

CHIEFS EXECUTIVES OFFICE ASESORES CHIEFSOFFICE CÍA. LTDA.

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

A los señores Socios de

CHIEFS EXECUTIVES OFFICE ASESORES CHIEFSOFFICE CÍA. LTDA.

A continuación se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año terminado el 31 de diciembre del 2013. Para una mayor comprensión he resumido el presente informe en las siguientes secciones:

- a) Ambiente económico
- b) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2013
- c) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
- d) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2013, en el ámbito administrativo, laboral y legal
- e) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2013 y de los resultados anuales, comparados con los del año anterior
- f) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2013
- g) Recomendación a la Junta General de Socios respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año

A. AMBIENTE ECONOMICO

Durante el primer semestre del año 2013, la situación económica del Ecuador reflejó una disminución significativa del crecimiento de PIB hasta alcanzar un índice del 3,7% anual. En el año 2012 el PIB ascendió al 5,1% anual. Los principales efectos que contribuyeron a la disminución del PIB se mencionan a continuación

- a) Durante el año 2013, el precio del barril de petróleo disminuyó de manera significativa durante una parte del año. Sin embargo, los precios de petróleo se recuperaron en el último semestre del año.
- b) Los niveles de endeudamiento externo (principalmente con China) se han incrementado significativamente, lo cual la ha permitido al Gobierno Ecuatoriano incrementar el gasto y la inversión pública.
- c) La recaudación tributaria sigue creciendo
- d) Existe un alto nivel de gasto público principalmente en pagos al personal.
- e) Las inversiones pública ha disminuido levemente
- f) Se emitieron reformas aduaneras que lograron estabilizar la Balanza Comercial
- g) En el último trimestre del año 2013 se inició la campaña política para la elección de dignidades seccionales.

Todos estos aspectos han influenciado de manera directa en la demanda interna de bienes y servicios. Sin embargo, el sector empresarial no ha respondido de la manera que espera el Gobierno ecuatoriano, es decir, no ha logrado satisfacer las demandas de los consumidores por lo cual se ha incrementado la inflación y la presión sobre la Balanza Comercial. Esta tendencia al parecer continuará durante el año 2014.

Por otro lado, hay que mencionar que el consumo interno se ha desacelerado gracias a medidas económicas tomadas a mediados del 2013 tendientes a controlar la liquidez (entre las que se destaca la presión fiscal sobre el sistema financiero ecuatoriano). Sin embargo este tipo de medidas no han sido suficientes para controlar la balanza comercial.

Con estos antecedentes, los expertos estiman que el año 2014 mostrará una ligera disminución del PIB. Sin embargo, la economía ecuatoriana sigue mostrando una fuerte dependencia del precio de petróleo, de un equilibrio de la balanza de pagos y de la capacidad que muestre el gobierno para obtener recursos de países amigos.

Por otro lado, el Gobierno de Rafael Correa ha anunciado que buscará la aprobación de varias leyes para regular al sector empresarial ecuatoriano. Entre las más anunciadas están las reformas laborales, las de régimen monetario, societarias y tributarias

En resumen, veremos que en el corto plazo la economía ecuatoriana se desacelerará sobre todo en el segundo semestre del 2014 y que las incertidumbres pueden prolongarse hasta los años 2015 y 2016. En este ambiente económico deberán sobrevivir las compañías competitivas, aquellas que trabajen con el sector público, las orientadas a cubrir necesidades básicas de la población y aquellas que aprendan a ser más productivas.

B. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2013

A continuación mis comentarios sobre el cumplimiento de los objetivos planteados para el año terminado el 31 de diciembre del 2012:

1) Incremento de los ingresos de la Compañía en un 10%

Durante el año 2013, la Compañía facturó ingresos por servicios prestados por un valor equivalente al 12.1% de los ingresos que el año 2012 debido al incremento de clientes que requirieron nuestros servicios contables y de asesoría en Normas Internacionales de Información Financiera.

