

NEOTRUCK S.A.

Quito, 29 de abril de 2010

Señores
Junta de Accionistas
Neotruck S.A.
Cuenca

De mi consideración,

De acuerdo a las disposiciones societarias vigentes, a continuación pongo a consideración de la Junta General de Accionistas de Neotruck S.A. el informe de la Gerencia General de la empresa correspondiente al año 2009.

El año en mención desde su inicio se vio afectado por la crisis económica-financiera internacional, que afectó seriamente el suministro de divisas al país. Adicionalmente, este, al igual que los anteriores de este Gobierno, fue un año electoral, con el consecuente elevado gasto público orientado a aspectos más políticos que productivos. Estos dos aspectos marcaron la política económica del 2009.

Por un lado, la caída del precio del petróleo en el mercado internacional más la reducción del monto de remesas de los emigrantes, determinaron que el Gobierno, para controlar el marcado deterioro de la Balanza Comercial, que a comienzos de año presentaba un superávit total de apenas USD 909 millones y un déficit no petrolero de USD 7.546 millones, y el consecuente abultado egreso de divisas, restringiera las importaciones del sector privado, aplicando salvaguardias por balanza de pagos y cambiaria. La salvaguardia por balanza de pagos se aplicó en forma general, incrementando aranceles a unos productos y fijando cuotas de importación a otros. La salvaguardia cambiaria fue aplicada sólo a Colombia, frenando las importaciones de dicho país, argumentando que el mismo utilizó medidas devaluatorias para frenar importaciones ecuatorianas. Al mismo tiempo, se suprimieron todas las preferencias arancelarias para productos provenientes de los países con los que Ecuador tiene firmados acuerdos comerciales; debiendo los productos provenientes de dichos países pagar el máximo arancel nacional vigente a ese momento. A lo largo del año, la acción de organismos multilaterales,

NEOTRUCK S.A.

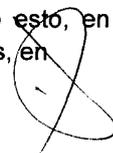
como la OMC y la CAN determinaron que se sustituyan las cuotas de importación por sobretasas arancelarias, con la obligación de eliminar las mismas hasta mediados del 2010, y que se elimine la salvaguardia cambiaria, restituyéndose además las preferencias arancelarias.

Por otra parte, con el sector privado fuertemente limitado en su actividad, el importador por las medidas señaladas, el exportador por la recesión mundial producto de la crisis internacional y los dos por un serio desabastecimiento eléctrico en la segunda mitad del año, el Gobierno, para mantener el país en marcha en un año electoral, optó, en vez de crear incentivos a la actividad privada, por impulsar fuertemente el gasto e inversión pública. Con un presupuesto desfinanciado, y aislado por su voluntad del mercado financiero internacional, no le quedó sino recurrir a recursos de la Reserva Monetaria Internacional, la cual se redujo de USD 4.443 a 3.792 millones de dólares entre diciembre del 2008 y diciembre del 2009, y del IESS, el cual fue obligado a invertir ingentes recursos en la banca oficial, y a uno que otro organismo multilateral, como la CAF y el BID, con los cuales aún mantiene cierta credibilidad.

La banca privada, en constante pugna con el Gobierno respecto al manejo de sus reservas en el exterior, tuvo en determinado momento que reducir las mismas, trayendo recursos al país para poder satisfacer la demanda interna de crédito, la cual fue atendida a tasas de 9 al 10 % para el sector corporativo y del 16 al 18% para crédito de consumo.

Con todo lo expuesto, es un logro que PIB no haya decrecido en el 2009, aunque su crecimiento fue de apenas 0,36%, llegando a los USD 51.386 millones. La inflación, por su parte, cerró en 4,31% frente 8,83% en el 2008, producto más que nada de la contracción de la demanda. Por otro lado, a fin de año el desempleo en el país llegó al 7,93% y el subempleo a 50,48%.

Para el 2010, el reto para el Gobierno vuelve a ser como sostener la economía a través del gasto presupuestario; es decir, se repiten, corregidos y aumentados, los errores del pasado. Se ha planteado para el año un presupuesto de USD 21.282 millones, con un déficit de USD 4.100 millones, el cual se espera cubrir con, USD 1.300 millones del BID y la CAF, USD 1.500 millones adicionales del IESS e incrementando la recaudación tributaria en USD 1.300 millones. Todo esto, en lugar de fomentar la actividad privada, con reglas claras, justas y estables, en



NEOTRUCK S.A.

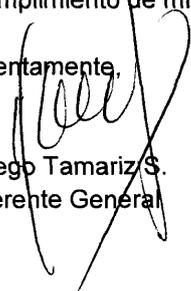
sectores tan potencialmente productivos como el petrolero, minero, energético y turístico, entre otros.

En este entorno, el sector automotriz redujo sus ventas al público en un 18% con relación al record histórico del 2008, esto es, se vendieron 92.764 unidades frente 113.684 en el año anterior. Del total de unidades vendidas en el 2008 y 2009, 12.958 y 8.937 unidades fueron camiones y buses, respectivamente.

Neotruck, por su parte, mantuvo en el año un nivel mínimo de actividad, generando ingresos por ventas varias de cerca de USD 166.864,05, que determinaron una utilidad neta de USD 1.995,51. El bajo nivel de actividad impidió a la empresa compensar pérdidas acumuladas de años anteriores, cerrando el año 2009 con patrimonio negativo. Su futuro dependerá de la decisión al respecto de los señores accionistas.

Agradeciendo a los señores accionistas por el apoyo y confianza recibidos para el cumplimiento de mis tareas, les reitero mis sentimientos de consideración.

Atentamente,


Diego Tamariz S.
Gerente General