

## **INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE ECUASTOVES S.A. POR EL EJERCICIO 2010**

En cumplimiento a lo establecido por la ley de Compañía, el Reglamento y los Estatutos de la Empresa, cúpleme presentar ante ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico 2010.

### **1. ENTORNO ECONOMICO**

Si bien se arrancó el año 2010 con mejores perspectivas que el 2009, año de profunda crisis internacional, las consecuencias de la misma aun permanecieron por algunos meses más en aquellos países con alta dependencia a las economías norteamericana o europea, ya sea por la exportación concentrada de commodities o por el permanente envío de remesas (países de Centroamérica y Caribe).

El incremento del gasto público en el Ecuador (corriente e inversión) contribuyó a reactivar el dinamismo de la economía y poder crecer en el año 2010 a niveles cercanos al 4% comparado al PIB que cerramos el año 2009. La inflación cerró con 3,17% y se prevé que el 2011 este en los niveles de 3.5% anual.

Debido a un creciente déficit en la balanza comercial que cerró a diciembre 2010 en \$ 1.489 millones y que ha ocasionado que la Reserva Internacional baje a niveles de \$2.612 millones a diciembre 2010 (casi 35% menos que a Diciembre 2009), el gobierno se ha planteado retomar en el 2011 políticas restrictivas de importaciones ya sea mediante cupos o paralelamente la colocación de salvaguardas temporales en aquellas partidas arancelarias más afectadas.

Un crecimiento permanente entre casi 15% y 20% en el presupuesto general del estado cada año, y su supuesto financiamiento mediante creación de nuevos tributos, venta anticipada de petróleo y el nuevo repunte de los precios internacionales de este bien (casi un 25% de incremento vs. promedio año 2010) nos permite creer que el año 2011 y probablemente el año 2012, el consumo de los hogares ecuatorianos se mantendrá y hasta podría pasar los niveles del año 2008.

### **2. ECUASTOVES EN EL 2010**

La razón de ser de esta empresa, es fundamentalmente, la exportación de productos fabricados por Fibro Acero S.A.; por lo tanto, su labor se ha enmarcado en cumplir a tiempo y de manera eficiente y económica las exportaciones dirigidas hacia nuestros clientes del exterior.

Los costos de productos vendidos corresponden exclusivamente a aquellos facturados por Fibro Acero, mientras que los gastos corresponden a aquellos en que se deben incurrir para realizar las exportaciones mencionadas.

En este año, la compañía obtuvo una utilidad antes de impuestos y participaciones de los trabajadores de \$ 40.399,52, sus ingresos por ventas alcanzaron a \$ 6.637.568,13. El costo de ventas significó un 94.77% de las ventas totales dejando una utilidad bruta de \$ 347.048,06; misma que sirvió para cubrir los gastos de administración, financieros y ventas del periodo que sumaron \$ 306.648,54; teniendo además otros ingresos netos de \$ 19.715,89. Es decir, esta compañía cumplió con su objetivo de brindar servicio de exportación de los productos a Fibro Acero S.A., sin prácticamente obtener ganancia, pues de lo contrario el producto que se exporta no sería competitivo.

Los activos de la empresa suman \$ 1.954.376,78, mientras que los pasivos son \$ 1.897.712,17 quedando temporalmente un patrimonio y utilidad antes de pago de impuestos y participaciones de \$ 56.664,61

Para el próximo año esperamos crecer en un 10.% en el nivel de exportaciones actual, ya que por una parte tenemos una gama renovada de productos a comercializar y, por otra, a que se va atenuando la crisis económica mundial que redujo nuestro volumen de ventas en los años previos.



Econ. Diego Malo T.  
GERENTE GENERAL.



10 MAY 2011

C.P.A. Yola Astudillo Ortiz