

**CHIEFS EXECUTIVES OFFICE ASESORES CHIEFSOFFICE CÍA. LTDA.**

**INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES**

**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012**

## **INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES**

A los señores Socios de

### **CHIEFS EXECUTIVES OFFICE ASESORES CHIEFSOFFICE CÍA. LTDA.**

A continuación se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año terminado el 31 de diciembre del 2012. Para una mayor comprensión he resumido el presente informe en las siguientes secciones:

- a) Ambiente económico
- b) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2012
- c) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
- d) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2012, en el ámbito administrativo, laboral y legal
- e) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2012 y de los resultados anuales, comparados con los del año anterior
- f) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2012
- g) Recomendación a la Junta General de Socios respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año

#### **A. AMBIENTE ECONOMICO**

Durante el año terminado el 31 de diciembre del 2012, la situación económica del Ecuador reflejó un crecimiento del Producto Interno Bruto del 4.5% provocado principalmente por:

- a) Los altos precios del petróleo que durante el año 2012 estuvieron bordeando los US/.100 por barril.
- b) Altos niveles de endeudamiento externo (principalmente con China) que permitieron al Gobierno del Ecuador incrementar el gasto y la inversión pública.
- c) Reformas fiscales e incrementos en la recaudación tributaria
- d) Incremento significativos del gasto público
- e) Reformas aduaneras que lograron estabilizar la Balanza Comercial
- f) El anuncio del inicio la exploración y explotación minera

Todos estos aspectos han influenciado de manera directa en la demanda interna de bienes y servicios. Sin embargo, el sector empresarial no ha respondido de la manera que espera el Gobierno ecuatoriano, es decir, no ha logrado satisfacer las demandas de los consumidores por lo cual se ha incrementado la inflación y la presión sobre la Balanza Comercial. Esta tendencia al parecer continuará durante el año 2013.

Por otro lado, hay que mencionar que el consumo interno se ha desacelerado gracias a medidas económicas tomadas a mediados del 2012 tendientes a controlar la liquidez (entre las que se destaca la presión fiscal sobre el sistema financiero ecuatoriano). Sin embargo este tipo de medidas no han sido suficientes para controlar la balanza comercial.

La reelección del Economista Rafael Correa Delgado como presidente del Ecuador y la conformación de la nueva Asamblea dominada por el partido de gobierno con más de 100 asambleístas aseguran que las políticas económicas y sociales continuarán durante los próximos 4 años.

Con estos antecedentes el año 2013 se caracterizará por una contracción de la economía ecuatoriana, especialmente en el segundo semestre. Existirá escases de créditos e inversiones del sector privado por lo que el dinamizador de la economía será el sector público. La radicalización del modelo económico es otra incertidumbre clave que deberá despejarse durante el año 2013.

En resumen, veremos que en el corto plazo la economía ecuatoriana se desacelerará sobre todo en el segundo semestre y que el largo plazo está lleno de incertidumbres. En este ambiente económico deberán sobrevivir las compañías competitivas, aquellas que trabajen con el sector público, las orientadas a cubrir necesidades básicas de la población y aquellas que aprendan a ser más productivas.

## **B. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2012**

A continuación mis comentarios sobre el cumplimiento de los objetivos planteados para el año terminado el 31 de diciembre del 2012:

### **1) Incremento de los ingresos de la Compañía en un 15%**

Durante el año 2012, la Compañía facturó 78.9% más ingresos que el año 2011 debido a que la Compañía incrementó su oferta de servicios.

Entre los servicios que se incrementaron de manera significativa están los servicios de capacitación y consultoría en temas relacionados con Normas Internacionales de Información Financiera.

### **2) Obtener una utilidad neta de US/.10.000**

Las utilidades obtenidas durante el 2012 fueron ligeramente superiores a los presupuestados. Sin embargo, se espera que durante el año 2013 estos resultados mejoren significativamente.

### **3) Incrementar el capital social de la Compañía a la suma de US/.10.000**

Los socios de la compañía estuvieron de acuerdo con el incremento de capital sin embargo por descuido del asesor legal de la Compañía no se pudo efectuar el incremento de capital.

Se planteará a la Junta la posibilidad de efectuar el incremento en años futuros.

### C. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante al año 2012, la Junta General de Accionistas se reunió únicamente el 30 de marzo del 2012. Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General Universal de Socios celebrada el 30 de marzo del 2012.

### D. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2012, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2012, no existieron hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y legal que pudieran afectar el normal desenvolvimiento de la compañía

### E. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2012 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL AÑO ANTERIOR

A continuación un resumen de los estados de situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre del 2012 y 2011:

	<u>2012</u>	<u>Variación</u>	<u>2011</u>
Efectivo	118.12	(1,610.87)	1,728.99
Deudores comerciales	13,135.00	3,855.00	9,280.00
Otras cuentas por cobrar	1,354.25	(380.51)	1,734.76
Activos por impuestos corrie	2,736.78	1,671.18	1,065.60
Activos fijos	20,455.51	(9,808.72)	30,264.23
Total activos	<u>37,799.66</u>		<u>44,073.58</u>
Acreedores comerciales	7,447.60	(3,664.76)	11,112.36
Otras cuentas por pagar	1,732.67	(13,886.29)	15,618.96
Obligaciones laborales	2,638.09	(1,854.39)	4,492.48
Pasivo por impuesto corrient	3,157.15	2,715.33	441.82
Patrimonio	22,824.15	10,416.19	12,407.96
Total pasivos y patrimonio	<u>37,799.66</u>		<u>44,073.58</u>

Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los activos, US\$13,135.00 corresponden a deudores comerciales provenientes de la prestación de servicios que quedaron pendientes de cobro al cierre del periodo que se informa. En el año 2011 los deudores comerciales pendientes de cobro ascendieron a US\$9,280.00, lo que representa un incremento de US\$3,855.00 que corresponde a retrasos en los pagos de nuestros clientes.