2) Obtener una utilidad neta de US\$15,000.00

Las utilidades obtenidas durante el 2013 fueron superiores a las presupuestadas. El incremento representó un 91.85% respecto del año 2012. Este incremento corresponde a una mayor facturación a clientes que demandan servicios contables, asesoría en Normas Internacionales de Información financiera y servicios de capacitación

3) Incrementar el capital social de la Compañía a la suma de US\$10,000.00

Los socios de la compañía estuvieron de acuerdo con el incremento de capital sin embargo por descuido del asesor legal de la Compañía no pudo efectuar el incremento de capital. Se planteará a la Junta la posibilidad de efectuar el incremento de capital durante el año 2014.

- 4) Adquirir una oficina propia para reducir costos de arrendamiento de inmuebles

Con fecha diciembre del 2013 la Compañía adquirió una oficina en el piso 8 del Edificio Almagro Plaza ubicada en la calle Pedro Ponce Carrasco y Avenida Diego de Almagro ubicado en el sector centro de Quito.

C. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante al año 2013, la Junta General de Socios se reunió el 2 de abril del 2013. Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General de Socios celebrada el 2 de abril del 2013.

D. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2013, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2013, no existieron hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y legal que pudieran afectar el normal desenvolvimiento de la compañía

E. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2013 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL AÑO ANTERIOR

A continuación un resumen de los balances generales de la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012:

	2013	Variación	2012
Efectivo	515.79	397.67	118.12
Deudores comerciales	33,293.56	20,158.56	13,135.00
Otras cuentas por cobrar	10,626.71	9,272.46	1,354.25
Activos por impuestos corrientes	2,788.90	52.12	2,736.78
Activos fijos	200,600.04	180,144.53	20,455.51
Total activos	247,825.00		37,799.66
Acreeedores comerciales	49,645.81	42,198.21	7,447.60
Otras cuentas por pagar	17,178.26	15,445.59	1,732.67
Obligaciones laborales	5,381.67	2,743.58	2,638.09
Pasivo por impuesto corriente	5,649.78	2,492.63	3,157.15
Ingresos diferidos	14,000.00	14,000.00	-
Deudas a largo plazo	113,161.90	113,161.90	-
Patrimonio	42,807.58	19,983.43	22,824.15
Total pasivos y patrimonio	247,825.00		37,799.66

Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los activos del año 2013, US\$200,600.04 corresponden a activos fijos. En el año 2012 los saldos de los activos fijos ascendieron a US\$20,455.51, lo que representa un incremento de US\$180,144.53. Este incremento corresponde principalmente a la compra de una oficina y un vehículo para uso de la Compañía
- 2) Los deudores comerciales ascendieron a US\$33,293.56 al cierre del 2013 (2012: US\$13,135) lo que representa un incremento de US\$20,158.56 provocada principalmente a ingresos facturados no devengados.
- 3) Las otras cuentas por cobrar corresponden al crédito tributario de IVA US\$10,626.71 al cierre del 2013 (2012: US\$1,354.25) lo que representa un incremento de US\$9,272.46 provocada por la compra de activos fijos y gastos significativos en el último trimestre del año 2013.
- 4) Los activos por impuestos corrientes corresponden a retenciones en la fuente a favor de la Compañía por US\$2,788.90 al cierre del 2013 (2012: US\$2,736.78)
- 5) El efectivo y equivalentes de efectivo ascendieron a US\$515.79 al cierre del 2013 (2012: US\$118.12)

Los pasivos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los pasivos del año 2013, US\$113,161.90 corresponden a deudas a largo plazo relacionadas con la compra de una oficina para uso de la Compañía.
- 2) Los acreedores comerciales ascendieron a US\$49,645.81 al cierre del 2013 (2012: US\$7,447.60) lo que representa un incremento de US\$42,198.21. Este incremento está relacionado con la compra de una oficina para uso de la Compañía.
- 3) Las otras cuentas por pagar corresponden a retenciones en la fuente e IVA en ventas por US\$17,178.26 al cierre del 2013 (2012: US\$1,732.67) lo que representa un incremento de US\$15,445.59. Este incremento está relacionado con la compra de activos fijos y gastos significativos en el último mes del año 2013.
- 4) Las obligaciones laborales ascienden a US\$5,381.67 al cierre del año 2013 (2012: US\$2,638.09) lo que representa un incremento de US\$2,743.58. Este incremento corresponde a las remuneraciones del mes de diciembre que fueron canceladas en enero del 2014
- 5) Los pasivos por impuestos corrientes corresponden al impuesto a la renta por pagar por US\$5,649.78 al cierre del 2013 (2012: US\$3,157.15)

