, por los arriendos, y el SLTC ha generado una utilidad bruta del año 2018 es de **US $ 507.445,01.-** (año 2017 US$ 544.697,41, **-6.84%** menos con referencia al año 2017).

Los gastos de administración, ventas y financieros han sido de **US $ 299.274,18.-** frente a los US$ 320.872,77- lo que significa que hemos disminuido en un 6.73% los costos y gastos con relación al año anterior.

Por tanto, la utilidad antes de participación de empleados e impuestos es de **US $ 263.240,20.-** frente a US$ 262.007,78 alcanzados en el año 2017. En porcentaje representa un incremento del: 0.5% más con relación al año pasado.

La participación del 15% para los empleados sobre la utilidad es de **US$ 39.486,03.-;** el impuesto a la renta es de **US$ 54.818,72** este impuesto se incrementa del 22 al 25% con relación al año 2017**;** la reserva legal de **US$ 16.893,55.-** por lo que la utilidad neta es de **US$ 168.935,45-**. Y la utilidad disponible luego de la Reserva Legal es de: **US$.- 152.041,91.** Recordemos que el valor distribuible a los accionistas en el año 2017 fue de US$ 157.226,64.

RELACIONES CON LA COMUNIDAD.-

Las relaciones con los habitantes del barrio en este año se ha presentado la novedad que fue denunciado una contaminación de gases (año 2017) por parte de moradores del barrio a la CGA, por lo que realizamos un programa de socialización el mismo que se debe realizar cada año; además en éste año han existido pugna entre dos grupos por la presidencia del Comité por lo que nosotros nos hemos mantenido al margen de esto y les hemos solicitado que se arregle esto de la mejor manera.

CONCLUSION FINAL.-

La Compañía se encuentra al día en sus obligaciones laborales y tributarias así como mantiene vigentes todos los permisos requeridos para su funcionamiento. Cabe mencionar que la Agencia de Regulación y Control de Hidrocarburos (ARCH) mediante varias resoluciones durante el año 2015 – 2016 – 2017 - 2018, ha incrementado los controles. Pese a ello, Vazgas no ha sido ni de manera verbal llamada la atención.

Pongo a vuestra consideración los estados financieros que son positivos al tener en cuenta que las ventas de combustible han mejorado de manera importante durante el año sobre todo por la venta de la Gasolina Súper. Siendo importante indicar que en el año 2018 se ha presentado en resumen lo siguiente, que nos afectaron a nuestros resultados, de manera positiva o de manera negativa: 1.-) Un año más de cambios, nuevos controles, y resoluciones de la ARCH, que siguen incrementado los gastos. 2.-) Resolución 619 que regula los precios con la liberación del precio de la G. Súper, 3.-) Se va amortizar un ingreso de Primax por el abanderamiento (Bono especial) en 10 años. 4.-) Se deben realizar presentaciones por una vez al año de Socialización a los moradores del Barrio, por disposición de la CGA.

La Compañía se encuentra al día en el cumplimiento de las normas de Propiedad Intelectual y derechos de autor.

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806751
E-mail: federico.ordonez@vazgas.com
Cuenca - Ecuador

VAZgas González Suárez

Atentamente,

Federico Ordóñez M.
GERENTE GENERAL
ESTACIÓN DE SERVICIOS VAZGAS S.A.

Av. González Suárez y G. Moreno esq.
Telf.: (593-7) 2806751
E-mail: federico.ordonez@vazgas.com
Cuenca - Ecuador