

Cuenca, 22 abril del 2015.

Señores:
Junta de Accionistas
NEOTRUCK S.A.
Cuenca

De acuerdo a las disposiciones societarias vigentes, a continuación pongo a consideración de la Junta General de Accionistas de NEOTRUCK S.A. el informe de la Gerencia General de la empresa correspondiente al año 2014.

Los Registros Contables y unidad monetaria de los Estados Financieros y los registros contables de la compañía se presentan en dólares de los Estados Unidos de América, la moneda oficial adoptada por la república del Ecuador a partir de Marzo 2000.

La compañía para propósitos de presentación del Estado de Flujos de Efectivo, considera como efectivo a los saldos en caja, bancos e inversiones menores a corto plazo.

No tenemos inversiones temporales y la estimación de cuentas de dudoso cobro se incrementa mediante las provisiones con cargo a los resultados en base a lo que establece la Ley de Régimen Tributario Interno.

El sector automotriz es uno de los más importantes a nivel mundial, su producto los vehículos, son esenciales para el funcionamiento de la economía global, siendo un gran generador de empleo directo e indirecto, y es también uno de los mayores contribuyentes a los ingresos Gubernamentales.

La compañía se encuentra activa; al 31 de diciembre del 2014 cuenta con un total de activos de \$ 100,035.33 y un pasivo de \$ 90,236.17 su capital de trabajo asciende a un valor de \$ 12,048.93 (Activo Corriente-Pasivo Corriente) (\$100,035.33 - \$87,986.40).

Nuestro Patrimonio neto asciende \$9,799.16, según la ley de compañías en su Art. 361 en su numeral 6.- Por pérdidas del cincuenta por ciento o más del capital social o, cuando se trate de compañías de responsabilidad limitada, anónimas, en comandita por acciones y de economía mixta, por pérdida del total de las reservas y de la mitad o más del capital; están sujetas al causal de disolución en el caso de la compañía no aplica.

El ingreso y el gasto es reconocido cuando el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, las ventas anuales ascienden a \$76,754.18, y los gastos y costos cuyo monto es de \$177,865.86; las ventas que se efectuaron fue producto de las comisiones por venta de vehículos. En cuanto a los gastos el valor más representativo corresponde a los honorarios profesionales pagados a terceros. A lo largo de este tiempo hubieron ciertos aciertos para llegar al mercado en forma

agresiva enfocados a cumplir con los objetivos planteados en el informe de facilidad para impulsar la venta a partir de estos se pretende desarrollar servicios personalizados que cumplan con las necesidades del mercado tomando como referencia la experiencia y el entrenamiento adecuado para involucrar al cliente en los servicios que presta la compañía. Por otro lado, en el momento actual, la competitividad y eficiencia empresarial son elementos de supervivencia que definen el futuro de las organizaciones, la utilización efectiva de políticas en una empresa de servicios se torna cada vez más importante; es por eso que el proyecto pone énfasis en los procesos de prestación de servicios automotrices que permiten establecer requerimientos de recursos de mercado, técnicos, financieros, humanos y tecnológicos.

En la última década el sector automotriz ha tenido una fuerte incidencia en nuestro país, respecto al ensamble, comercialización y uso de medios de transporte terrestre; esto a su vez ha generado una presión para contar con varios subsectores indirectos como son los servicios conexos de talleres automotrices y la comercialización de repuestos y accesorios.

Lo que la empresa busca es predominar en el mercado con un cliente satisfecho, por lo que está obligado a hacer un seguimiento de las necesidades e intereses de los clientes, del desempeño de sus competidores, y por ende de la satisfacción.

La provisión del impuesto a la Renta se calcula mediante la tasa de impuesto del 22% aplicable a las utilidades del año y se carga a resultados; adicionalmente se ha cumplido con los otros impuestos y obligaciones de acuerdo a la normativa vigente. La pérdida de este ejercicio asciende a \$ 101,111.68, producto de esta pérdida la empresa tuvo que pagar un impuesto a la Renta proyectado en el ejercicio 2013 el valor de \$12,629.33 ya restado el valor de las retenciones recibidas de nuestros clientes; para este año la compañía proyecta un impuesto a la Renta de \$918.90.

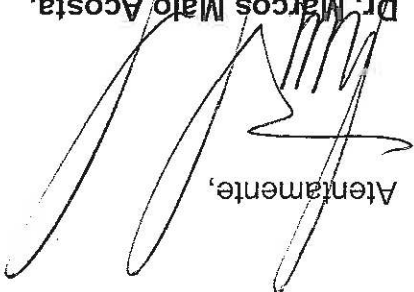
Como acciones a tomar para lograr nuestros objetivos y mejorar la utilidad se procede a una reestructuración de las funciones y cambio en los objetivos y metas de la empresa medidas que servirán para beneficio de la compañía. Es importante considerar que la demanda de los servicios automotrices ha experimentado cambios importantes, conforme va evolucionando tanto la tecnología como la forma de vida de las personas; también se debe mencionar que la demanda se ha incrementado pues la población ecuatoriana en general ha mejorado, de tal forma que las personas tienen mayor facilidad de obtener un vehículo ya sea nuevo o usado.

El compromiso es continuar trabajando en reducción de costos y optimización del uso de recursos perpetuar con actividades de planeación estratégica que se reflejen en Planes de Negocios Anuales, estudiar la mejor forma de mercadeo con una política adecuada de precios, comercialización del servicio a través de estrategias de producto, precios, plaza y promoción orientado a paquetes comerciales integrados dirigidos a cada segmento, que son herramientas que nos permitirá conocer la oferta y la demanda de servicios automotrices combinando la excelencia en las ventas, desarrollo nuevas líneas

de negocios y la optimización de los procesos de logística y calidad. Para concluir en el año 2014 según nuestro plan estratégico continuara promoviendo los más altos estándares de excelencia a nuestros clientes. Considero que la preparación y presentación de los Estados Financieros son razonables, manejamos un procedimiento de control interno pertinente para evitar errores significativos, se aplicaron las políticas contables apropiadas en base a la normativa vigente.

Sin otro particular de importancia que informar a Ustedes, les expreso mis consideraciones.

Atentamente,



Dr. Marcos Mato Acosta.
Gerente
Neotruck S.A.