- 6) Los estados financieros reconocen ingresos facturados no devengados (ingresos diferidos) por el valor de US\$14,000.00 al cierre del 2013

El patrimonio de la compañía incluye los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) El patrimonio de la Compañía asciende a US\$42,807.58 al cierre del año 2013 (2012: US\$22,824.15) lo que representa un incremento de US\$19,983.43. Este incremento corresponde a la utilidad del año 2013

A continuación un resumen de los estados de resultados de la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012:

	2013	Variación	2012
Ingresos	127,755.00	13,816.00	113,939.00
Costos y gastos	(91,750.04)	5,970.93	(97,720.97)
Utilidad	36,004.96		16,218.03
Otros ingresos y gastos	(5,848.24)	(5,598.85)	(249.39)
	30,156.72		15,968.64
Participación laboral	(4,523.51)	(2,128.21)	(2,395.30)
Impuesto a la renta	(5,649.78)	(2,492.48)	(3,157.30)
Utilidad neta	19,983.43		10,416.04

Los ingresos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Ingresos por servicios prestados por US\$127,755.00 durante el año 2013 (2012: US\$113,939.00), lo cual representa un incremento de US\$13,816 equivalentes al 12.1% respecto del año anterior. El incremento de los ingresos proviene principalmente de nuevos clientes que demandaron nuestros servicios profesionales

Los costos y gastos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Costos relacionados con la prestación de servicios por US\$91,750.04 durante el año 2013 (2012: US\$97,720.97), lo cual representa una disminución de US\$5,970.93 equivalentes a un decremento del 6.1% respecto del año anterior. La disminución obedece a los resultados de la implementación de un plan de reducción de gastos en el año 2013
- 2) Los otros ingresos y gastos por de US\$5,848.24 al cierre del año 2013 (2012: US\$249.39), lo cual representa un incremento de US\$5,598.85. Este incremento corresponde a costos financieros relacionados con las deudas adquiridas para la compra de la oficina.
- 3) La participación laboral de US\$4,523.51 al cierre del año 2013 (2012: US\$2,395.30)
- 4) El impuesto a la renta de US\$5,649.78 al cierre del año 2013 (2012: US\$3,157.30)

✱

F. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2013

La gerencia propone que las utilidades obtenidas durante el año 2013 no sean distribuidas a los socios sino que sirvan para:

- a) Incrementar el capital social de la Compañía a la suma de US\$10,000.00,
- b) Incrementar la reserva legal a la suma de US\$2.500.00, y
- c) Acumular la diferencia en la cuenta patrimonial resultados acumulados.

La Junta General de Socios deberá resolver estas propuestas

G. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO

A continuación un detalle de las estrategias y objetivos que se esperan alcanzar durante el año 2014:

- 1) Incrementar los ingresos de la compañía en un 10%: Este incremento se conseguirá mediante la obtención de nuevos clientes para la Compañía que requieran nuestros servicios de contabilidad.
- 2) Obtener una utilidad neta de US\$20.000: Este objetivo se conseguirá siempre y cuando se consiga mejorar el nivel de ventas de la compañía
- 3) Incrementar el capital social de la compañía a la suma de US\$10.000.00. Este incremento de capital social se lo hará capitalizando resultados acumulados.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2013, me suscribo

Atentamente,



M.B.A. Jeanneth Galarza
Gerente general

Chiefs Executive Office Asesores Chiefoffice Cía. Ltda.