- 2) Los activos fijos ascendieron a US\$20,455.51 al cierre del 2012 (2011: US\$30,264.23). La disminución corresponde a la venta de activos fijos y a la depreciación del año 2012.
- 3) Los activos por impuestos corrientes ascendieron a US\$2,736.78 al cierre del 2012 (2011: US\$1,065.60)
- 4) Las otras cuentas por cobrar ascendieron a US/1.354.25 al cierre del 2012 (2011: US\$1,734.76)
- 5) El efectivo y equivalentes de efectivo ascendieron a US/118.12 al cierre del 2012 (2011: US\$1,728.99)

**Los pasivos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:**

- 1) Del valor total de los pasivos, US\$7,447.60 corresponden a acreedores comerciales provenientes de la compra de bienes y servicios que son consumidos en el desarrollo normal de sus operaciones. En el año 2011, los acreedores comerciales ascendieron a US\$11,112.36, lo que representa una disminución de US\$3,664.76. Esta disminución obedece a pagos efectuados a los proveedores durante la última semana del año 2012.
- 2) Las otras cuentas por pagar ascendieron a US\$1,732.67 al cierre del 2012 (2011: US\$15,618.96). La disminución de las otras cuentas por pagar corresponde a anticipos recibidos de clientes que fueron liquidados durante el primer semestre del año siguiente.
- 3) Las obligaciones laborales ascendieron a US\$2,638.09 al cierre del 2012 (2011: US\$4,492.48). Esta disminución obedece a pagos efectuados a los empleados durante la última semana del año 2012.
- 4) Los pasivos por impuestos corrientes por US\$3,157.15 al cierre del 2012 (2011: US\$441.82). El incremento corresponde a un mayor impuesto a la renta por pagar debido a que se terminó la posibilidad de amortizar pérdidas fiscales.

**El patrimonio de la compañía incluye los siguientes rubros y variaciones significativas:**

- 1) El patrimonio de la Compañía ascendió a US\$22,824.15 al cierre del 2012 (2011: US\$12,407.96). La variación del año corresponde a la utilidad obtenida por la Compañía en el año 2012.

**A continuación un resumen de los estados de resultados de la Compañía al 31 de diciembre del 2012 y 2011:**

(Ver cuadro en la página siguiente)

	<u>2012</u>	<u>Variación</u>	<u>2011</u>
Ingresos	113,939.00	50,265.00	63,674.00
Costos y gastos	(97,720.97)	(42,656.14)	(55,064.83)
Utilidad	16,218.03		8,609.17
Otros ingresos y gastos	(249.39)	326.92	(576.31)
	15,968.64		8,032.86
Participación laboral	(2,395.30)	(1,190.37)	(1,204.93)
Impuesto a la renta	(3,157.30)	(2,715.48)	(441.82)
Utilidad neta	10,416.04		6,386.11

Los ingresos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Los ingresos por servicios prestados ascendieron a US\$113,939 durante el año 2012 (2011: US\$63,674.00), lo cual representa un incremento de US\$50,265.00 que corresponde al 78,9% respecto del año anterior. El incremento corresponde a la prestación de servicios de asesoría en NIIF y a cursos de capacitación dirigidos al público en general.

Los costos y gastos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Los costos y gastos ascendieron a US\$97,720.97 durante el año 2012 (2011: US\$55,064.83), lo cual representa un incremento de US\$42,656.14 que corresponde al 77,5% respecto del año anterior. El incremento corresponde principalmente a aumentos de costos y gastos que demanda el incremento de los ingresos por servicios prestados.
- 2) La participación laboral ascendió a US\$2,395.30 al cierre del año 2012 (2011: US\$1,204.93)
- 3) El impuesto a la renta ascendió a US\$3,157.30 al cierre del año 2012 (2011: US\$441.82)

**F. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2012**

La gerencia propone que las utilidades no se repartan a los socios sino que sean incrementadas en la cuenta patrimonial resultados acumulados. También la gerencia propone un incremento del capital social durante el año 2013

Estas decisiones deberán ser estudiadas y ratificadas o no por la Junta General de Socios.

**G. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO**

A continuación un detalle de las estrategias y objetivos que se esperan alcanzar durante el año 2013:

\*

- 1) Incrementar los ingresos de la compañía en un 10%: Este incremento se conseguirá ampliando nuestra base de clientes e incrementado nuestros servicios contables.
- 2) Obtener una utilidad neta de US\$15,000.00. Este objetivo se conseguirá siempre y cuando se consiga mejorar el nivel de ventas de la compañía
- 3) Incrementar el capital social de la compañía a la suma de US\$10.000: Este incremento de capital social se lo hará capitalizando resultados acumulados.
- 4) Adquirir una oficina propia para reducir los costos de alquiler de inmuebles.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2012, me suscribo

Atentamente,



Srta. Jeanneth Galarza  
Gerente general  
Chiefs Executive Office Asesores Chiefoffice Cía. Ltda.

1